Нацыянальная
ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА



№ 45 (98)

2 лістапада 1994 г.

Выходзіць са снежня 1992 г.

Кошт у розніцу 350 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА * NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

"Мы нужны друг другу..."

На вопросы "НЭГ" отвечает министр внешних экономических связей Михаил МАРИНИЧ.

— Михаил Афанасьевич, Вы работали в Госкомитете по внешним экономическим связям и раньше. Как изменяются задачи возглавляемого Вами ведомства с обретением республикой суверенитета?

— Нам пришлось ориентироваться и перестраиваться на ходу, потому что опыта особого не было. Попробовали выйти на рынки Германии, Франции, США. Больших ошибок не сделали, но очень скоро поняли, что продукцию нашу на Западе не ждали и не ждут. Учитывая, что до распада Союза наши товары шли под маркой "Сделано в СССР", то мы даже не знали тех рынков, куда поступали белорусские изделия. Не имели и собственной сертификации. То есть когда мы стали самостоятельными, то целая лавина проблем обрушилась на внешнеторговые организации. И этим, безусловно, воспользовались западные конкуренты, чтобы доказать, что нам нечего делать на европейских рынках. Конкретный пример — шарикоподшипники. Ага, вы не имеете сертификата? Мы не только не имели сертификата, мы не знали, куда те же подшипники отгружались с нашего минского ГПЗ. Необходимо было время.

Сегодня многие вопросы прояснились, работать стало легче. Республика получила выход на международные ярмарки, выставки, и белорусскую продукцию начинают узнавать. Но все равно пока что нам очень трудно конкурировать: не то качество. Мы сейчас с надеждой смотрим на рынки третьих стран. Это Ближний Восток, Южная Америка, Юго-Восточная Азия, где наши изделия знают, и есть шанс, что их там купят. Вот будет проходить выставка в Арабских Эмиратах в Шардже, где мы со своей продукцией рассчитываем на успех.

— Министерство уже определило какие-то приоритеты во внешнеэкономической деятельности? С кем мы сегодня, на какие страны ориентируемся в первую очередь? На Россию, Германию, а может быть, США? Ведь те же Польша, Чехия сделали свой выбор. Они смотрят на Запад.

— Что касается приоритетов, то прежде всего это Россия и Украина, Польша и страны Прибалтики как наши ближайшие соседи. Почти весь товарооборот приходится на эти государства, и отказаться от такого рынка — чистейшее безумие. Мы должны любыми путями совершенствовать, улучшать качество продукции, чтобы нас оттуда не вытесняли. Смотрите, сегодня Польша, Германия, Финляндия поставляют в Россию многие сельскохозяйственные продукты! Этим традиционно занимался аграрный сектор нашей республики.

Вы говорите, что бывшие соцстраны смотрят на Запад? Но сегодня они стараются восстановить и свои прежние рынки на Востоке, в той же России и Беларуси. И нам, и им пока что западные рынки, перенасыщенные разнообразной качественной продукцией, малодоступны.

На примере с Россией видно, как нас оттуда выталкивают. Но точно так же всех нас не пускают на рынки стран, которые мы называем высокоразвитыми. И чем мы раньше поймем, что нужны друг другу, тем быстрее создадим условия для подъема экономик.

— Такому пониманию способствовал и опыт работы в качестве посла?

— Естественно. То, что мне пришлось работать послом в Чехии, Словакии, Венгрии, безусловно, открыло глаза на многие вещи. Хотя в целом все проблемы были знакомы. Большинство наших сотрудников стремилось к тому, чтобы сохранить экономические связи, существовавшие в рамках бывшего СЭВ, в первую очередь с такими партнерами, как Польша, Чехия, Словакия, Венгрия. Работая там пусть и короткое время, я убедился, что они уловили момент и раньше начали приватизацию, нарастили слой мелкого и среднего бизнеса, ушли вперед. Это очень важно для успеха реформ. Сегодня там нигде не встретишь государственного магазина или предприятия общественного питания, службы быта. Все это приватизировано, обслуживает население.

Попробуйте вечером часов в 9 — 11 где-либо поужинать в Минске. Моментально отфутболят, никому ты со своими деньгами не нужен. Там же — наоборот. Прилетели в Братиславу в два часа ночи голодные — нас без проблем накормили. Потому что частник работает на свой карман, ему нужны клиенты.

Сегодня здесь, в бывших соцстранах, перемены чувствуются повсеместно. Даже первое впечатление от той же Праги — это европейская столица со всеми западными атрибутами жизни. Работают в любое время дня и ночи кафе, рестораны, столики стоят прямо на улицах. Конечно, услуги предоставляются в зависимости от состояния кошелька. Но Прага — это улыбающиеся жизнерадостные люди, довольные собой и своей жизнью.

Такой контраст по сравнению с нашей страной! Им тоже живется непросто, предприятия оборонного комплекса испытывают большие трудности с заказами, с перепрофилированием, но они уже начинают выходить из кризиса.

Для себя я из этих наблюдений сделал определенные выводы. Перед собой, перед своими сотрудниками я ставлю задачу во что бы то ни стало сохранить насколько возможно интеграционные связи в рамках бывшего СЭВ. Повторю еще раз: Беларусь, Россия и Украина не должны потерять эти рынки, наоборот, их следует расширять. Это наше будущее, и этот рынок когда-нибудь со временем составит альтернативу высокоразвитому, как мы привыкли называть, капиталистическому рынку.

Задача вполне посильная. Здесь живут люди талантливые, с большим трудолюбием, а кризисная ситуация заставляет нас быстрее поворачиваться, двигаться. Вполне естественно, что Западу придется в перспективе считаться с этим регионом. Но это все будет на новой основе, это будут новые свободные товаропроизводители, которые станут ориентироваться только на спрос, а не на министерские циркуляры.

— Во многих странах появились наши торговые представители и вопросы решать, наверное, стало легче?

— Сложность прежде всего в том, что в посольствах у нас, как правило, по одному торгово-экономическому советнику. Естественно, охватить такую страну, как Германия, — а сегодня там лишь два наших специалиста — невозможно. Они, конечно, много делают, опираются прежде всего на создание так называемых фондов, торговых домов. Это именно та форма, которая дает наибольший эффект при малочисленном аппарате. Аккумулируя предпринимателей в рамках торгового дома, можно шире показать наши возможности. Сделать рекламу, выступить в прессе, дать различным заинтересованным структурам информацию, реквизиты для налаживания контактов.

Окончание на 2 стр.

"Мы нужны друг другу..."

Окончание. Начало на 1стр.

Будущее, я не сомневаюсь, за той структурой, которая сложилась еще в рамках СССР, сегодня Россия активно ее использует — это торговые представительства государства за рубежом. Не надо создавать отдельные представительства в Венгрии, Румынии, Чехии, Австрии. Можно иметь пять человек на такой регион, но эти люди будут охватывать весь спектр проблем, владеть ситуацией в основных отраслях — сельском хозяйстве, электронике и т.д., то есть важнейших направлениях, по которым мы считаем, что можем работать в данном регионе. Думаю, это реально в будущем. А сегодня из-за нехватки средств приходится работать малочисленными силами, но, конечно же, с большим напряжением.

— Как вы оцениваете существующую законодательную базу? Насколько она способствует развитию внешнеэкономических связей?

— Ее надо, конечно же, совершенствовать. На первом этапе тот закон об иностранных инвестициях и закон о внешнеэкономической деятельности позволили нам сделать первые шаги и показать, что Беларусь стремится к интеграции в мировое сообщество, что мы по своему потенциалу, по своему уровню, по своим интеллектуальным способностям готовы преодолеть кризисные явления, готовы принять новые технологии и доказать, что наше государство может найти свою нишу в Европейском сообществе. Но эти первые законы показали и то, что налоговые льготы, с помощью которых мы старались привлечь иностранных инвесторов, не срабатывают, что их недостаточно.

Законодатели здесь должны немного переориентироваться. Кстати, президентская программа неотложных мер как раз нацелена на достижение этой задачи: показать миру стабильность региона не только в декларациях, а прежде всего своей политикой, действиями, способными реанимировать, реорганизовать экономику. Беларусь должна проводить реформы, дать свободу предпринимательству, провести приватизацию. И тогда придут иностранные инвесторы. Конечно же, следует создать для этого более четкую правовую базу.

И второй вопрос — надо определиться с землей, дать ее под инвестиционные проекты в продажу, а не только в аренду. Причем и иностранным инвесторам, и своим отечественным. Здесь бояться нечего. Конечно, земля — богатство общенародное. И на первом этапе государство должно решать, кому и под что ее продавать. Когда появится соответствующая база, когда мы немного "вырастем", тогда, как и во всем мире, будет у нас свободная продажа земли.

Инвестор, построивший на нашей земле фабрику, должен быть уверен, что это его собственность, которая перейдет по наследству его детям, внукам. В программе президента как раз и заложена эта норма — продажа земли под инвестиционные проекты.

— Недавно Верховный Совет наконец-то одобрил в первом чтении законопроект "О свободных экономических зонах". В течение двух лет депутаты отказывались вопрос о СЭЗ включать в повестку дня. Почему, на Ваш взгляд, такое неприятие вроде бы вполне рыночного шага, почему так накаляется атмосфера в парламенте, когда речь заходит о свободных экономических зонах?

— На этот раз вопрос довольно мирно включили в повестку сессии. Накануне заседал консультационный совет, где мне удалось убедить его участников в необходимости создания СЭЗ в республике. Но когда я выступил с докладом на сессии, когда надо было принимать решение, снова грянула буря. В течение двух часов шли дебаты: одобрять или не одобрять проект. Начали нагнетать страсти, что создаются тепличные условия для избранного района или территории, что это будет что-то огражденное от мира колючей проволокой и т.д. Вроде бы многие понимали, что сегодня колючей проволоки быть не может, что в законопроекте речь идет не о каких-то конкретных зонах, он лишь дает правовую базу для их создания. Но доводов не слушали. К счастью, нашлись трезвые голоса, которые немного утихомирили страсти. Эти люди побывали за границей, где знакомились с чужим опытом. И когда часть депутатов настаивала на превращении всей территории Беларуси в СЭЗ, именно те, кто изучал деятельность экономических зон в России и Китае, убедили зал, что такое решение неприемлемо, оно не даст эффекта. Мы не в состоянии установить льготы для предприятий на всей территории страны, этого не выдержит бюджет.

Перед голосованием мне еще раз удалось выступить с заключительным словом. Я обратился к депутатам: не верьте тому, кто утверждает, что мы особые люди и живем на особой территории и что к нам именно по этой причине придут инвесторы. Наоборот, за рубежом Беларусь в плане капиталовложений относят к группе стран особого риска. Так давайте примем закон, который позволит значительно снизить этот риск и даст возможность правительству реализовать только что одобренную сессией программу неотложных мер.

Надеюсь, что закон о свободных экономических зонах скоро будет принят и во втором чтении.

— Вы возглавили министерство в чрезвычайно сложное время. Вы — оптимист?

— Безусловно, время чрезвычайно сложное и тяжелое. Но любой человек должен быть доволен, что обществу понадобились его профессионализм и опыт.

К счастью, коллектив министерства молод, в основном это грамотные специалисты, имеющие хорошую экономическую и языковую подготовку. На первой встрече с ними после назначения на пост министра я сказал: мы вместе должны доказать обществу, государству, доказать президенту, что внешнеэкономическая деятельность — это не какая-то мафиозная сфера, что наше министерство — это высокопрофессиональный коллектив, которому под силу привлечь в страну и капиталы, и товары, и технологии, вообще сделать многое для выхода экономики республики из кризиса, что и предусматривает президентская программа неотложных мер.

Беседовала Анна РАДЮК

ПАСТАНОВА Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь

Аб плацёжным сродку Рэспублікі Беларусь

Улічваючы фактычнае раздзяленне грашовых сістэм Рэспублікі Беларусь і Расійскай Федэрацыі і прынятую пастанову Нацыянальнага банка Рэспублікі Беларусь аб плацёжным сродку Рэспублікі Беларусь, з мэтай упарадкавання грашовага абарачэння і разлікаў у рэспубліцы ў адпаведнасці з пунктам 11 артыкула 83 і артыкуламі 145 Канстытуцыі Рэспублікі Беларусь, артыкулам 16[1] Закона Рэспублікі Беларусь "Аб Нацыянальным банку Рэспублікі Беларусь" Вярхоўны Савет Рэспублікі Беларусь **ПАСТАНАЎЛЯЕ:**

1. Прызнаць адзіным законным плацёжным сродкам Рэспублікі Беларусь беларускі рубель, а ў наяўным абарачэнні — разліковы білет Нацыянальнага банка Рэспублікі Беларусь.

2. Нацыянальнаму банку Рэспублікі Беларусь устанаўліваць афіцыйны курс беларускага рубля ў адносінах да расійскага рубля і валют іншых дзяржаў, а таксама парадак валютнага рэгулявання і абавязковага продажу ў адносінах да валют дзяржаў былога СССР.

3. Кантроль за выкананнем дадзенай Пастановы ўскласці на Нацыянальны банк Рэспублікі Беларусь.

4. Увесці гэту Пастанову ў дзеянне з моманту апублікавання.

Старшыня Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь М.ГРЫБ

19 кастрычніка 1994 г.
г.Мінск N 3326-XII

ВЫСТАВКИ

"Упаковка - 94"

В выставочном комплексе "Минскэкспо" 31 октября с.г. открылась международная специализированная выставка "Упаковка - 94". В ней участвуют более 40 фирм. Среди них "ОМАГ" (Италия), "РАЙФЕНХОЙЗЕР" и "КРОНЕС" (Германия), АО "ЭНСТО" (Финляндия) и отечественные — Борисовский завод полимерной тары "ПОЛИМИЗ", АО "Светлогорский целлюлозно-картонный комбинат", концерн "ПЛАНАР" и другие.

Тематика экспозиции весьма актуальна для нас: слаборазвитая индустрия упаковки отрицательно сказывается на таких определяющих конкурентоспособность продукции показателях, как качество, возможности хранения и реализации в различных условиях. Участники и посетители имеют возможность ознакомиться с новейшими достижениями в области упаковочного производства, заключить выгодные контракты, приобрести новейшее упаковочное оборудование, тароупаковочную продукцию и материалы.

ВЫСТАВКА ПРОДОЛЖИТ РАБОТУ ДО 4 НОЯБРЯ .

Соб.инф.

И на тенге есть спрос...

Если не самые важные, то самые, пожалуй, интересные события минувшей недели на Межбанковской валютной бирже происходили в секторе торгов казахстанским тенге. Здесь "состязались" лишь два белорусских банка — значительно меньше, чем в секторе торгов украинским карбованцем (четырнадцать) или в секторе "борьбы" за американский доллар (двадцать три).

Но и это еще не все. Разница предложения и спроса по тенге составила 27 октября минус 1900 процентов. Было запрошено 6 млн.КАТ, а предложено всего лишь 300 тыс.кат. В других секторах такого перепада не наблюдалось. Например, по доллару предложение минусовало по отношению к спросу в тот же день на 9 процентов, по марке — на 29,7%, по российскому рублю — на 55,6 процента. Несмотря на громадную разницу в спросе и предложении, курс тенге по отношению к белорусскому рублю не шелохнулся и составил 141 КАТ.Такой же курс был и в день предыдущих торгов 20 октября.

Переходя к разговору о курсе твердых валют по отношению к нашим "зайцам", заметим: необычного на прошлой неделе не наблюдалось. Господин доллар вел себя на биржевом рынке сдержанно по отношению к белорусской национальной валюте и вырос за неделю всего лишь на 170 рублей. Марка вела себя тоже довольно снисходительно, хотя и чуточку вольнее "американца" — она "удешевила" BRB на 240 рублей.

Председатель Национального банка РБ С.Богданкевич, дав на прошлой неделе пресс-конференцию, сказал буквально следующее: "О стабилизации курса белорусского рубля. Мне говорят, что президент России снял за падение курса рубля министра финансов и председателя Центрального банка и что у нас еще больше это падение. Я отвечаю, что у нас идет стабильное снижение стоимости белорусской валюты. Планово, разумно. У нас нет спекуляций. За что снимать Богданкевича?"

М.СТЕЛЬМАК

Не прячьте фунты-марочки по банкам и углам...

В Германии изымаются и с 30.06.1995 года перестают быть платежным средством банкноты:

— 5 марок выпуска 2.01.60 г., 2.01.70 г., 2.01.80 г.;

— 10, 20, 50, 100, 500, 1000 марок выпуска 2.01.60 г., 2.01.70г., 1.06.77 г., 2.01.80 г.

После указанной даты банкноты можно будет обменять только в Немецком федеральном банке.

В Великобритании производится изъятие из обращения десятифунтовых банкнот выпуска 1975 года с изображением Флоренс Найтингейл.

Соб.инф.

И первый шаг, и последний...

(Сравнительный анализ программ массовой приватизации в реформирующихся странах)

Программа чековой приватизации в Республике Беларусь имеет немало общего с аналогичными документами в других странах. И хотя в целом белорусский вариант давно уже разработан и утвержден, ряд важных моментов, касающихся подготовки предприятий и регулирования чекового спроса, по-прежнему остается открытым. Вот почему представляется ценным и полезным опыт наших соседей, других реформирующихся стран, сумевших хоть и трудно, но достойно пройти этот непростой путь.

Итак, можно выделить три группы программ в государствах, осуществляющих массовую приватизацию:

* на этапе начального планирования или разработки (Болгария, Грузия, ряд других бывших республик СССР);
* на стадии окончательного планирования или первых ступеней реализации (Польша, Румыния, Казахстан, Кыргызстан, Украина, Молдова, Латвия, Эстония);
* продвинутые программы (Чехия, Словакия, Россия, Литва).

Интересно, что воплощая свои программы в жизнь, бывшие социалистические страны в основном преследуют одни и те же цели: расширение и ускорение перехода к рыночной экономике, передачу госсобственности народу. И это при том, что приватизационная политика каждой страны зависит, разумеется, от самых разных, присущих только ей факторов, как то: географические, социальные и политические реалии. Анализ показывает, что, поскольку выбор и подготовку объектов приватизации для насыщения чекового спроса в сжатые сроки провести довольно трудно, правительству легче всего занять одну из двух крайних позиций:

* инициатива "сверху" — государство (в лице органов приватизации) определяет предприятия и то, каким образом они должны быть приватизированы за чеки;
* инициатива "снизу" — предприятия в соответствии с требованиями правительства представляют собственные приватизационные планы.

В этом смысле жесткую позицию ("сверху — вниз") заняло правительство Казахстана, где предприятия были принудительно акционированы и включены в список объектов приватизации (около 10 тысяч). Госкомимущество этой республики запланировало несколько "волн" приватизации — для групп по 50—300 объектов, с тем, чтобы уравновесить предложение предприятий и чековый спрос, составило список каждой группы в зависимости от уровня готовности объектов к приватизации, его заинтересованности, численности работников, географического положения.

Когда началось реформирование собственности в единой тогда еще Чехословакии, большинство населения с одобрением и надеждой встретило перемены. Многие предприятия выступили сами с инициативой смены собственности и представили свои планы в Министерство приватизации и Фонд по управлению государственным имуществом.

Аналогичный подход "снизу — вверх" прослеживается и в Литве, где средние и крупные предприятия реформируются сами — через открытую подписку или аукцион. Естественно, после одобрениях планов в Центральной приватизационной комиссии.

В России, напротив, заметно давление госструктур. После т.н. принудительного акционирования (по приказу Госкомимущества) работники предприятий все же сумели оставить за собой право "первой руки" и фактически во всех случаях смогли полностью контролировать свое предприятие. (При этом часть акций в дальнейшем реализовывалась за ваучеры.)

Несколько иная картина наблюдалась в Польше. Министерство приватизации, отобрав 600 объектов, вело обстоятельные переговоры с их руководством, предлагая свои варианты и принимая во внимание альтернативные приватизационные планы самих предприятий. Словом, давление министерства ощущалось, ибо подчас слишком различными были позиции двух сторон.

В разных странах были неодинаковыми и подходы к определению количества объектов, подлежащих приватизации. В бывшей Чехословакии первоначально на продажу было выставлено 1491 предприятие общей стоимостью около 300 млрд.чешских крон. Вторая волна приватизации в Чешской Республике включила еще 861 предприятие (балансовой стоимостью около 155 млрд.чешских крон). В России приватизационная программа отличалась децентрализованным подходом. Группы объектов приватизации составлялись на региональном и местном уровне. Большинство местных приватизационных фондов сформировали группы по 20—100 предприятий (хотя есть примеры чековых аукционов по 2-3 предприятиям, а также и по 200—300). В Казахстане инвестиционным фондам, подавшим заявки на приобретение акций, предлагаются группы из 50—100 предприятий. В Литве аукционы могут проводиться по нескольким и даже по одному объекту, причем без всякого графика. В каждом случае органы приватизации стремились сбалансировать, насколько это было возможно, предложение предприятий по размеру, отраслям промышленности, привлекательности для инвесторов.

Необходимость гибкого подхода (балансирования между спросом и предложением) очевидна и при решении вопроса о виде и обратимости приватизационных чеков, а также о расходах населения по владению чеками.

Несмотря на разнообразие видов выпущенных чеков в различных странах (ваучерные книги, сертификаты, чеки, облигации, купоны), все они характеризуются по трем основным признакам:

— именные или на предъявителя;

— номинальная цена в денежном выражении или в других единицах;

— разрешенные к продаже за деньги, запрещенные к обращению, ограниченные в обращении между частными лицами до момента обмена на акции.

Большинство стран пошло по пути именных приватизационных чеков. Почему? Они, будучи менее обратимыми, чем простые чеки на предъявителя, обеспечивают большой контроль над инфляционными процессами, предотвращают их спекуляцию и концентрацию в больших количествах в одних руках. В Латвии, например, приватизационные чеки имеют полную обратимость (за чековый перевод взымается небольшая плата), но не могут быть проданы за деньги. В Чехии и Словакии обращение чеков было строго запрещено. В Литве впоследствии часть ограничений на обращение сняли. Практически все страны СНГ не разрешили у себя обращение чеков (за исключением России), где они выпускались в форме на предъявителя.

Интересно, что в странах, где обращение чеков предусматривалось законодательством, стал развиваться чековый рынок и каждый гражданин мог приобрести чеков больше отведенной ему квоты. Несмотря на возможные в этом случае негативные последствия (массовая распродажа чеков и концентрация их в руках спекулянтов), чековое обращение способствует развитию межбанковской сети расчетов. Ведь в системе обращения чеков захотят, помимо Сбербанка, участвовать другие банки и финансовые организации, а это создаст основу для развития будущего рынка ценных бумаг.

Чтобы заинтересовать работников предприятий в приватизации, большинство стран разработало систему льгот и преимуществ для администрации и трудовых коллективов. В некоторых случаях это - льготные цены на часть акций, как в Чехии, Словакии, Эстонии. В России в большинстве случаев объекты приватизации практически полностью передавались под контроль трудовых коллективов. В Литве работники крупных и средних предприятий могут выкупать до 50% акций по льготным ценам, приобретая при этом только 30% голосов.

Важная роль в каждой приватизационной программе отводится, безусловно, инвестиционным фондам, которые выступают финансовыми посредниками между частными инвесторами и объектами приватизации, а также являются первым опытом контакта большинства граждан с рынком ценных бумаг. Как же рассматривается эта проблема в реформирующихся странах?

В Польше частные лица могут совершать инвестиции лишь через инвестиционные фонды (несмотря на то, что законодательство для ИФов еще не разработано до конца). Государство таким образом стремится реализовать программу в сжатые сроки и возложить ответственность за реструктуризацию предприятий на новых владельцев — инвестфонды.

Из бывших союзных республик, последовав за Польшей, ввел обязательное посредничество инвестфондов Казахстан. Это было вызвано в первую очередь его географическими условиями (большая территория и изолированность некоторых населенных районов, что ставило под сомнение возможность населения получать необходимую для принятия решений по инвестициям информацию). Но при такой системе оказывается значительно ограниченной свобода выбора частного инвестора, а также требуется достаточное количество профессиональных руководителей для инвестфондов. И Казахстану пришлось ввести лицензирование.

По форме собственности инвестиционные фонды могут быть как государственными, так и частными. Решение о создании государственных инвестиционных компаний или государственных фондов приняли Польша и Румыния. Такое решение объясняется стремлением создать регулируемый центром механизм управления и реформирования объектов приватизации, а также диверсифицировать риски инвесторов (поскольку государственный фонд представляет обширную группу предприятий и обеспечивает профессиональный уровень руководства). Однако такой вид инвестиционных компаний может быть воспринят как новая форма прежнего контроля государства над предприятием. Небезосновательны также опасения, что порядок назначения руководства фонда и наблюдательного совета будет подвержен политическому влиянию.

В большинстве стран, осуществляющих массовую приватизацию, создавались частные инвестиционные институты (в виде инвестиционных компаний, совместных фондов, трастовых компаний и т.д.). Они позволяют создавать инвестиционные портфели на принципах вознаграждения риска и на основе определяемых на аукционах цен. Частные инвестфонды предоставляют инвесторам возможность свободно объединяться в группы и проводить общую политику, создают широкие возможности для участия в реформировании предприятий. К тому же, они, являясь современной формой финансового посредничества, стали одним из главных способов использования сбережений и в развитых капиталистических странах. Опыт Чехии, Словакии, Литвы и России показывает, что при создании частных инвестиционных фондов на начальном этапе приватизационной программы преимущества перевешивают недостатки. Однако это не должно "убаюкивать" государство, ибо никто не снимет с него ответственности за развитие совершенной законодательной базы, отбор квалифицированных кадров.

Анализ показывает, что объем максимальных инвестиций в одно предприятие для фондов ограничен в большинстве стран 10—33 процентами уставного фонда предприятия. Вот почему ИФы должны иметь возможность приобретать достаточно крупные пакеты акций, чтобы иметь весомый голос в управлении конкретным предприятием. Однако не столь крупный, чтобы превратиться в фактического владельца данного предприятия и вмешиваться в его хозяйственные дела.

В силу этих причин в Польше допускается приобретение 33% акций предприятия, однако фонд может приобрести и большую долю в ходе операций на вторичном рынке. В Чехии и Словакии после того, как некоторые фонды (в основном дочерние предприятия крупнейших коммерческих банков и страховых компаний) приобрели крупные пакеты акций предприятий, предел для фондов одного основателя был снижен с 40% до 20%. В России в 1992-93 годах ИФы могли приобретать до 10% уставного фонда предприятий. Но через группу взаимосвязанных инвестфондов организации-учредители обходили это законодательство. В 1994 году этот предел был повышен до 25%. В Казахстане законодательство не предусматривает отдельных условий для групп инвестиционных фондов, принадлежащих одному основателю, и ограничения для инвестиций установлены в 20%. В Литве законодательство не регулирует размеры инвестиций, но в настоящее время готовится законопроект, который предусматривает разделение инвестиционных компаний на две группы: холдинговые компании, имеющие контрольные пакеты акций в предприятиях, и финансовые посредники, размер инвестиций для которых будет ограничен законом.

В вопросе механизма обмена приватизационных чеков на акции предприятий, выбор для каждой конкретной страны во многом зависел от технических возможностей. В Чехословакии торги осуществлялись исключительно через государственную компьютерную сеть. В России предпочтение было отдано чековым аукционам (денежная часть акций резервировалась для последующей продажи). При этом частные лица, предприятия и инвестиционные фонды действовали в равных условиях. В Казахстане будут проводиться закрытые торги (хотя называют их там аукционами), в которых могут участвовать только зарегистрированные ИФы. В Литве использовали несколько механизмов, включая открытые и закрытые аукционы (для мелких и средних предприятий), открытую и закрытую подписку (при приватизации крупных предприятий), конкурсы бизнес-планов. Инвестиционные фонды не принимали участие в аукционах, а в подписке участвовали наравне с другими юридическими лицами. Количество групп инвесторов, участвующих в аукционе, не должно превышать 20. Кроме того, литовское законодательство, в случае слабой заинтересованности инвесторов в акциях предприятия, предоставляло право комиссии организовать конкурс бизнес-планов и передать предприятие или сдать его в аренду победителю конкурса.

Различны и подходы к механизмам установления цены, подачи заявок на приобретение и распределение акций.

В Чехословакии, например, во время первого этапа приватизации цены на акции определялись на основе балансовой стоимости и опубликовывались до начала приватизации. В случае недостаточного спроса на акции того или иного предприятия цены на них корректировались в ряде раундов, пока спрос и предложение не уравновешивались (что потребовало пяти раундов). Инвестиционные фонды имели возможность аккумулировать приватизационные чеки только во время предварительного раунда, когда ни один объект приватизации еще не был выставлен на продажу. Впоследствии, если спрос превышал предложение менее, чем на 20%, заявки от частных лиц удовлетворялись полностью, а заявки от инвестиционных фондов — пропорционально. Если предложение превышало спрос, полученные заявки удовлетворялись по предложенной цене, а остаток акций выставлялся на продажу по более низкой цене в следующем раунде. Непроданные акции оставались в руках государства и предлагались к реализации позже.

В России были установлены справочные цены, и потенциальные инвесторы могли подавать открытые (на приобретение определенного количества ваучеров по любой цене) либо закрытые заявки (на определенное количество акций по конкретной цене). Торги проходили в один раунд. Окончательная цена рассчитывалась как средневзвешенное значение всех открытых (по пороговой цене) и закрытых заявок по цене, выше пороговой. Все заявки, за исключением закрытых, по цене, ниже окончательной, были удовлетворены полностью. Непроданные акции оставались в фондах государственной собственности.

А вот в Литве аукционы и торги (подписки) организовываются местными приватизационными комиссиями, которые назначают начальную цену для акций предприятий (определяемую на основе балансовой стоимости) после одобрения Центральной приватизационной комиссией. В зависимости от спроса и предложения, местные комиссии определяют количество раундов для подачи заявок и распределения акций. Акции крупных предприятий распространяются по фиксированным ценам, определяемым на основе балансовой стоимости. Если спрос составляет 80—110% от предложенных акций, торги объявляются закрытыми и заявки удовлетворяются по начальной цене. Если спрос оказывается выше или ниже, комиссия может повысить или понизить цену и провести новую подписку. Такие же правила распределения акций существуют и для закрытых торгов и аукционов, а также для международных торгов (за конвертируемую валюту).

В Казахстане, напротив, минимальная цена не устанавливается, и покупатели свободны в предложении своей цены. В торгах участвуют только инвестиционные фонды. Результаты предложений обрабатываются комиссией Госкомимущества, которая определяет окончательную цену (как средневзвешенное значение всех предложений). Акции распределяются между фондами, предложившими цены, выше средней. Невыкупленные — остаются в руках холдинговых компаний и позже реализовываются на вторичном рынке.

В большинстве стран Центральной и Восточной Европы все аспекты приватизационной программы находятся в ведении единого органа: Министерства приватизации, Госкомимущества или Центральной приватизационной комиссии. Но возможен и второй вариант, как, например, в Чехии, где Министерство приватизации занимается подготовкой и отбором предприятий, а распределением и выдачей чеков — Центр массовой приватизации и Министерство финансов. При этом преследуется одна цель — ускорить процесс и повысить эффективность работы и контроля за бюджетом каждой из организаций.

Осуществляя процесс приватизации, страны, находящиеся на "продвинутом этапе", пытаются совершенствовать свои программы. Так, в Чехии во второй волне приватизации уже могут участвовать не только инвестиционные фонды, являющиеся акционерными обществами (и представляющие права своих акционеров), но и закрытые и открытые товарищества (в которых право голоса имеет только директор). В отличие от первой волны, реализованные акции будут передаваться покупателям после каждого раунда, что позволит сэкономить время.

В России в 1994 году были значительно расширены права иностранных инвесторов, которые смогли использовать ваучеры для приобретения акций предприятий. Ограничения были введены лишь для ряда отраслей, где требовалось разрешение центрального правительства (например, оборонной, нефтегазовой промышленности, транспорта, связи и др.) либо местных властей (предприятия торговли и обслуживания). В программе были предусмотрены субсидии, выплаты, комиссионные займы и премии предприятиям с наилучшими показателями. Расширено участие инвестфондов, введены ограничения на участие в приватизации коммерческих банков и финансово-промышленных компаний.

В Литве после введения национальной валюты была введена и обратимость чеков, программа сейчас предусматривает как использование чеков, так и денежных средств. С целью расширения программы были введены закрытые аукционы, закрытые торги, торги за свободно конвертируемую валюту, конкурсы бизнес-планов. Работникам стали предоставляться дополнительные льготы — право на приобретение до 50% акций своего предприятия.

Словом, все государства, несшие в течение многих лет бремя тоталитаризма и административно-командной системы, уверенно стали на путь экономических и социальных трансформаций. Государство делает попытку восстановить социальную справедливость (которую долгое время нам преподносили как прерогативу только социализма) и вернуть собственность собственникам. Наверное, можно рассматривать приватизационные чеки и предоставляемые ими возможности для каждого человека как "приданое" государства перед новой, еще неведомой нам жизнью. И хотелось бы, чтобы, сделав первый шаг, государство сделало второй. И третий. И последний...

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ.

(Институт приватизации и менеджмента)

Настоящих беженцев можно обнаружить, только приняв закон о беженцах

С 1992 года в Беларуси зарегистрированы 23,8 тыс. лиц, прибывших из стран бывшего СССР, и около 2 тыс. граждан из дальнего зарубежья, претендующих на статус беженца. Принятие закона о беженцах поможет наконец-то определить их правовое положение.

На вопросы "НЭГ" отвечает Людмила СЕРИКОВА, начальник сводно-аналитического отдела Государственной миграционной службы, где и разрабатывался законопроект.

— Людмила Михайловна, почему возникла необходимость в принятии такого закона?

— Над его проектом мы работаем с 1991 года, и сегодняшний вариант уже, наверное, восьмой по счету. До сих пор проект даже не выносился на обсуждение Верховного Совета. И лишь недавно, в октябре, принят в первом чтении.

Во-первых, мы хотим оказать помощь настоящим беженцам, что делает все мировое сообщество в соответствии со Всеобщей декларацией прав человека. А во-вторых, оздоровить обстановку, которая ухудшается из-за нелегального пребывания большого количества иностранных граждан. Ведь едут к нам не только потому, что в Беларуси спокойно и тихо, но и потому, что несовершенно законодательство.

Сегодня все больше людей начинает понимать, что дальнейший правовой вакуум в этой области недопустим. Ведь Конституцией определено право иностранцев на убежище по политическим, религиозным убеждениям и национальной принадлежности. Без правовой базы для определения статуса беженца придется, следуя Конституции и в духе Всеобщей декларации прав человека, предоставить убежище всем 26 тысячам иностранцев, претендующим на этот статус. Нужно учитывать, что в мировой практике убежище предоставляется крайне редко и признается как исключительное право на пребывание на территории государства.

— Но сможет ли закон значительно изменить криминогенную обстановку? Ведь "нелегалы" все равно будут...

— Да, но не будет "нелегалов", которые выдают себя за беженцев!

— И кто сможет получить этот статус?

— Иностранный гражданин или лицо без гражданства, которое прибыло на территорию Беларуси, потому что было вынуждено покинуть место своего постоянного жительства в результате вполне обоснованных опасений стать жертвой преследований по расовым, национальным признакам, принадлежности к определенной социальной группе или по политическим убеждениям и которое не может или не желает пользоваться защитой своего государства.

Надо различать понятия "беженец" и "вынужденный переселенец". Первое предполагает пересечение государственной границы. Если же человек переезжает в другую автономию, федеральное образование (как в России — Чечня, Дагестан), то это "вынужденный переселенец", и все проблемы он должен решить в своей стране.

Статус иностранца будет определять миграционная служба нашей страны, которая еще пока полностью не сформирована.

Содержание одного беженца в пункте временного поселения будет стоить в месяц примерно 705 тысяч рублей. Это в 2,5 раза больше, чем тратится из бюджета на одного государственного служащего. Поэтому нужны специалисты, которые могли бы квалифицированно проводить эту работу, так как государство заинтересовано в том, чтобы признать беженцами как можно меньше иностранцев.

— Но как будет определяться, были ли у человека "вполне обоснованные опасения стать жертвой..." и т.д.?

— Действительно, формулировка определения достаточно сложная. Но это вариант, принятый в международной конвенции 1951 года о статусе беженцев. Чтобы разобраться, кому из иностранцев можно дать этот статус, наш аналитический отдел собирает информацию об экономическом, политическом, социальном положении государств. В первую очередь имеются в виду сопредельные страны, а также те, откуда идет поток беженцев.

Нам окажут помощь не только пограничные войска, но и органы МВД и КГБ. Именно они будут устанавливать лиц, которые не получат статус беженца в соответствии со статьей 2 (то есть люди, совершившие различного рода преступления). Будем сотрудничать с аналогичными службами других стран, использовать дипломатические каналы.

— Откуда ожидается приток беженцев?

— По нашим прогнозам, из Средней Азии и Казахстана в связи с исламизацией этих государств, Латвии и Эстонии, где приняты дискриминационные законы о гражданстве, а также из Афганистана, Эфиопии, Ирана, Ирака и некоторых других государств дальнего зарубежья, так как там происходит изменение политического режима.

Существует еще такая категория, как "беженец на месте". Это иностранные студенты, например, из Эфиопии, Афганистана, которые прибыли к нам не как беженцы, но ситуация у них в стране за это время изменилась. Таких "беженцев на месте" у нас около двух тысяч, и мы должны определить их правовое положение. Скорее всего их не придется поселять в лагеря беженцев и выплачивать единовременное пособие.

— Что представляет собой процедура признания беженцем?

— Лицо, желающее получить этот статус, обращается с ходатайством в органы миграционной службы по месту пребывания. Надо будет обосновать причину своего вынужденного выезда из страны, затем заполнить достаточно исчерпывающую анкету. Но еще до ее заполнения во время первого собеседования произойдет отсеивание: ходатайства будут приняты далеко не от всех лиц, претендующих на статус беженца. После регистрации ходатайства иностранец приобретает статус "лица, подавшего ходатайство". Он может проживать после этого в пункте временного поселения или у родственников, знакомых. Предполагается, что в каждой области будет по одному временному пункту поселения беженцев, рассчитанному на 80 человек. Там можно будет прожить три месяца до получения статуса беженца и три месяца после. Максимальный срок рассмотрения ходатайства — три месяца.

В общем мы сможем содержать 960 беженцев в год. Думаю, этого достаточно, так как по нашим подсчетам только 10 процентов считающих себя беженцами могут быть признаны таковыми по закону.

Проектом закона предусмотрено, что за дачу заведомо ложных сведений человек будет лишен статуса беженца, ему предложат добровольно покинуть страну, а в случае отказа его депортируют.

— Предусмотрена ли депортация в международной конвенции?

— Нет, в международном сообществе признается только добровольный выезд. Но та же Россия, подписавшая конвенцию, в своем законе предполагает депортацию в определенных случаях. В сегодняшних условиях это необходимо, хотя и невыгодно для самого государства: дополнительные расходы на сопровождение, билет и так далее.

Решение миграционной службы, кстати, можно обжаловать в вышестоящем органе и суде.

— Права беженцев...

— Мало отличаются от прав граждан Республики Беларусь. Беженцы не могут занимать определенные должности, связанные с принадлежностью к гражданству, избирать и быть избранными, служить в армии.

— Если мы сможем когда-либо принять большее количество беженцев, будут ли расширены рамки понятия "беженец"?

— Но ради чего это делать? США — богатая страна, но там содержат африканских беженцев преимущественно в лагерях за колючей проволокой. У нас, конечно, такого не будет. В Германии, например, иностранец должен получить разрешение на работу, мы же в ущерб своему рынку труда даже поможем ему трудоустроиться. Так что гуманности в нашем законе и так хватает.

— Можно ли лишиться статуса беженца?

— Да, если его пребывание угрожает политической обстановке, общественному порядку и здоровью граждан, а также если человек совершил уголовное преступление.

Но статус беженца можно просто утратить. Во-первых, с приобретением гражданства Беларуси или другого государства, во-вторых, после выезда в другую страну и, в-третьих, если обстоятельства, вследствие которых он был признан беженцем, в его стране уже не существуют.

— Законопроект принят парламентом в первом чтении. Какие замечания и предложения депутатов должны войти в доработанный вариант?

— Например, будет расширена статья ограничений по приему беженцев, более четко сформулируем саму процедуру признания беженцем, определим полномочия всех государственных органов в этой сфере — обязанности Минздрава, Министерства образования и так далее.

Беседовала
Ольга МАЦКЕВИЧ

СПРАВОЧНОЕ БЮРО "НЭГ"

ВОПРОС. *Прошу разъяснить порядок оплаты аренды автомобиля, гаража, жилого помещения у частных лиц предпринимателем без образования юридического лица. Нужно ли с этих сумм удерживать подоходный налог и делать отчисления в Фонд социальной защиты? Какие еще налоги нужно уплачивать? Существуют ли в данном случае льготы для инвалидов?*

А.ЯКИМОВИЧ, г.Минск

ОТВЕТ. Размер и порядок выплат по договорам аренды устанавливается по договоренности арендатора и арендодателя. В соответствии со ст.19 п.3 Закона Республики Беларусь "О подоходном налоге с граждан" при получении в течение года дохода от предприятий, учреждений, организаций и граждан, зарегистрированных в качестве предпринимателей, подоходный налог удерживается ими у источника выплаты дохода. При каждой последующей выплате производится перерасчет налога исходя из общей суммы дохода, выплаченной гражданам в текущем году по данному месту. Данные о таких выплатах необходимо представлять в налоговые органы по месту нахождения предприятия, учреждения, организации или предпринимателя.

Согласно ст.4 п."в" и п."ж" вышеуказанного закона при исчислении подоходного налога льготируются суммы доходов, полученные от занятия предпринимательской деятельностью, авторские вознаграждения и выплаты по договорам гражданско-правового характера инвалидам Великой Отечественной войны и инвалидам I группы в размерах, не превышающих пяти минимальных заработных плат в месяц.

По результатам своей деятельности предприниматели без образования юридического лица уплачивают следующие виды налогов и платежи:

— подоходный налог с личного дохода и с заработной платы лиц, работающих по найму, с доходов по гражданско-правовым договорам;

— акцизы — при реализации товаров и продукции, на которые установлены ставки акцизов;

— НДС — если сумма выручки (товарооборота) превышает 250 минимальных заработных плат в месяц;

— налог на топливо при реализации бензинов, дизельного топлива, сжатого и сжиженного газа;

— отчисления на развитие здравоохранения в размере 3,6% от фонда оплаты труда наемных лиц и выплат по гражданско-правовым договорам;

— экологический налог от объема выводимых в окружающую среду выбросов загрязняющих веществ.

Управление налогов и сборов с физических лиц и прочих доходов ГГНИ

"Луна" греет... руки

Две женщины, посетительницы кооперативного кафе "Луна" по ул.Московской, ничем особенным от других не отличались: на первое заказали по сборной солянощке, на второе — пельмени, на закуску к стаканчику вина и порции водочки взяли по салату из печени трески. Обычные клиенты — ну, и обслужили их, как обычно...

Женщины оказались работниками Минторга и Мингорисполкома, пришли в кафе с определенной целью, а спиртное брали исключительно для того, чтобы сделать контрольные замеры всех видов продукции. "Обычное" обслуживание в кафе таково: на двух порциях солянки недовес составил 160г, салате — 20г, пельменях — 91г, вине — 10г. На удивление, сок и водка были налиты по норме. Рука, видно, у официанта дрогнула.

При стоимости заказа 35862 руб. сумма обсчета составила 5680 руб. Достаем калькулятор и считаем — почти 16%. Как вам это нравится? Проверяющим не понравилось. К тому же были отмечены недостатки в правилах подачи блюд, нарушения технологии приготовления пищи. Из-за несоблюдения "Положения о порядке формирования и применения свободных цен и тарифов" торговая надбавка на свинину не была снижена с 30 до 10% ("Положение..." введено в действие с 1 июля 1994 г.).

Одним словом, в Московский райисполком г.Минска направлены материалы для лишения "Луны" лицензии на торгово-производственную деятельность.

Соб.инф

СООБЩЕНИЕ

Министерства архитектуры и строительства Республики Беларусь об индексах изменения стоимости строительно-монтажных работ за октябрь 1994 года

Индексы изменения стоимости строительно-монтажных работ рассчитаны к уровню базисных цен по состоянию на 1 января 1991 года. Они приведены с учетом деноминации расчетных билетов Национального банка Республики Беларусь.

Средний индекс по республике следует применять для оценки зданий и сооружений при приватизации, сдаче в аренду, оценке неденежных вкладов создаваемых совместных предприятий и акционерных обществ, объектов незавершенного строительства, расчетах арендной платы и т.п.

Индексы изменения стоимости по Витебской, Могилевской, Гомельской и Гродненской областям рассчитаны по данным служб отслеживания по элементам затрат и должны использоваться при расчетах за выполненные строительно-монтажные работы (за исключением стоимости строительных материалов, изделий и конструкций, которые принимаются по фактической стоимости или по индексам материалов-представителей) по стройкам, финансируемым из средств государственного бюджета.

NN пп	Наименование затрат	Индексы изменения стоимости строительно-монтажных работ за октябрь 1994 г. — по областям: Гомельская	Могилевская	Витебская	Гродненская	в среднем по республике
		Подрядные организации	Подрядные организации	Подрядные организации	Подрядные организации	
		Белсельстрой	Белсельстрой	Белсельстрой	Белсельстрой	
1.	СМР без материалов	310.14	292.60	299.70	277.04	300.31
		334.17	335.66	323.28	294.54	
в том числе:						
1.1	Основная заработная плата	95.24	95.24	95.24	95.24	95.24
		95.24	95.24	95.24	95.24	
1.2	Эксплуатация машин и механизмов	1146.90	1232.70	1202.70	836.10	1159.33
		1146.90	1232.70	1202.70	836.10	
1.3	Транспортные расходы	1888.88	1612.11	1570.61	1613.94	1715.01
		1903.19	1610.86	1567.00	1612.75	
1.4	Накладные расходы	291.51	258.10	233.74	260.03	265.86
		298.38	274.44	239.05	266.00	
1.5	Плановые накопления	308.17	294.38	319.04	284.37	305.34
		308.40	355.94	318.98	284.35	
1.6	Временные здания и сооружения	1388.70	1325.93	1429.27	1258.66	1371.92
		1390.14	1325.80	1428.90	1258.54	
1.7	Зимние удорожания	804.97	787.47	829.53	710.81	799.06
		805.60	787.42	829.37	710.76	
1.8	Затраты на специфические условия организаций "Белсельстроя" (3 проц.*)	-	-	-	-	-
		1146.90	1232.70	1202.70	836.10	
2.	Коэффициенты к тарифам:					
2.1	На удорожание железнодорожных перевозок в местном сообщении	1583.12	1583.12	1583.12	1583.12	1583.12
		1583.12	1583.12	1583.12	1583.12	
2.2	То же, в прямом сообщении	4803.91	4803.91	4803.91	4803.91	4803.91
		4803.91	4803.91	4803.91	4803.91	
2.3	Подача и уборка вагонов	1583.12	1583.12	1583.12	1583.12	1583.12
		1583.12	1583.12	1583.12	1583.12	
2.4	Погрузка и выгрузка вагонов	1583.12	1583.12	1583.12	1583.12	1583.12
		1583.12	1583.12	1583.12	1583.12	
2.5	Автомобильный транспорт	2064.25	1583.12	1579.00	1645.00	1783.41
		2064.25	1583.12	1579.00	1645.00	
2.6	Тепловая энергия, в рублях/Гкал	226231	166137	95508	173858	
		226231	166137	95508	173858	
2.7	Электроэнергия, коп/квт.час	24500	24500	24500	24500	24500
		24500	24500	24500	24500	
Справочно:						
	Общий индекс изменения СМР	983.52	925.57	900.89	873.44	939.06
		991.80	953.65	915.96	876.36	
	в том числе:					
	Строительные материалы, изделия и конструкции	1816.06	1736.59	1931.70	1701.73	1814.66
		1816.06	1736.59	1931.70	1701.73	

* Применяется только в ценах 1984 года

ИНФОРМАЦИЯ

О ходе начисления и выдачи именных приватизационных чеков "Имущество" (ИПЧ) по Республике Беларусь по состоянию на 15 октября 1994 года

NN п/п		Брестская область	Витебская область	Гомельская область	Гродненская область	г.Минск	Минская область	Могилевская область	Всего по республике
1.	Количество граждан, имеющих право на получение ИПЧ (старше 16 лет)	1128349	1110400	1231411	953401	1260700	1288400	960905	7933566
2.	Из них обратилось в комиссии с заявлениями о начислении ИПЧ	376857	105765	357039	303307	159586	279583	359113	1941250
	в % к стр.1	33,4	9,5	29,0	31,8	12,7	21,7	37,4	24,5
3.	Количество граждан по спискам, утвержденным исполкомами местных Советов	305603	91940	289786	196930	147528	108802	269797	1410386
	в % к стр.1	27,1	8,3	23,5	20,7	11,7	8,4	28,1	17,8
4.	Количество чеков по утвержденным исполкомами местных Советов спискам, млн. шт.	26,865	8,492	25,944	17,782	13,446	9,260	21,757	123,546
	Из них в обмен на чеки "Жилье", млн.шт.	2,955	1,000	1,356	1,796	0,501	1,115	0,668	9,391
5.	Среднее количество начисленных чеков, приходящихся на 1 гражданина, гр.4/гр.3	88	92	89	90	91	85	81	88
6.	Количество выданных сбербанками сертификатов ИПЧ	84867	45175	53916	26562	71598	36212	41865	360195
	в % к стр.1	7,5	4,0	4,4	2,8	5,7	2,8	4,4	4,5
7.	Общее количество чеков по ним, млн.шт.	7,963	4,301	5,216	2,654	8,289	3,415	3,695	35,533
8.	Количество чеков, использованных на покупку акций, долей, млн.шт.	0,511	0,706	0,460	0,182	0,430	0,316	0,357	2,962
	в % к стр.7	6,4	16,4	8,8	5,9	5,2	9,2	9,7	8,3

Справочно:
Всего предложено для продажи за чеки акций, долей на сумму 31,719 млн.чеков.

Начальник управления организации чековой приватизации **З.С.ШЕВЧЕНКО**

Коммерческие предложения

по данным информационного агентства "NORWEC" на 01.11.94 тел. (0172)625 — 507

Продукты питания

Наименование	Ед. изм.	Цена	Телефон
Крупа гречневая	кг	850	(0732) 551-887
Лук (вагонные поставки)			(0652) 247-911
Лук репчатый	кг	1050	(8612) 553-995
Масло подсолнечное (от 60 т)			(8622) 452-334
Порошок яичный	кг	8000	(86157) 2-4265
Рис кубанский 1 с., шлиф.	кг	670	(8622) 92-320
Семена подсолнечника	т	200 $	(0732) 553-153

Продукция химической промышленности

Бура техническая			(06264) 4-2429
Кислота лимонная	т	1440 $	(3512) 534-353
Полиэтилен высокого давления	т	500 $	(0572) 307-466
Растворитель 646			(0222) 423-741
Сода пищевая и техническая			(06264) 4-2429

Металлопродукция и стройматериалы

Жесть ЧЖК 0.22-0.25 мм в листах	т	830000	(095) 917-5062
Уголок 100x100x10x9000 Ст3пс5			(0172) 375-105
Швеллер N 12 ст.3пс			(0172) 375-105
Металлопрокат под заказ	ваг. нормы	заводские	(0172) 623-119

Продукция машиностроения

А/м РАФ разл. моделей			(0172) 660-272
ГАЗ-33021 "Газель" (1.5 т, 3 места)			(0172) 660-272
Запчасти к а/м ГАЗ, ЛиАЗ			(095) 271-8936
Запчасти к а/м ЗИЛ			(095) 271-8936
Трактора Т-170, ДЭТ-250			(3512) 655-952

Изделия легкой промышленности

Меховые изделия (овчина)			
Одеяла жаккардовые (64% шерсти)			

Спрос

Аккумуляторы СТ-55,60,75,132,140			Воронеж
Импортная строит. техника б/у			С.-Петербург
Кабамид марки А			Киев
Маргарин			С.-Петербург
Масло подсолнечное (в РБ)	кг	до 0.65 $	Минск
Масло сливочное до 50 т в нед.			С.-Петербург
Мясные консервы			Киров
Мясные консервы			С.-Петербург
Мясные консервы			Москва
Сахар-песок	1 вагон		Воронеж
Спирт зерновой	160 т	до 0.5 $	Москва
Спирт-ректификат	вагон		С.-Петербург
Супер-МАЗ", 3-осный с прицепом		заводская	
Тушенка			С.-Петербург
Тушенка (СНГ)	3 вагона		Москва
Тушенка в жест.банках			С.-Петербург
Шпалы деревянные (лиц. Литва)	1500 шт.		Витебск

ПРИМЕЧАНИЯ.

1. Цены указаны в российских безналичных рублях, если это не оговорено особо.
2. Ответственность за достоверность предоставляемой информации несет рекламодатель.
3. Информация из таблицы "Спрос" платная — 5000 руб. за адрес.

Цены на бирже "Белая Русь" 02.11.94 г.

Филе сельди в ассортименте (с/банки по 300 и 500 гр.)	с/б	6500 руб.
Пчелиное маточное молочко (сухое) или по курсу	кг.	770000 РР
Картофель продовольственный сетка-50кг	т.	198.00 $
Лук продовольственный ,польский, сетка 25кг	т.	278.00 $
Яблоки (Джанатан,старкинг) венгерские,ящик 18кг	т.	297.00 $
Пшеница 3-го класса (оплата по курсу)	т.	110.00 $
Мука в/с (или в РР по курсу ММВБ)	т.	225.00 $
Мука 1-го сорта (оплата по курсу)	т.	220.00 $
Спирт-сырец (или по курсу)	л.	0.65 $
Сигареты "Астра" (или по курсу)	пач.	0.07 $
Лак мебельный НЦ-218, ГОСТ 4976-83	кг.	10938 руб.
Паста зубная "Фтородент" ("Свобода", 0.95гр.,покурсу)	шт.	1200 руб.
Мыло хозяйственное, 65%, 350г.	кусок	1380 руб.
Карбид кальция (в бочках по 135 кг, тара невозвратная)	кг.	2200 руб.
Лес-кругляк (по курсу МВБ)	куб.м.	190 марк.
Шерсть нечесанная, грубошерстная (по курсу)	т.	1100.00 $
Гардинное полотно 2.5-3м	пог.м.	4500 руб.
Сапоги мужские зимние в ассортименте (или по курсу)	пара	30.00 $
Рубероид 20кв.м	труб.	25000. руб.
Мраморная крошка фракц 5-20 цвет сер.,бел.,розов.	т	200000 руб.
Фарфоровая посуда, АО "Рижский фарфор"(в ассорт.)	вагон	25000.00 $
Арматура ф10, L=11.7м,ст.35ГС, А3 (по курсу МВБ)	т.	180.00 $
Уголок металлический 75x75 (по курсу МВБ)	т.	180.00 $
Сетка рябица (ячейка 60x60, ф2.8-3 мм или под заказ)	м.кв.	4700 руб.
Тент металлич., для укрытия а/м класса ВАЗ,Москвич	шт.	1780000 руб.
Печь эл.модульная камерная -60050 ,35 кг/ч	компл.	14700.00 $
Плита газовая четырехгорелочная (модель 00)	шт.	365000 руб.
Плита газовая четырехгорелочная (модель 01)	шт.	347000 руб.
Плита газовая четырехгорелочная (модель 02)	шт.	328000 руб.
А/шины 260x508Р (или по курсу)	шт.	121.00 $
А/шины 300x508Р (или по курсу)	шт.	156.00 $
Седельный тягач Р142М "Скания" 420 л.с.	шт.	45000.00 $

Информационно-вычислительный центр биржи
Тел. (0172) 78-11-21

Информация подготовлена агентством "NORWEC".
Тел. (0172) 62-55-07.
BBS "Norwec-1" (24 часа) 62-40-77.
BBS "Norwec-FreeWorld" (0212) 963-914

Обзор

Внешняя торговля — фактор стабилизации

Для Беларуси как страны с открытой экономикой, когда более половины продукции предназначается для экспорта, внешнеэкономической деятельности объективно принадлежит решающая роль. Причем геополитические и исторические условия республики таковы, что такая специфика экономики будет сохраняться и впредь.

Уже создан правовой и экономический "скелет" внешнеэкономической деятельности. Но он далек от совершенства. К тому же у белорусских субъектов хозяйствования мало опыта работы на внешних рынках, а конкуренты не очень-то желают пускать туда новых участников. Беларусь освоила пока только наиболее простые формы мирохозяйственных связей — торговля, кредиты, совместные предприятия. Практически не используются такие прогрессивные формы международной специализации и коорперации, как лизинг, френчайзинг, лицензионное производство и другие.

Нет у нас превосходства и в борьбе за привлечение прямых иностранных инвестиций. Основные наши конкуренты — Польша, страны Балтии, Россия — получают инвестиций в расчете на душу населения больше, чем Беларусь.

А ведь промышленный комплекс республики, имеющий ряд достаточно мощных ориентированных на экспорт производств, укомплектованный высококвалифицированными кадрами специалистов и рабочих, в потенциале способен давать на экспорт продукции в страны дальнего зарубежья в объеме более одного миллиарда долларов США в год. Такой обьем позволяет обеспечить минимальные потребности в валютных средствах как предприятий, так и государства в целом. Однако фактически обьем экспорта продукции снизился.

Вот данные Министерства статистики за девять месяцев этого года.

Внешнеторговый оборот республики со странами дальнего и ближнего зарубежья в январе — сентябре текущего года сложился в размере 7,9 триллиона белорусских рублей (3,7 миллиарда долларов США по средневзвешенному курсу Национального банка). Оборот со странами СНГ составил 2,6 миллиарда долларов, или 70,5 процента от общего обьема внешней торговли.

Сальдо внешней торговли отрицательное в сумме 293,5 миллиарда рублей (137,7 миллиона долларов). Со странами СНГ оно составляет 397,3 миллиона долларов. А вот со странами дальнего зарубежья сальдо положительное — 259,6 миллиона долларов.

Внешнеэкономические связи со странами дальнего зарубежья характеризуются увеличением экспорта и уменьшением импортных поставок. По сравнению с январем — сентябрем прошлого года экспорт товаров увеличился на 21 процент, импорт снизился на 31,6 процента. Экспорт в промышленно развитые страны увеличился на 20,7 процента, в бывшие страны СЭВ и Прибалтику — на 38,2 процента. Доля экспорта в промышленно развитые страны составила 45,1 процента от всего экспорта республики в дальнее зарубежье.

Даже при наличии некоторых положительных тенденций ситуацию нельзя считать оптимистичной. При значительном снижении обьемов экспорта по сравнению с 1990-1991 гг. и в условиях жесткого дефицита валютных средств ежегодное сокрытие недобросовестными экспортерами валютной выручки и ее невозвращение в республику составляет, по экспертным оценкам, от 10 до 20 процентов. Кроме того, результаты выборочных проверок показывают, что встречное непоступление товаров по товарообменным операциям составляет не менее 30 процентов.

Беларусь имеет пока положительное сальдо в размере 250 миллионов долларов в торговле со странами дальнего зарубежья. Отрицательное сальдо сложилось в торговле со странами, что мы называем ближнее зарубежье. Основная часть внешнего долга — это долг России, который сейчас составляет около 1 миллиарда долларов. С другими странами СНГ торговое сальдо в основном положительное. Но, видимо, надо уходить от понятий "дальнее" и "ближнее" зарубежье. Во всех случаях внешняя торговля должна быть нормальной внешней торговлей. Пора избавляться от терминологии типа "поставка", "взимосвязанная поставка", "клиринг" и переходить к обыкновенным общепринятым в мире словам: "продажа и покупка товаров", "экспорт" и "импорт".

Суть, в конце концов, не в терминологии. Необходимо стимулировать развитие и расширение экспорта, либерализовать внешнеэкономическую деятельность.

Для повышения заинтересованности предприятий в увеличении обьемов экспорта продукции в первую очередь за СКВ Министерство внешнеэкономических связей предлагает отменить квотирование и лицензирование экспорта товаров (за исключением случаев, вытекающих из международных обязательств), также отменить взимание 15 процентов валютной ренты.

Предполагается лицензировать только экспорт драгоценных камней, драгоценных металлов и сплавов, изделий из них; товаров, вывоз или ввоз которых осуществляется в пределах обьемов (квот), определенных международными или межправительственными соглашениями или иными международными договорами (например, экспорт текстиля и изделий из него в страны ЕЭС, экспорт калийный удобрений и др.); товаров, неконтролируемый экспорт и импорт которых может создать угрозу национальной экологической безопасности.

В зависимости от складывающейся экономической ситуации, формирования внутреннего рынка на основе свободных цен возможно введение продажи государством импортных лицензий либо их продажа на открытом аукционе, осуществление при необходимости защитных мер для собственных изготовителей товаров, создание условий для расширения производства товаров с целью сокращения импорта, введение мер по сокращению экспортных товарообменных операций, за исключением случаев, в которых иные формы расчетов невозможны.

Уже подготовлен проект постановления Кабинета Министров "О мерах по совершенствованию государственного регулирования экспорта товаров", который предусматривает отмену лицензирования и квотирования экспорта продукции за исключением экспорта товаров, осуществляемого в обьемах, предусмотренных межправительственными соглашениями республики.

Для наиболее валютоемких и конкурентоспособных на мировом рынке товаров, которые определяют экспортный потенциал республики, необходимо установить экспортные индикативные цены, что позволит избежать демпинга цен на указанные товары и увеличить поступление средств в госбюджет.

Подготовлен ряд документов по дальнейшему совершенствованию системы контроля за экспортом вооружений, военной техники, товаров двойного применения, которые могут быть использованы для создания оружия массового уничтожения и средств его доставки, соответствующей международным требованиям.

Предлагается образовать межведомственную комиссию по экспортному контролю с целью координации работ по созданию, функционированию и совершенствованию механизма экспортного контроля в республике, сотрудничеству со странами СНГ и международными организациями и режимами в области экспортного контроля, по выдаче разрешения на право осуществления внешнеторговых операций по специфическим товарам. С целью создания правовой основы экспортного контроля ведется работа по подготовке проекта закона о контроле за экспортом вооружений и военной техники, товаров двойного применения, используемых в мирных целях, но которые могут быть использованы для создания вооружений и военной техники.

Со следующего года правительство намерено полностью уйти от практики клиринговых расчетов со странами СНГ. Но и мгновенно отказаться от этого невозможно. Поэтому в переходный период будет составляться перечень необходимой импортной продукции, куда будут входить энергоносители, в том числе нефть и газ. Реализация таких сформированных централизованных фондов будет осуществляться, как правило, на конкурсной основе. Субъекты хозяйствования получат полную свободу в организации внешней торговли. Но и будут нести полную ответственность за результаты своей деятельности.

Ни одна страна в мире не выходила из кризиса без привлечения внешнего финансирования. Беларусь тут не исключение. Но иностранные кредиты и инвестиции не должны рассматриваться как средства тушения внутреннего финансового "пожара". Зарубежные кредиты надо направлять на валютоокупаемые проекты, а не на проедание и латание дыр в бюджете. Поэтому в ближайшее время ожидается более жесткий подход к получению и реализации иностранных кредитов под гарантии правительства за счет конкурсного отбора новых, в основном валютоокупаемых, проектов и ревизии уже существующих проектов по действующим кредитным линиям.

В настоящее время Беларусь имеет открытые кредитные линии на общую сумму 1,7 миллиарда долларов. Внешний же долг республики составляет 800 миллионов долларов. Теоретически такая величина внешнего долга является вполне приемлемой для обеспечения валютной безопасности страны. Практическое же положение дел с расчетами по иностранным кредитам диктует необходимость принятия экстренных мер для того, чтобы они были безоговорочно возвращены.

В республике создана и действует своя система привлечения иностранных инвестиций. Однако она имеет ряд существенных недостатков. Прежде всего это касается распределения ответственности между теми субьектами, которые участвуют в подготовке и осуществлении инвестиционных проектов. Некоторые предприятия видят главную задачу в том, чтобы получить кредит под правительственные гарантии, ибо потом всю ответственность за его возврат несет Кабинет Министров. Уже сейчас наступили сроки возврата некоторых кредитов, а средств для этого нет. Хотя первоначально все проекты были обозначены как валютоокупаемые. И банки не прочь выступить в роли статистов. Они выстраиваются в очередь для того, тобы получить право обслуживать кредитную линию, но никакой ответственности за возврат кредитов фактически не несут.

Как стало известно редакции "НЭГ", в ближайшее время правительство намерено пересмотреть эту систему, добиться, чтобы тот, кто получает кредит, сам бы его и возвращал. Как это планируется сделать? Заемщик будет предоставлять необходимые гарантии банку, в том числе и залоговые. Банк будет брать на себя безусловную ответственность за возврат всех кредитных сумм. Если кредит не будет возвращаться заемщиком, то его имущество пойдет с молотка.

Важный путь привлечения прямых иностранных инвестиций — это создание совместных предприятий, продажа пакетов акций национальных предприятий. В республике ежегодно открывается около 200 — 250 предприятий со стопроцентным иностранным капиталом и около 450 СП. Их обьявленный уставный фонд составляет более одного миллиарда долларов. Однако реально экономика страны получает гораздо меньше, 25 — 30 процентов. Потому что, прежде чем вложить свои деньги, любой иностранный предприниматель тщательно исследует условия, в которых они будут работать. И оказывается, что эти условия далеко не идеальные. Установлены повышенные сборы, налоги и другие изьятия с предприятий, где задействован иностранный капитал. Например, тарифы на аренду помещений для них в пять — десять раз выше, чем для отечественных.

В целях улучшения инвестиционного климата намечается внести изменения в соответствующие законы, предприняв такую довольно радикальную для республики меру, как продажа земли в собственность под инвестиционные проекты, что, несомненно, заинтересует иностранных инвесторов.

Эти и другие меры, по замыслу их авторов, создадут более благоприятный режим внешнеэкономической деятельности.

Петр БУРАК,
обозреватель "НЭГ"

Пенсионеры

и некоторые вопросы трудового договора

Конституционный суд Республики Беларусь 23 сентября 1994 года принял заключение "О соответствии Конституции Республики Беларусь норм Кодекса законов о труде, предусматривающих возможность расторжения трудового договора в связи с достижением работником пенсионного возраста". Им признаны не соответствующими Конституции нормы статьи 18^1 и пункта 1^1 статьи 33 КЗоТа, предусматривающие возможность расторжения трудового договора по инициативе нанимателя в связи с достижением работником пенсионного возраста. Эти нормы считаются утратившими силу со дня принятия заключения. Означает ли это, что пенсионеры не могут быть уволены по инициативе нанимателя?

Я хотел бы отметить, что у нанимателя имеется весь арсенал оснований увольнения, который закреплен в статьях 33 и 254 КЗоТа. Сейчас только недопустимо увольнение по формальным признакам — достижение пенсионного возраста и право на полную пенсию по возрасту, т.е. по п.1^1 ст.33. До 1988 года, когда впервые в законодательстве появилась норма об увольнении по причине достижения пенсионного возраста, наниматель решал проблему подбора и расстановки кадров прежде всего используя п.п. 1 и 2 ст.33 КЗоТа. В рамках сокращения численности или штатов можно использовать различные аспекты, в том числе и возможность перестановки (перегруппировки) работников. Надо заметить, что действующая статья 34 КЗоТа также предоставляет нанимателю больше возможностей, нежели это было до 1988 года.

После принятия заключения возникают вопросы о действии срочных трудовых договоров, которые были заключены с пенсионерами в порядке реализации статьи 18^1 КЗоТа.

Проблема здесь существует. Полностью она будет снята, когда парламент согласно заключению Конституционного суда приведет КЗоТ в соответствие с Конституцией. Кстати, насколько мне известно, в Комиссии по вопросам труда, цен, занятости и социальной защищенности населения уже давно подготовлен проект закона, где решаются эти и некоторые другие аспекты.

Недавно мы провели обмен мнениями по проблеме действия указанных срочных трудовых договоров. В дискуссии приняли участие помимо автора этих строк судьи Конституционного суда К.И.Кеник, Р.И.Филипчик, а также специалисты, которые занимаются вопросами трудового законодательства, теории государства и права — З.Г.Дробязко, Т.Н.Глиндич, Н.М.Куприянов, В.И.Семенков, К.П.Уржинский и И.М.Чистякова. Они высказались за решение проблемы следующим образом: заключенные до 23 сентября 1994 года в соответствии со статьей 18^1 КЗоТа срочные трудовые договоры считаются продолженными после 23 сентября 1994 года на неопределенный срок, если на сохранении срочных трудовых договоров не настаивают сами работники. На мой взгляд, здесь следует также говорить об исключении из предлагаемого правила, когда на место такого работника приглашены лица, которым не может быть отказано в приеме на работу. Ранее в "НЭГ" некоторыми юристами было высказано иное мнение. Поэтому точку здесь должен поставить законодатель. Хотелось, чтобы сделано было это как можно скорее.

Могут ли сейчас в законодательстве существовать нормы, устанавливающие предельный возраст для занятия той или иной должности? Безусловно. Помимо того, что они есть в Конституции, вполне правомерно сохранение в нормативных актах существующих требований, например, для занятия должности в научных, учебных заведениях и т.п. Конвенция Международной организации труда N 111 "О дискриминации в области труда и занятий" содержит положение о том, что не считается дискриминацией "любое различие, недопущение или предпочтение в отношении определенной работы, основанные на специфических требованиях таковой". Кстати, предельный возраст членов Конституционного суда — 60 лет.

Как вы считаете, при увольнении работника по п. 1^1 ст.33 КЗоТа до 23 сентября 1994 г. по какому законодательству должен рассматриваться спор?

Во-первых, хочу напомнить, что в законодательстве установлен месячный срок для обращения с иском в орган по рассмотрению трудовых споров по делам об увольнении. При наличии уважительной причины этот срок может быть восстановлен. На мой взгляд, спор по делам об увольнении по инициативе нанимателя в связи с достижением работником пенсионного возраста должен рассматриваться по тому законодательству, которое действовало на дату увольнения, т.е. если работник уволен до 23 сентября 1994 г., то и применять следует те нормы, которые имели на этот момент юридическую силу.

Г.А.ВАСИЛЕВИЧ,
член Конституционного суда Беларуси

ИнформБанк

Документы. Комментарии. Реклама

Материалы "Информбанка" сверстаны на оргтехнике фирмы "МАС Электроник"

ПОСТАНОВЛЕНИЕ

правления Национального банка Республики Беларусь "О направлениях денежно-кредитной политики Республики Беларусь на IV квартал 1994 года и на первое полугодие 1995 года"

5 октября 1994 г. N 10 г.Минск

Правление Национального банка Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

Денежно-кредитную политику Республики Беларусь в IV квартале 1994 года и в первом полугодии 1995 года в совокупности с системой макроэкономических мер осуществлять на обеспечение резкого снижения темпов инфляции, заметной стабилизации курса белорусского рубля, нормализации расчетного процесса, противодействия падению объемов производства, создания предпосылок формирования цивилизованного денежного рынка.

Для этого:

1. До 7 октября 1994 г. подготавливается законодательное объявление белорусского рубля единственным платежным средством на территории Республики Беларусь. Одновременно вносятся предложения по изменению законодательства в части усиления независимости и ответственности Национального банка за проведение денежно-кредитной политики и о возложении на коммерческие банки функций агента государственного контроля за совершением субъектами хозяйствования независимо от форм собственности расчетных, кассовых и иных денежных операций.

2. Предусматривается предельно допустимый прирост кредитов Национального банка на IV кв. 1994 г. в сумме 345 млрд.руб., в том числе на покрытие дефицита государственного бюджета в сумме 170 млрд.руб. На I и II кварталы 1995 года предельно допустимые приросты кредитов Национального банка определяются в соответствии с ориентирами по снижению инфляции.

3. Последовательно осуществляется переход от централизованного распределения кредитов Национального банка экономике к рефинансированию коммерческих банков через кредитные аукционы и другие рыночные механизмы. С этой целью на кредитные аукционы направляется:

в IV кв. 1994 года — не менее 20 процентов,

в I кв. 1995 года — не менее 30 процентов,

во II кв. 1995 года — не менее 40 процентов общего объема рефинансирования (включая пролонгацию кредитов).

4. С 10 октября 1994 г. устанавливаются:

а) ставка рефинансирования Национального банка на уровне 25 процентов в месяц с ежемесячным получением процентов. В последующем ставка рефинансирования устанавливается ежемесячно в соответствии с темпами инфляции и последовательно приближается к ее положительному значению. С этого времени прекращается практика дотирования предприятий через ставки рефинансирования Национального банка.

Направить в текущем году 100 млрд.руб. из фонда льготирования процентных ставок по кредитам на субсидирование отдельных предприятий.

Начиная с 1995 года прекращается субсидирование предприятий за счет средств Национального банка;

б) минимальные процентные ставки по депозитам в официальной денежной единице Республики Беларусь на уровне 18 процентов в месяц. В последующем процентные ставки по депозитам устанавливаются на уровне, сопоставимом с инфляцией и превышающем процентные ставки в граничащих с Беларусью государствах. С ноября 1994 г. устанавливается порядок ежемесячного начисления процентов по депозитам с предоставлением права их ежемесячного получения.

5. С января 1995 г. снимаются ограничения для физических и юридических лиц на свободный перевод безналичных рублевых депозитов в наличные рубли и наоборот в пределах наличия банкнот.

Вносится предложение об отмене декларирования средств, вкладываемых в банковские депозиты.

6. С октября 1994 г. применяются единые резервные требования по всем банкам и всем категориям депозитов, включая валютные депозиты, на уровне 5,5 процента.

7. До 1 марта 1995 г. и до 1 июля 1995 г. действующие коммерческие банки увеличивают уставный фонд соответственно до 600 тыс. и 1100 тыс. ЭКЮ.

8. С октября 1994 г. Национальный банк использует практику назначения на сроки до 6 месяцев временной администрации в банки с неудовлетворительным финансовым состоянием, не обеспечивающие соблюдения законодательства или при потере управления банком.

9. Устанавливается ответственность коммерческих банков за необоснованную задержку зачисления средств на счета хозяйствующих субъектов, поступивших в их адрес, на срок более 2-х рабочих дней с момента поступления средств на корреспондентский счет банка в Центре межгосударственных и межбанковских расчетов Национального банка.

10. С целью укрепления курса белорусского рубля, нормализации платежного баланса Республики Беларусь и совершенствования валютного рынка вносятся предложения:

10.1. об отмене с ноября 1994 г. декларирования валютных средств, вносимых гражданами на счета в коммерческих банках;

10.2. об объявлении с 1 ноября 1994 г. по 1 января 1995 г. амнистии средств субъектов хозяйствования, хранящихся на счетах иностранных банков без лицензии Национального банка, в случае их перевода в банки Беларуси;

10.3. об упразднении Государственного валютного фонда и концентрации с 1 ноября 1994 г. всех государственных валютных ресурсов в Национальном банке;

10.4. о введении с 1 ноября 1994 г. нового порядка контроля за поступлением экспортной выручки и товаров по импорту;

10.5. о создании до 1 января 1995 г. государственной компании, осуществляющей страхование валютных кредитов;

10.6. об обязательном применении с 1 января 1995 г. субъектами хозяйствования контрольно-кассовых аппаратов для учета наличных денежных средств при осуществлении расчетов с населением и юридическими лицами;

10.7. об обеспечении с ноября 1994 г. беспрепятственного приема к платежу от населения субъектами хозяйствования, осуществляющими торговлю и оказывающими услуги населению, расчетных чеков и чеков из чековых книжек, выданных банками республики.

11. С 10 октября 1994 г. снимаются все ограничения на покупку учреждениями Национального банка и коммерческими банками иностранной валюты у населения.

12. С 1 ноября 1994 г. осуществляется переход на 50% обязательную продажу выручки в российских рублях. Вносится предложение об отмене в 1995 году обязательной продажи всех видов иностранной валюты. Одновременно развивается межбанковский валютный рынок. Не вводятся никакие дополнительные ограничения по валютным операциям, не осуществляется практика множественных обменных курсов.

Валовые валютные резервы Национального банка увеличиваются в IV квартале 1994 года не менее чем на 30 млн.долларов, а в 1995 году — не менее чем на 100 млн.долларов США.

13. С 1 января 1995 г. отменяется розничная торговля за иностранную валюту.

14. С 1 ноября 1994 г. субъектам хозяйствования разрешается открывать в банках республики депозиты в валютах стран СНГ.

15. До 1 декабря 1994 г. подготавливается и представляется в Банк России проект договора о согласованной политике в области поддержания курсов национальных валют и их взаимной конвертируемости.

16. Субъекты хозяйствования имеют право получать кредиты в любом банке с уведомлением банка, в котором открыт расчетный счет, о получении кредита в других банках. При этом банк, в котором открыт расчетный счет хозяйствующего субъекта, осуществляет сводную проверку обеспечения всей задолженности по ссудам данного хозяйствующего субъекта.

17. Наращивать усилия по укреплению банковского надзора, приближая его к международным стандартам.

18. Принимая во внимание определяющую роль общесистемных мероприятий, предусмотренных Программой неотложных мер по выходу экономики Республики Беларусь из кризиса, по сдерживанию инфляции и стабилизации курса белорусского рубля, управлениям Национального банка, коммерческим банкам принять активное участие в их реализации.

19. Одобрить Рабочий план подготовки документов и материалов по проведению денежно-кредитной политики Республики Беларусь в IV квартале 1994 года и в первом полугодии 1995 года.

Первый заместитель председателя правления
Н.А.КУЗЬМИЧ

ПАСТАНОВА Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь

Аб унясенні змянення ў пастанову Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь "Аб парадку фарміравання валютных фондаў у 1994 годзе"

Вярхоўны Савет Рэспублікі Беларусь **ПАСТАНАЎЛЯЕ:**

1. Унесці змяненне ў пастанову Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь ад 22 снежня 1993 года "Аб парадку фарміравання валютных фондаў у 1994 годзе" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1994 г., N 3, арт.27):

з пункта 1 выключыць абзац трэці.

2. Гэту пастанову ўвесці ў дзеянне з моманту прыняцця.

Старшыня Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь
М.ГРЫБ

г.Мінск. 19 кастрычніка 1994 г. 3332-XII

ПАСТАНОВА Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь

Аб вызваленні ад выплаты падатку па тавараабменных (бартэрных) аперацыях з каштоўнымі металамі, якія залічваюцца ў Дзяржаўны фонд каштоўных металаў і каштоўных камянёў Рэспублікі Беларусь

Вярхоўны Савет Рэспублікі Беларусь **ПАСТАНАЎЛЯЕ:**

Вызваліць у 1994 годзе дзяржаўнае навукова-вытворчае прадпрыемства "Квант" і дзяржаўнае прадпрыемства "БелДКМ" ад выплаты падатку па тавараабменных (бартэрных) аперацыях пры ажыццяўленні за мяжой перапрацоўкі і афінажу каштоўных металаў у выглядзе лому і адходаў і атрыманні ўзамен сертыфікаваных зліткаў гэтых металаў, якія залічваюцца ў Дзяржаўны фонд каштоўных металаў і каштоўных камянёў Рэспублікі Беларусь.

Старшыня Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь
М.ГРЫБ

г.Мінск. 18 кастрычніка 1994 г. 3324-XII

ПАСТАНОВА Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь

Аб ратыфікацыі Пагаднення паміж урадам Рэспублікі Беларусь і ўрадам Сацыялістычнай Рэспублікі В'етнам аб гандлёва-эканамічным супрацоўніцтве

Вярхоўны Савет Рэспублікі Беларусь **ПАСТАНАЎЛЯЕ:**

1. Ратыфікаваць Пагадненне паміж урадам Рэспублікі Беларусь і ўрадам Сацыялістычнай Рэспублікі В'етнам аб гандлёва-эканамічным супрацоўніцтве, падпісанае 19 сакавіка 1992 года ў горадзе Ханоі.

2. Даручыць Кабінету Міністраў Рэспублікі Беларусь ажыццявіць неабходныя меры па выкананню дадзенай пастановы.

Старшыня Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь
М.ГРЫБ

г.Минск. 4 кастрычніка 1994 г. N 3258-XII

ПАСТАНОВА Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь

Аб ратыфікацыі Чацвёртага дадатковага пратакола да Статута Сусветнага паштовага саюза

Вярхоўны Савет Рэспублікі Беларусь **ПАСТАНАЎЛЯЕ:**

1. Ратыфікаваць Чацвёрты дадатковы пратакол да Статута Сусветнага паштовага саюза, прыняты на XX Сусветным паштовым кангрэсе ў горадзе Вашынгтоне (ЗША) 14 снежня 1989 года.

2. Даручыць Кабінету Міністраў Рэспублікі Беларусь ажыццявіць неабходныя меры па выкананню дадзенай пастановы.

Старшыня Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь
М.ГРЫБ

г.Мінск. 4 кастрычніка 1994 г. N3264-XII

ПАСТАНОВА Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь

Аб ратыфікацыі Пагаднення паміж урадам Рэспублікі Беларусь і ўрадам Сацыялістычнай Рэспублікі В'етнам аб заахвочванні і ахове інвестыцый

Вярхоўны Савет Рэспублікі Беларусь **ПАСТАНАЎЛЯЕ:**

1. Ратыфікаваць Пагадненне паміж урадам Рэспублікі Беларусь і урадам Сацыялістычнай Рэспублікі В'етнам аб заахвочванні і ахове інвестыцый, падпісанае 8 ліпеня 1992 года ў горадзе Мінску.

2. Даручыць Кабінету Міністраў Рэспублікі Беларусь ажыццявіць неабходныя меры па выкананню дадзенай пастановы.

Старшыня Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь
М.ГРЫБ

г.Мінск. 4 кастрычніка 1994 г. N 3259-XII

ПАСТАНОВА Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь

Аб ратыфікацыі Пагаднення паміж урадам Рэспублікі Беларусь і ўрадам Каралеўства Швецыя аб пазбяганні двайнога падаткаабкладання і папярэджанні ўхілення ад выплаты падаткаў у адносінах да падаткаў на даходы

Вярхоўны Савет Рэспублікі Беларусь **ПАСТАНАЎЛЯЕ:**

1. Ратыфікаваць Пагадненне паміж урадам Каралеўства Швецыя аб пазбяганні двайнога падаткаабкладання і папярэджанні ўхілення ад выплаты падаткаў у адносінах да падаткаў на даходы, падпісанае 10 сакавіка 1994 года ў горадзе Мінску.

2. Даручыць Кабінету Міністраў Рэспублікі Беларусь ажыццявіць неабходныя меры па выкананню дадзенай пастановы.

Старшыня Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь
М.ГРЫБ

г.Мінск. 4 кастрычніка 1994 г. N 3256-XII

СПАД ПРОДОЛЖАЕТСЯ

Статистическое ведомство республики, кстати, недавно преобразованное в министерство, с чем "НЭГ" искренне поздравляет его коллектив, подвело итоги работы народного хозяйства Беларуси в январе—сентябре.

Увы, поводов для оптимизма знакомство с отчетом по-прежнему не дает. Регресс продолжается как на микро-, так и, естественно, на макроуровне хозяйствования. Производство валового внутреннего продукта (ВВП), скажем, исчисляется 76% (9979 млрд.руб.) от уровня первых 9 месяцев года минувшего.

Динамика физического объёма ВВП после резкого спада экономики в первом полугодии (31%) за отчетный период составила в сопоставимых ценах 24%, в том числе в сентябре — 13%. В промышленности объем добавленной стоимости уменьшился на 28%, в строительстве — на 32%, в сельском хозяйстве — на 14%.

Национальный доход, рассчитанный по методологии Системы национальных счетов, в январе — сентябре составил 8525 млрд.руб. и снизился в сопоставимых ценах по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 25%.

Структуру произведенного ВВП характеризуют следующие данные (табл.1).

Табл.1

	1990г.	1992г.	1993г.	январь—сентябрь 1994 г.
производство товаров (в процентах)	69,4	67,1	64,0	67,2
производство услуг	27,8	28,0	26,4	20,8
чистые налоги на продукты и импорт	2,8	4,9	9,6	12,0

Происходящие в экономике республики процессы оказали влияние и на структуру использования валового внутреннего продукта: увеличилась доля расходов на потребление, в то же время снизилось потребление основного капитала и оборотных средств.

Промышленной продукции за девять месяцев текущего года произведено на 10,4 трлн.рублей, или в сопоставимых ценах на 25,4% меньше, чем за соответствующий период прошлого года. Отрадно, однако, что в августе-сентябре темпы падения объема производства несколько замедлились (снижение на 8,3%). Что это: стали лучше работать или дальше падать, как говорится, уже некуда?

Ситуация в промышленности остается сложной. Резкое падение производства прежде всего связано с трудностями в реализации продукции за пределы республики и соответственно с уменьшением возможностей закупки сырья, материалов и комплектующих изделий для производства, а также со значительными взаимными неплатежами за отправленную продукцию.

Объем и структура промышленного производства за январь — сентябрь текущего года по отраслям характеризуются данными табл.2.

Табл.2

	Всего (в фактических ценах), млрд. руб.	В % к соответствующему периоду 1993 г.			Структура в % к итогу	
		январь—сентябрь	III квартал	сентябрь	январь — сентябрь 1993 г.	январь — сентябрь 1994 г.
Вся промышленность	10443,5	74,6	87,9	89,0	100	100
в том числе:						
электроэнергетика	1428,6	86,2	91,7	93,5	10,1	13,7
топливная промышленность	805,1	47,3	74,0	85,5	8,5	7,7
черная металлургия	267,9	76,4	92,5	84,2	2,5	2,6
химическая и нефтехимическая промышленность	1574,7	76,1	94,5	92,0	13,0	15,1
машиностроение и металлообработка	2597,9	74,8	88,8	93,1	29,0	24,9
лесная, деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность	475,9	79,0	98,5	109,5	4,1	4,6
промышленность строительных материалов	386,0	64,8	75,5	74,5	3,9	3,7
легкая промышленность	907,7	66,1	83,9	81,0	10,1	8,7
пищевая промышленность	1422,7	88,7	90,8	87,2	12,2	13,6

В январе — сентябре производство электроэнергии составило 22,3 млрд.кВт/ч., что по сравнению с соответствующим периодом прошлого года ниже на 13,8%.

Предприятия черной металлургии снизили выпуск продукции на 23,6%.

В топливной промышленности объем производства снизился на 52,7%, в том числе в сентябре — на 14,5%.

По сравнению со среднемесячным производством января — августа в сентябре на 3% возрос объем первичной переработки нефти. Однако за девять месяцев 1994 г. ее переработано 8,8 млн.т против 10,4 млн. в январе — сентябре 1993 г. и 30 млн.т в январе — сентябре 1990 г.

Объем производства на предприятиях машиностроения и металлообработки за девять месяцев по сравнению с соответствующим периодом прошлого года снизился на 25,2%. Выпуск основных видов продукции представлен в табл.3.

Табл.3

	Произведено в январе—сентябре	В % к соответствующему периоду 1993г.			Январь—сентябрь 1994г. в % к январю-сентябрю 1990г.
		январь-сентябрь	III квартал	сентябрь	
Металлорежущие станки, шт.	4731	60,3	65,8	64,2	41,3
Автомобили грузовые, тыс.шт.	15,6	64,6	72,5	91,8	49,1
Тракторы, тыс.шт.	33,8	50,1	47,8	50,7	44,6
Кормоуборочные комбайны, шт.	1086	29,4	55,4	51,8	15,1
Лифты, шт.	1950	65,0	99,6	90,1	18,5
Картофелеуборочные машины, шт.	2065	24,0	32,1	21,8	17,9

В сентябре 1994 г. по сравнению со среднемесячным производством января—августа увеличилось производство кормоуборочных комбайнов на 6,6%, картофелеуборочных машин — 38,2%, грузовых автомобилей — на 1,9%.

Выпуск станков с числовым программным управлением к уровню января —сентября 1993г. составил 29,4%, в том числе обрабатывающих центров — 31,3%.

Снижается и выпуск комплектующих изделий. Производство электродвигателей переменного тока составило к уровню соответствующего периода прошлого года 33,8%, трансформаторов — 54,7%, подшипников качения — 38,4%.

Выпуск товаров народного потребления составил за отчетный период 3,8 трлн.руб. и уменьшился по сравнению с январем—сентябрем прошлого года на 17,2%, в том числе непродовольственных товаров — на 22,3%, продовольственных — на 14,1%. Особенно значительно — на 33,9% — сократился объем продукции легкой промышленности. Производство основных ее видов характеризуется в табл.4.

Табл. 4

	Произведено в январе — сентябре	В % к соответствующему периоду 1993 г.			Январь—сентябрь 1994 г. в % к январю — сентябрю 1990 г.
		январь — сентябрь	III квартал	сентябрь	
Ткани — всего, млн.кв.м	135,4	51,1	63,6	66,4	34,6
в том числе:					
хлопчатобумажные	27,8	36,6	25,4	31,3	26,4
шерстяные	13,7	49,6	69,2	66,5	38,9
шелковые	47,8	56,8	80,9	75,0	28,8
льняные	29,8	52,5	70,5	92,5	41,1
Трикотажные изделия, млн. шт.	44,8	55,8	68,2	66,2	38,5
Чулочно-носочные изделия, млн.пар	55,0	55,2	67,7	60,7	42,2
Обувь, млн.пар	18,1	75,4	89,0	80,3	54,1

Отрадно, что в сентябре снизились темпы падения производства, допущенные в январе — августе, по тканям, в том числе шерстяным, шелковым и льняным, по трикотажным изделиям, чулочно-носочным изделиям и обуви. Однако положение в отрасли остается сложным из-за недостатка сырья.

Продолжается сокращение производства товаров для детей. Выпуск детских колготок, например, за январь — сентябрь снизился на 51,1%, трикотажных изделий — на 35,1%, обуви — на 33,6%.

Увеличилось по сравнению с соответствующим периодом прошлого года производство холодильников и морозильников (на 2,8%), стиральных машин — на 4,2%, универсальных кухонных машин и электрошашлычниц — в 1,3 раза, электромясорубок бытовых — на 13,7%.

Производство основных видов бытовой техники (в тыс.шт.) представлено в табл.5.

Табл. 5

	Произведено в январе — сентябре	В % к соответствующему периоду 1993 г.			Январь—сентябрь 1994 г. в % к январю — сентябрю 1990 г.
		январь — сентябрь	III квартал	сентябрь	
Телевизоры	357,3	76,1	81,3	68,1	37,2
Радиоприемники	413,9	72,2	80,9	87,4	56,7
Магнитофоны	52,6	49,5	95,4	63,2	38,5
Холодильники и морозильники	551,7	102,8	97,3	94,8	101,3
Стиральные машины	54,7	104,2	115,6	173,2	224,8
Электромиксеры	120,8	50,3	43,4	32,4	76,7
Электроутюги	264	84,1	59,0	50,0	в 8,8 раза
Электросоковыжималки	165,1	58,1	62,1	82,3	67,2
Мотоциклы	43,3	41,2	47,1	46,7	25,8
Велосипеды	304,8	62,7	78,7	76,0	48,3

В сентябре 1994 г. по сравнению со среднемесячным производством января — августа в 1,3 раза увеличилось производство радиоприемников и электропылесосов, холодильников и морозильников — на 6,2%, велосипедов — на 7,9%.

В пищевой промышленности снижение производства по сравнению с соответствующим периодом 1993 г. составило 11,3%. Выпуск основных продовольственных товаров за январь — сентябрь (в тыс.т) характеризуется табл.6.

Табл. 6

	Произведено в январе — сентябре	В % к соответствующему периоду 1993 г.			Январь—сентябрь 1994 г. в % к январю — сентябрю 1990 г.
		январь — сентябрь	III квартал	сентябрь	
Мясо, включая субпродукты I категории	319,5	83,7	82,8	83,6	51,9
Колбасные изделия	117,1	78,9	96,7	89,4	73,9
Цельномолочная продукция в пересчете на молоко	1015,7	98,3	93,3	71,7	75,0
Масло животное	63,2	82,7	78,9	86,6	45,4
Сыры жирные	28,3	100,2	91,0	95,6	55,2
Сахар-песок	39,5	85,0	1,1	3,7	16,9
Мука из государственного зерна	900,3	92,4	102,4	97,7	70,3
Крупа из государственного зерна	42,3	57,7	41,7	34,4	27,5
Хлеб и хлебобулочные изделия	1028,6	92,7	91,1	77,9	90,9
Макаронные изделия	30,4	72,0	154,8	96,3	67,3
Водка и ликеро-водочные изделия, тыс.дал	10053	101,6	98,5	84,2	160,2
Вино виноградное, тыс.дал	368	54,2	69,7	82,0	7,1
Вино плодово-ягодное, тыс.дал	3954	132,6	111,5	115,0	в 71,9 раза
Шампанское, тыс.дал	495	108,1	111,8	109,8	108,0
Пиво, млн.дал	11,7	66,7	73,6	58,8	46,2
Безалкогольные напитки, млн.дал	6,0	75,2	127,9	114,7	24,0
Папиросы и сигареты, млн.шт.	4748	89,8	75,4	107,9	40,4
Мыло хозяйственное, тонн	6286	65,5	105,4	104,0	43,5

По сравнению со среднемесячным производством января — августа в сентябре на 12,3% возросло производство мяса и субпродуктов I категории, колбасных изделий — на 13,4%, масла животного — на 19,3%, сыра жирного — на 6,4%, консервов — на 96,1%, кондитерских изделий — на 31,1%, вина виноградного — на 25%, шампанского — на 1,8%. В то же время совершенно не производились стиральный порошок и детские мясные консервы, уменьшилось производство муки из государственного зерна, хлеба, хлебобулочных и макаронных изделий.

Потери рабочего времени по основным причинам остановок по отраслям промышленности за январь — сентябрь 1994 г. характеризуются следующими данными (табл.7).

Табл. 7

	Всего (тыс. человеко-дней)	В % к итогу потерь из-за:	
		трудностей со сбытом продукции	отсутствия материальных ресурсов
Топливная промышленность	21,5	16,6	58,3
Черная металлургия	98,0	12,1	14,8
Химическая и нефтехимическая промышленность	2301,4	29,8	46,3
Машиностроение и металлообработка	9896,2	22,9	37,1
Лесная, деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность	853,1	10,7	33,9
Промышленность строительных материалов	922,3	43,9	31,8
Легкая промышленность	5125,6	16,1	43,7
Пищевая промышленность	467,9	32,9	44,4

В январе — сентябре наибольшие потери рабочего времени допустили Бобруйский шинный комбинат (53,3% табельного фонда рабочего времени), Барановичское хлопчатобумажное объединение (71,6%), минские тракторный (21,1%), моторный (57,1%) и автомобильный (19,4%) заводы.

По сравнению с январем — сентябрем 1993 г. потери рабочего времени возросли в 2,2 раза и составили в общем 20102,9 тыс.человеко-дней. Это равнозначно тому, что в промышленности не работало 10% среднесписочной численности, или 107,5 тыс.человек. В среднем на одного работника промышленности приходится 19 потерянных дней (в январе — сентябре прошлого года — 8 дней). Основными причинами остановок производств остаются отсутствие материальных ресурсов (около 40% всех потерь рабочего времени), недостаток средств для их приобретения (до 36%) и трудности со сбытом продукции (примерно 23%).

На предприятиях по состоянию на 1 октября 1994 г. скопилось готовой продукции на 1084,2 млрд.руб., или 37,4% к стоимости продукции, произведённой в сентябре.

Остатки готовой продукции по станкам металлорежущим превысили выпуск в сентябре в 5 раз, по трансформаторам силовым и комбайнам кормоуборочным — в 3 раза, электродвигателям переменного тока — в 1,4 раза, подшипникам качения — в 1,7 раза. Остатки минеральных удобрений составили 162,9 тыс.т (45,6% сентябрьского производства), химических волокон — 4,3 тыс.т (21,4%), пиломатериалов — 27,7 тыс.м куб. (28,2%), чулочно-носочных изделий — 2,2 млн.пар (31,9%), трикотажных изделий — 2,2 млн.шт. (32,9%), обуви — 500 тыс.пар (21,2%), мотоциклов — 4,2 тыс.шт. (95,7%), часов — 522,7 тыс.шт. (44,4%), стиральных машин — 2,4 тыс.шт. (30,7%), холодильников и морозильников — 9,1 тыс.шт. (14,1%).

По состоянию на 1 октября 1994 г. в республике действовали 1469 предприятий всех форм собственности, в том числе 1139 (77,5%) предприятий государственной формы собственности, на долю которых приходится 79,7% общего объема производства промышленной продукции, и 330 (22,5%) — негосударственной (20,3% общего объема производства), из них 123 (37,3%) — арендных и 115 (34,8%) — акционерных.

В январе — сентябре 1994 г. по сравнению с этим же периодом прошлого года снижение промышленного производства на государственных предприятиях составило 24,1%, на негосударственных — 29,7%, в том числе на арендных предприятиях — 29,3%, в акционерных обществах — 30,3%.

Потребление электроэнергии составило за девять месяцев текущего года 25,4 млрд.кВт/ч, или на 12,6% меньше, чем в соответствующем периоде прошлого года, котельно-печного топлива — 18,4 млн.т условного топлива (на 15,1% меньше), теплоэнергии на производственные и коммунально-бытовые нужды — 31,5 млн.Гкал (на 25,5% меньше).

В январе — сентябре за счет всех источников финансирования освоено 1318 млрд.руб. капитальных вложений, или 74% к соответствующему периоду прошлого года. 695 млрд.руб. капвложений направлено на строительство объектов производственного назначения и 623 — непроизводственного.

В структуре капитальных вложений средства республиканского бюджета составляют 301 млрд.руб., или 23% от общего объема, местных бюджетов — 178 (13%), предприятий и организаций — 697 (53%), инвестиционных фондов — 128 (10%), иностранных кредитов — 14 млрд.руб. (1%).

В январе — сентябре 1994 г. по сравнению с соответствующим периодом прошлого года сократились капитальные вложения в электроэнергетику на 23%, в машиностроение и металлообработку — на 15%, в легкую промышленность и промышленность строительных материалов — по 53%, в пищевкусовую промышленность — на 30%, в мясную и молочную промышленность — на 10%. В то же время несколько увеличились капитальные вложения в развитие нефтеперерабатывающей, химической и нефтехимической, лесной, деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности.

Предприятиями и организациями всех форм собственности введены в эксплуатацию жилые дома общей площадью 1540 тыс.м кв., что составляет 72% к январю — сентябрю прошлого года. По сравнению с соответствующим периодом 1990 г. темп жилищного строительства в республике снизился почти в два раза.

Государственными предприятиями и организациями введено в действие 884 тыс.м кв. жилья, или 57% к общему вводу, арендными — 51 тыс. (3%), колхозами — 22 тыс. (2%), другими предприятиями и организациями коллективной формы собственности — 62 тыс.м кв., или 4% к общему вводу. Удельный вес построенных населением жилых домов в общем объеме ввода составил 34% (в январе — сентябре 1993 г. было 28%).

В сельской местности введены в действие жилые дома общей площадью 147 тыс.м кв., или 10% от общего ввода (за соответствующий период 1993 г. — 295 тыс., или 14%).

Объем подрядных работ, выполненный всеми строительно-монтажными организациями, составил в январе — сентябре 1047 млрд.руб. и по сравнению с соответствующим периодом прошлого года уменьшился на 32%. При этом численность работников строительно-монтажных организаций сократилась на 13%. Данные об объеме подрядных работ, выполненных организациями различных форм собственности, приведены в табл.8.

Табл. 8

	Выполнено в январе — сентябре, млрд. руб.	В % к общему итогу январь — сентябрь	
		1994 г.	1993 г.
Государственная собственность	455	43	58
Коллективная	468	45	42
том числе собственность:			
арендных предприятий	370	35	36
кооперативов	32	3	3
коллективных предприятий	38	4	2
акционерных обществ	28	3	1
смешанная	124	12	—

По состоянию на 1 октября стоимость работ, выполненных, но не оплаченных заказчиками подрядным организациям, составила 351 млрд.руб., или 30% от общего объема.

В январе — сентябре 1994 г. цены на строительные материалы увеличились по сравнению с январем — сентябрем 1993 г. в 32,3 раза, из них на цемент — в 31,7 раза, сборный железобетон — 27,6, известковые материалы — 25,6, стеновые материалы — 31,2, нерудные материалы — 43,5, строительную керамику — в 30,3 раза. Цены на строительные детали из древесины и плит возросли в 34,7 раза.

Внешнеторговый оборот республики со странами дальнего и ближнего зарубежья в январе — сентябре текущего года сложился в размере 7,9 трлн.белорусских рублей (3,7 млрд.долларов США по средневзвешенному курсу Национального банка за 9 месяцев текущего года). Оборот со странами Содружества Независимых Государств составил 5,6 трлн.руб. (2,6 млрд.долл. США), или 70,5% от общего объема внешней торговли.

Экспортировано товаров на 3,6 трлн.руб. (1,7 млрд.долл. США), оказано услуг на 181,9 млрд.руб. (85,3 млн.долл. США). Экспорт товаров и услуг в страны СНГ составил 2,4 трлн.руб. (1,1 млрд.долл.), или 62,1% от общего объема экспорта.

Импорт товаров составил 4,1 трлн.руб. (1,9 млрд.долл.), получено услуг на 58,5 млрд.руб. (27,4 млн.долл.). Импорт из стран СНГ составил 78,2% от общего объема импорта.

Сальдо внешней торговли отрицательное в сумме 293,5 млрд.руб. (137,7 млн.долл. США). Со странами СНГ оно составляет 846,7 млрд.руб. (397,3 млн.долл. США), со странами дальнего зарубежья — положительное в сумме 553,2 млрд.руб. (259,6 млн.долл.).

Внешнеэкономические связи Беларуси со странами дальнего зарубежья в январе — сентябре текущего года по сравнению с соответствующим периодом прошлого характеризовались увеличением экспорта (на 21%) и уменьшением импортных поставок (на 31,6%). Экспорт в промышленно развитые страны увеличился на 20,7%, в бывшие страны СЭВ и Прибалтику — на 38,2%.

Товарооборот с промышленно развитыми странами, имеющими наибольший удельный вес в торговом обороте республики со странами дальнего зарубежья, приводится в табл.9.

Табл. 9

	Январь — сентябрь 1993 г.			Январь — сентябрь 1994 г.		
	экспорт, млн. долл.	импорт, млн. долл.	удельный вес в товарообороте, %	экспорт, млн. долл.	импорт, млн. долл.	удельный вес в товарообороте, %
Германия	67,8	130,7	17,4	114,3	121,3	22,0
США	32,2	56,2	7,8	37,5	37,7	7,0
Швейцария	19,4	43,8	5,5	34,3	18,4	4,9
Австрия	31,8	44,1	6,7	14,4	29,2	4,1
Нидерланды	17,4	12,6	2,6	14,4	16,3	2,9
Великобритания	17,5	32,8	4,4	11,9	11,4	2,2
Финляндия	5,7	4,8	0,9	4,9	15,1	1,9
Бельгия	5,4	2,8	0,7	14,9	2,4	1,6
Франция	6,1	26,9	2,9	6,5	7,4	1,3
Япония	1,3	7,8	0,8	3,3	7,3	1,0
Италия	19,0	13,0	2,8	23,0	14,3	3,5

Экспорт в Польшу составил 68,3 млн.долл. США (10,2% от экспорта в страны дальнего зарубежья), в Венгрию — 30,6 (4,6%), в Болгарию — 7,7 (1,1%), в Румынию — 6,2 (0,9%).

Импорт продукции из промышленно развитых стран составил 72% против 69,6% в соответствующем периоде прошлого года, из стран — бывших членов СЭВ и Прибалтики — 18,3% (за 9 месяцев прошлого года — 19,1%).

В экспорте продукции в страны дальнего зарубежья на долю продукции машиностроения приходится 22%, продукцию химической промышленности — 30,5%, легкой — 21,1%.

Удельный вес экспорта отдельных видов продукции в страны дальнего зарубежья в объеме их производства приводится в табл.10 (в процентах).

Табл. 10

	Январь — сентябрь	
	1993 г.	1994 г.
Грузовые автомобили	4,7	3,4
Тракторы	9,7	33,1
Металлорежущие станки	2,0	2,8
Калийные удобрения	66,6	78,2
Холодильники бытовые	26,3	12,1
Телевизоры	8,2	0,9
Мотоциклы	3,7	25,9
Велосипеды	5,4	2,1
Часы бытовые	38,1	51,6

За прошедший период экспортировано также 250 тыс.т нефти сырой (16,7% к производству), 176 тыс.т проката черных металлов (36,9%), 92,5 тыс.м куб. лесоматериалов (4,6%), 12,2 млн.м кв. древесноволокнистых плит (45,5%), 2,9 млн.м кв. рубероида, 50,9 тыс.т шифера.

Наибольший объем импорта приходится на машины и оборудование. В январе — сентябре 1994 г. их получено на 129,4 млн.долл., или 32% всего импорта. Вместе с тем импорт этой продукции по сравнению с соответствующим периодом прошлого года уменьшился на 21,8%.

Меньше закуплено зерна на 77,4%, сахара — на 82,5%, масла растительного — на 97,5%, кофе — на 56%.

Снизились объемы закупок по импорту одежды: на 51,3% — трикотажной, на 4,7% — текстильной. Обуви кожаной закуплено 155 тыс.пар, что на 5% меньше уровня января — сентября прошлого года. На закупку медицинского оборудования и медикаментов затрачено 25,6 млн.долл.

Внешнеторговый оборот Беларуси с государствами СНГ в январе — сентябре 1994 г. составил 5,6 трлн.руб., в том числе экспорт — 2,4 трлн.руб., импорт — 3,2 трлн. Сальдо товарооборота отрицательное в сумме 846,7 млрд.рублей.

Экспорт основных видов продукции в государства СНГ в январе — сентябре 1994 г. представлен в табл.11.

Табл. 11

	Экспортировано всего	В % к январю — сентябрю 1993 г.	Из общего объема поставлено в Россию	В % к объему производства	
				экспорт — всего	в том числе в Россию
Грузовые автомобили, штук	9349	59,0	8091	60,1	52,0
Тракторы, тыс.шт.	13,5	31,3	10,9	40,0	32,2
Металлорежущие станки, штук	1467	34,0	1204	31,0	25,4
Холодильники бытовые, тыс.шт.	329,4	135,5	308,4	59,7	55,9
Телевизоры, тыс.шт.	209,3	98,8	195,5	58,6	54,7
Мотоциклы, тыс.шт.	16,3	22,0	15,7	37,7	36,2
Велосипеды, тыс.шт.	137,0	75,3	100,0	44,9	32,8
Часы бытовые, тыс.шт.	2836,1	63,1	1986,5	26,0	18,2
Калийные удобрения (в пересчете на 100% K_2O), тыс.т	195,0	106,0	153,1	11,0	8,6

За девять месяцев текущего года поставки нефти составили 20% от уровня 1990 г., газа — 56,1%, угля — 95,8%. По сравнению с январем — сентябрем 1993 г. поставки сократились: нефти — на 22,1%, газа — на 12,5%, угля — на 25,9%. Проката черных металлов Россия поставила в текущем году 200,9 тыс.т, что на 39,8% меньше, чем в январе — сентябре 1993 г. (12% к уровню 1990 г.).

По состоянию на 1 июля 1994 г. в Беларуси зарегистрировано 1309 совместных и 452 иностранных предприятия, созданных с фирмами зарубежных стран и стран СНГ. Удельный вес продукции, производимой ими, составил 2,3% в общем объеме промышленной продукции. Общая численность работающих на этих предприятиях составила 19,5 тыс.человек (0,4% от числа занятых в республике).

За I полугодие текущего года указанными предприятиями экспортировано продукции на 28,5 млн.долл., что составило 7% в общем объеме экспорта товаров в государства дальнего зарубежья (в январе — июне 1993 г. — 3%), импортировано товаров на 45,3 млн.долл., или 13% в общем объеме импорта республики (в прошлом году — 6,5%).

За январь — сентябрь в бюджет республики поступило 2,8 трлн.рублей доходов, или в 16,5 раза больше, чем за январь — сентябрь прошлого года (при уровне инфляции в 26,7 раза).

Налога на прибыль поступило 818,9 млрд.руб., или 29,5% общей суммы поступлений (за январь — сентябрь 1993 г. — 29,4%). Налог на добавленную стоимость составил 775,8 млрд.руб., или 27,9% (29,2%), акцизы — 289,7 млрд.руб., или 10,4% (13,2% за январь — сентябрь прошлого года). От населения получено 198,2 млрд.руб. подоходного налога (7,1% против 6,9% в прошлом году).

Размер налоговых поступлений и других обязательных платежей в государственный бюджет по отношению к валовому внутреннему продукту характеризуется табл.12 (в процентах).

Табл. 12

	Январь — сентябрь	
	1993 г.	1994 г.
Доходы — всего	26,9	27,8
налог на прибыль	7,9	8,2
налог на добавленную стоимость	7,8	7,8
акцизы	3,6	2,9
подоходный налог с физических лиц	1,9	2,0
доходы от внешнеэкономической деятельности	0,9	2,1

В январе — августе текущего года предприятиями и организациями республики получено 1,8 трлн.руб. прибыли. Ее объем увеличился по сравнению с соответствующим периодом прошлого года в 12 раз. В промышленности прибыль возросла в 9,3 раза при росте цен на продукцию в 24,8 раза. На государственные предприятия пришлось 53,5% прибыли.

За январь — август допустили убытки 581 предприятие и организация, или 7% их общего числа (за январь — июль — 8,4%).

В промышленности было 44 убыточных предприятия (3%), из них 6 — электроэнергетики, 3 — торфяной промышленности, 8 — машиностроения и металлообработки, 16 — промышленности строительных материалов, 4 — текстильной промышленности. Убытки допустили 37 колхозов (2%) и 29 совхозов (4,4%), 48 строительных организаций (4,3%), 84 предприятия торговли и общественного питания (8,7%), 156 предприятий жилищно-коммунального хозяйства (65,5%), 40 предприятий бытового обслуживания населения (18,6% общего числа предприятий отрасли).

Рентабельность по всем отраслям экономики характеризуется следующими данными (табл.13).

Табл. 13

	Январь — август	
	1993 г.	1994 г.
Прибыль от реализации в процентах к себестоимости реализованной продукции — всего	22,2	15,1
в том числе:		
промышленность	26,1	13,0
сельское хозяйство	21,5	39,3
колхозы	26,4	47,6
совхозы	13,3	30,1
транспорт	20,4	21,8
связь	18,5	22,8
строительство	23,0	18,0
торговля и общественное питание	19,4	27,5
снабжение и сбыт	7,5	7,8
заготовительные организации	11,2	19,6

Уровень рентабельности до 20% имеет 521 промышленное предприятие, или 37,2% их общего числа, от 21 до 50% — 574 предприятия (40,9%), от 51 до 100% — 248 предприятий (17,7%) и свыше 100% — 59 предприятий (4,2%).

Общая сумма задолженности поставщикам за сырье, материалы, полуфабрикаты и комплектующие изделия составила на 1 сентября 4,6 трлн.руб. и возросла за месяц на 36%. Денежные средства предприятий и организаций покрывают задолженность поставщикам на 6,4%.

Превышение задолженности наших предприятий предприятиям государств бывшего СССР достигло 2 трлн.руб. По предприятию "Белтрансгаз" задолженность возросла с 1 трлн. руб. на 1 августа до 1,5 трлн. на 1 сентября.

Задолженность по расчетам с предприятиями государств бывшего СССР характеризуется данными, приведенными в табл.14 (в млн.руб.).

Табл. 14

	Задолженность предприятиям Республики Беларусь предприятиями других государств	Задолженность предприятий Республики Беларусь предприятиям других государств	Превышение задолженности предприятий Республики Беларусь предприятиям других государств
Всего по Республике Беларусь	489390	2525274	2035884
в том числе:			
Азербайджан	749	860	111
Армения	277	362	85
Грузия	744	289	-455
Казахстан	9737	3488	-6249
Кыргызстан	407	4044	3637
Молдова	2809	2796	-13
Россия	380471	2428933	2048462
Таджикистан	490	981	491
Туркменистан	218	6	-212
Узбекистан	2505	5331	2826
Украина	81559	63978	-17581
Латвия	3252	3977	725
Литва	4588	9790	5202
Эстония	1584	439	-1145

Подведены итоги переоценки основных фондов предприятий, организаций и учреждений Республики Беларусь по состоянию на 1 января 1994 г. Полная восстановительная стоимость основных фондов составила 197 трлн.руб. (до деноминации) и возросла в результате переоценки в 12,6 раза. Износ фондов по данным бухгалтерского учета равен 39%. Таким образом, остаточная стоимость на 1 января 1994 г. составила 120 трлн.руб.

В отраслях материального производства балансовая стоимость основных фондов увеличилась в 11,4 раза, в непроизводственной сфере — в 22,4 раза.

На долю предприятий и организаций государственной формы собственности приходится 74,3% основных фондов республики.

За I полугодие 1994 г. предприятиями республики было внесено в уставные фонды, продано, передано, сдано в аренду государственного имущества субъектам хозяйствования негосударственных форм собственности на сумму 589,4 млрд.руб., или 1% от стоимости имущества этих предприятий (до деноминации).

Денежные доходы населения в январе — сентябре текущего года составили 4805 млрд.руб. и увеличились по сравнению с соответствующим периодом прошлого года в 20,8 раза. Располагаемые денежные доходы (за вычетом обязательных платежей и взносов) составили за этот период 3707 млрд.руб. и возросли в 18 раз. С учетом корректировки на индекс потребительских цен располагаемые денежные доходы населения уменьшились в январе — сентябре текущего года по сравнению с январем — сентябрем 1993 г. на 29%.

Денежные расходы населения за январь — сентябрь текущего года составили 4495 млрд.руб. и возросли по сравнению с январем — сентябрем 1993 г. в 23 раза. В их составе 64% занимают расходы на покупку товаров в государственной, кооперативной и коммерческой торговле, а также у частных лиц, 7% — оплата услуг. Обязательные платежи в виде налогов и сборов, взимаемых у населения, превышают 1 трлн.руб. и занимают 24% всех расходов. Накопление сбережений во вкладах и ценных бумагах составило 132 млрд.руб., или 3%. Расходы населения на покупку валюты в официально зарегистрированных обменных пунктах составили 79 млрд.руб., или 2% от общей суммы расходов.

Основным источником денежных доходов для большей части населения является заработная плата.

Среднемесячная номинальная заработная плата работников в январе — августе 1994 г. составила 46,7 тыс.руб. и возросла по сравнению с соответствующим периодом прошлого года в 15,5 раза. Реальная заработная плата с учетом роста цен на товары и услуги за этот период снизилась на 39%.

Среднемесячная, среднечасовая заработная плата в январе — августе 1994 года по отраслям экономики приведена в табл.15.

Табл. 15

	Средняя заработная плата, рублей			В % к среднереспубликанскому уровню		
	среднемесячная		среднечасовая в августе	среднемесячная		среднечасовая в августе
	январь — август	август		январь — август	август	
Рабочие, служащие и колхозники	46664	89723	599	100	100	100
в том числе:						
рабочие и служащие	49401	94667	656	106	106	110
колхозники	30439	62000	346	65	69	58
Предприятия, учреждения, организации отраслей материального производства	46920	92837	620	101	103	104
из них:						
промышленности	51641	103154	799	111	115	133
сельского хозяйства (включая колхозы)	32282	64593	363	69	72	61
транспорта	55962	110712	748	120	123	125
в том числе:						
железнодорожного	56866	111333	709	122	124	118
автомобильного	52780	107216	753	113	119	126
авиационного	78321	151624	1133	168	169	189
связи	49960	92557	609	107	103	102
строительства	64911	130392	902	139	145	151
торговли и общественного питания	41780	82260	531	90	92	89
Предприятия, учреждения, организации непроизводственных отраслей	44443	76319	524	95	85	87
жилищно-коммунального хозяйства	44193	79620	518	95	89	86
здравоохранения	44795	79380	473	96	88	79
социального обеспечения	28109	46393	280	60	52	47
образования	40451	64458	525	87	72	88
культуры	33867	54919	349	73	61	58
искусства	31708	53845	347	68	60	58
науки и научного обслуживания	43597	79057	576	93	88	96
банковские	85910	152416	964	184	170	161
аппарат органов государственного управления	59010	105328	687	126	117	115

Изменение покупательной способности среднемесячной заработной платы в 1994 г. характеризуется данными из табл.16 (среднемесячная заработная плата, деленная на цену конкретного товара).

Табл. 16

	Количество продуктов (кг), которые можно купить на среднюю заработную плату в		Август в % к январю	Справочно: количество продуктов, которое можно купить на среднюю заработную плату в России в августе
	январе	августе		
Говядина	24	37	154	66
Свинина	18	24	133	55
Колбаса вареная	20	29	145	38
Масло животное	19	26	137	56
Творог	146	64	44	95
Молоко, литров	1149	289	25	399
Сметана	80	42	53	79
Яйца, десятков	62	88	142	218
Хлеб ржаной	1083	224	21	441
Хлеб пшеничный	201	169	84	212
Картофель	1134	134	12	282
Водка, литров	18	14	78	43

Вклады населения в учреждения Сберегательного и коммерческих банков составили на 1 октября 1994 г. 144,3 млрд.руб., что в 8,3 раза выше уровня 1 октября 1993 г. Однако с учетом того, что цены на потребительские товары и услуги в сентябре текущего года по сравнению с сентябрем 1993 г. возросли в 26,7 раза, в сопоставимых условиях вклады населения на 1 октября 1994 г. составили 31,2% к уровню 1 октября 1993 г.

* * *

Итак, спад продолжается. Симптоматично, однако, что завершение III квартала 1994 г. совпало с активизацией общественно-политической и, надо полагать, хозяйственной жизни в республике. 27 сентября начала работу очередная, 16 сессия Верховного Совета Беларуси, в повестке дня которой и принятие программы первоочередных мер для выхода республики из экономического кризиса. Активизировалась деятельность аппарата и самого Президента Республики Беларусь, что, в частности, нашло отражение в реорганизации им структуры центральных органов управления, организации поездок и проверок на местах, подписании ряда указов. Впрочем, в ближайшие 8-9 месяцев, по словам А.Лукашенко, ощутимого улучшения не произойдет, и все же, надо полагать, взятый им курс на консолидацию всех структур государства и общества в конце концов принесет желаемые результаты.

К публикации отчет подготовил Ф.ЗАЯЦ

ПОЛОЖЕНИЕ

о Государственном реестре хозяйствующих субъектов, занимающих доминирующее положение на товарных рынках Республики Беларусь

1. Государственный реестр хозяйствующих субъектов, занимающих доминирующее положение (далее — Реестр), является перечнем предприятий, объединений и организаций всех форм собственности, доминирующих на рынке определенного товара, услуги (далее — товарный рынок) и формируется в соответствии с Законом Республики Беларусь "О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции" (далее — закон).

Факт доминирования устанавливается в соответствии с "Рекомендациями по определению доминирующего положения хозяйствующих субъектов на товарных рынках Республики Беларусь", утверждаемыми Министерством по антимонопольной политике Республики Беларусь (далее — министерство).

2. Целью формирования и ведения Реестра является определение перечня хозяйствующих субъектов, отдельные параметры деятельности которых подлежат государственному контролю, регулированию и наблюдению в соответствии с указанным законом и иным законодательством, а также контролю в случае их ликвидации и реорганизации (слияния, присоединения, разделения, выделения и преобразования), в том числе в процессе разгосударствления и приватизации, приобретения ими акций, паев, долей участия в уставном капитале других хозяйствующих субъектов.

3. Реестр содержит три раздела:

Раздел I включает перечень хозяйствующих субъектов, в отношении которых применяются государственный контроль и регулирование отдельных параметров их деятельности, в том числе ценовых.

Указанный перечень формируется министерством исходя из сложившихся условий конкурентного поведения хозяйствующих субъектов на рынке, социальной значимости товаров и услуг, товаров и ресурсов, определяющих масштаб цен и тарифов в экономике, а также с учетом заключений органов власти и управления, общественных организаций.

Раздел II включает перечень хозяйствующих субъектов, за деятельностью которых ведется наблюдение со стороны министерства и его территориальных органов.

Наблюдение осуществляется в целях выработки и принятия решений, предусмотренных законодательством в отношении субъектов, доминирующих на товарных рынках.

Раздел III включает перечень хозяйствующих субъектов, относящихся к естественной монополии, регулирование и контроль деятельности которых осуществляется в соответствии с действующим законодательством уполномоченными на то государственными органами исполнительной власти.

Каждый из разделов Реестра содержит два подраздела:

республиканский — перечень хозяйствующих субъектов, занимающих доминирующее положение на республиканском товарном рынке;

местный — перечень хозяйствующих субъектов, занимающих доминирующее положение на товарных рынках в пределах границ соответствующих административно-территориальных единиц, а также населенных пунктов, находящихся в пределах их границ.

4. Не подлежат включению в раздел I Реестра хозяйствующие субъекты по товарам (услугам), производство и реализация которых:

осуществляются по специальным указам президента, постановлениям и распоряжениям Кабинета Министров Республики Беларусь;

проводятся в целях обеспечения потребителя новой высокоэффективной продукцией, а также продукцией, изготовленной с использованием запатентованного изобретения и нового высокоэффективного производства, созданного специально для выпуска этой продукции (в течение одного года с момента постановки ее на серийное производство).

5. Формирование и ведение Реестра осуществляются министерством и его территориальными управлениями. Реестр раз в год утверждается приказом по министерству и публикуется в республиканской и местной печати. Внесение в Реестр изменений в течение года оформляется решениями министерства.

6. Включение хозяйствующего субъекта в Реестр или исключение его из Реестра проводится на основании данных органов статистики, власти и управления, хозяйствующих субъектов, общественных организаций, а также аналитических материалов, полученных министерством в результате анализа уровня и характера монополизма на товарных рынках.

7. Исключение хозяйствующего субъекта из Реестра осуществляется на основании мотивированного заявления его руководителя, представленного по утвержденной форме, и (или) обращения органов власти и управления, общественных организаций, а также по инициативе министерства по результатам обследования состояния товарных рынков.

8. В отдельных случаях могут быть установлены особые условия государственного контроля за деятельностью хозяйствующего субъекта на основе соглашения между министерством и хозяйствующим субъектом. При заключении соглашения данный хозяйствующий субъект исключается из раздела I Реестра и включается в раздел II Реестра.

В случае, если в отношении хозяйствующего субъекта, включенного в раздел II Реестра, будет установлен факт злоупотребления своим доминирующим положением, то данный хозяйствующий субъект исключается из раздела II Реестра и включается в раздел I Реестра.

Факт злоупотребления хозяйствующим субъектом своим доминирующим положением устанавливается в соответствии с антимонопольным законодательством.

9. Решение о включении хозяйствующего субъекта в Реестр и об исключении из Реестра (переносе из одного раздела в другой) в двухнедельный срок доводится министерством (его территориальными органами) до хозяйствующего субъекта по форме уведомления, сообщается органам управления, осуществляющим государственное регулирование и контроль деятельности субъектов, в том числе их ликвидацию и реорганизацию, а также другим заинтересованным.

10. В случае получения хозяйствующим субъектом, подавшим заявление об исключении из Реестра, отказа министерства (его территориального органа) и несогласия с ним, хозяйствующий субъект вправе обжаловать данное решение в порядке, установленном законодательством.

КОММЕНТАРИЙ

НОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ о Государственном реестре хозяйствующих субъектов, занимающих доминирующее положение на товарных рынках Республики Беларусь, утверждено приказом по Министерству по антимонопольной политике и введено в действие с 15 октября 1994 года.

В соответствии с Законом Республики Беларусь "О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции" Министерство по антимонопольной политике осуществляет широкий спектр мер, направленных, с одной стороны, на предупреждение, ограничение и пресечение монополистической деятельности хозяйствующих субъектов, занимающих доминирующее положение на товарных рынках, и с другой — на создание благоприятных условий для развития конкурентной среды, привлечения на монополизированные рынки новых товаропроизводителей. В числе таких мер: постоянный контроль за деятельностью хозяйствующих субъектов-монополистов в части соблюдения антимонопольного законодательства; выявление и пресечение злоупотреблений; экспертиза проектов приватизации хозяйствующих субъектов — монополистов, а также контроль за созданием, слиянием, присоединением, преобразованием, ликвидацией хозяйствующих субъектов.

Для эффективной реализации этих мер необходимо в первую очередь определить критерии доминирования хозяйствующего субъекта на рынке, что составляет основу монополистической деятельности, основные виды которой отражены в ст.5, 6, 7 закона.

Необходимым условием для признания доминирующего положения является наличие одного или нескольких следующих условий:

— отсутствие у хозяйствующего субъекта конкурента на рынке соответствующего товара;

— способность хозяйствующего субъекта, не являющегося единственным производителем (продавцом) или потребителем (покупателем) соответствующего товара навязывать покупателю или продавцу условия при продаже или покупке товара, при заключении договора о поставках;

— способность хозяйствующего субъекта ограничивать конкуренцию других хозяйствующих субъектов на рынке материально-технических ресурсов (сырье, материалы, оборудование, энергоресурсы и т.д.);

— способность хозяйствующего субъекта сокращать или ограничивать поставку товаров на рынке сбыта с целью получения односторонних выгод при продаже товаров, при заключении договоров и соглашений о поставках товаров.

ОСНОВНЫМ критерием определения доминирующего положения является доля хозяйствующего субъекта на рынке определенного товара, превышающая предельную величину, устанавливаемую Министерством по антимонопольной политике. В настоящее время предельные величины таковы. Для хозяйствующих субъектов — производителей продукции или услуг (кроме продукции производственно-технического назначения): для одного хозяйствующего субъекта — 30%, для двух - 54%, для трех — 72%, для четырех — 95%, для хозяйствующих субъектов — производителей продукции производственно-технического назначения, соответственно—45%, 67%, 86% и 100%.

Достижение и превышение установленных значений предельных величин (долей) является основанием для включения хозяйствующего субъекта (группы хозяйствующих субъектов) в Государственный реестр хозяйствующих субъектов, занимающих доминирующее положение на товарных рынках Республики Беларусь.

В настоящее время в Реестр включено около 300 хозяйствующих субъектов. В поле зрения Министерства по антимонопольной политике около 400 видов товаров (товарных групп), поставляемых на республиканский и местные рынки. В основном это товары из "потребительской корзины", а также важнейшие виды продукции производственно-технического назначения. В целом Государственным реестром охвачены предприятия более чем 20 отраслей, подотраслей и видов деятельности: промышленности, перерабатывающих отраслей агропромышленного комплекса, производственной и социальной инфраструктуры.

В отношении хозяйствующих субъектов, включенных в Реестр, осуществляется государственное регулирование таких параметров их деятельности, как уровень цен, рентабельность, а также контроль с целью предотвращения сговора, заключения договоров, соглашений, ограничивающих конкуренцию.

Подчеркнем, что речь идет именно о регулировании и контроле за деятельностью хозяйствующих субъектов, включенных в Реестр, а не о борьбе с ними, направленной на уничтожение. Такая цель не может ставиться по ряду причин.

Во-первых, ряд предприятий-монополистов способствует насыщению рынка качественными товарами; во-вторых, продукция ряда предприятий-монополистов достаточно конкурентоспособна на внешнем рынке; в-третьих, в условиях высокомонополизированной экономики это может привести к краху национальной экономики; в-четвертых, только сверхприбыли позволяют монополии аккумулировать большие капиталы для внедрения новых технологий, проектов и методов производства; в-пятых, монополия может стать важным дополнением к конкуренции, которая при определенных условиях может действовать как сила, разрушающая производство и снижающая его эффективность.

Таким образом, государственное регулирование хозяйствующих субъектов, включенных в Государственный реестр, направлено не на уничтожение монополии как таковой, а на предупреждение и ограничение монополистической практики, конкретные формы которой будут зависеть от специфики рынка, организационно-технических условий производства, возможности наполнения рынка товарами и услугами за счет развития альтернативных структур в экономике.

РАБОТА над Реестром, в частности, над его структурой, продолжается и сегодня. Это связано с тем, что в нем не проведена дифференциация предприятий по видам монополий. В первую очередь требует выделения естественная монополия, так как в ее образовании и деятельности имеются особенности, требующие специфических методов регулирования. В частности, речь идет о предприятиях электроэнергетики, связи, трубопроводного, железнодорожного и городского пассажирского транспорта (кроме такси), объектах тепло-, газо-, электро-, водоснабжения и водоотведения и др., где конкуренция не представляется возможной и могут возникнуть прецеденты использования своего монопольного положения для получения незаконных прибылей путем необоснованного роста цен и тарифов, фальсификации качества товаров. Однако в силу того, что продукция и услуги таких предприятий социально значимы для всего населения и потребляются практически ежедневно, необходим действенный контроль за их деятельностью, который должен осуществляться методами прямого государственного регулирования.

Сложной с позиций антимонопольного регулирования является сфера искусственной монополии, поскольку монополизм в данной сфере характерен для подавляющей части субъектов хозяйствования разных форм собственности, функционирующих в ведущих секторах экономики.

Недостатком действующей системы регулирования хозяйствующих субъектов-монополистов является то, что процесс регулирования не охватывает в большинстве случаев всей технологической цепи воспроизводственного цикла, в частности, регулируя только начальную, промежуточную или конечную его стадии.

Процессы преобразования, ликвидации, приватизации, участие в акционерном капитале других хозяйствующих субъектов также требуют активного вмешательства государственных органов. Особенно это касается процесса приватизации. Здесь очень важно не допустить преобразования государственной монополии в частную, что может значительно осложнить проведение антимонопольной политики.

Все это требует, с одной стороны, формирования полного перечня предприятий-монополистов и, с другой — их градации на группы по формам регулирования.

СОСТОЯНИЕ экономики данного периода таково, что без усиления мер государственного регулирования она может прийти к еще большему развалу, вместе с тем их применение не должно сдерживать поступательное движение к развитию рыночных отношений. В этой связи государственному регулированию должны быть подвергнуты те предприятия-монополисты, продукция которых является социально значимой для общества и структуроопределяющей для экономики.

По отношению к оставшимся хозяйствующим субъектам, занимающим доминирующее положение на товарных рынках, необходимо применять меры контроля и наблюдения, направленные на недопущение нарушений антимонопольного законодательства в части злоупотреблений своим доминирующим положением (хозяйствующие субъекты, в отношении которых осуществляются указанные меры, также должны быть выделены в особую группу).

В связи с вышеуказанным Государственный реестр хозяйствующих субъектов, занимающих доминирующее положение на товарных рынках Республики Беларусь, состоит из трех разделов.

Раздел I. Включает перечень хозяйствующих субъектов, в отношении которых применяются государственный контроль и регулирование отдельных параметров их деятельности, в том числе ценовых.

Раздел II. Включает перечень хозяйствующих субъектов, за деятельностью которых ведется наблюдение со стороны Министерства по антимонопольной политике и его территориальных органов.

Раздел III. Включает перечень хозяйствующих субъектов, относящихся к естественной монополии, регулирование и контроль деятельности которых осуществляются в соответствии с действующим законодательством уполномоченными на то государственными органами власти.

Указанная классификация хозяйствующих субъектов-монополистов позволит в значительной степени повысить действенность государственного регулирования за счет дифференциации подходов, форм и методов, а также упорядочить перечень предприятий, подвергаемых такому регулированию.

В ЗАКЛЮЧЕНИЕ следует подчеркнуть, что если раздел III Реестра является относительно стабильным, то разделы I и II представляют собой как бы сообщающиеся сосуды. Исходя из сложившихся условий конкурентного поведения хозяйствующих субъектов на рынке, социальной значимости товаров и услуг, их влияния на формирование цен и тарифов в экономике, а также с учетом заключений органов власти и управления, общественных организаций осуществляется включение хозяйствующих субъектов либо в I, либо во II разделы Реестра. Перемещение хозяйствующих субъектов из раздела I Реестра в раздел II возможно при следующих условиях: между Министерством по антимонопольной политике и хозяйствующим субъектом-монополистом заключается соглашение, в котором оговариваются объемы производства (поставок), рентабельность реализованной продукции и др.; в связи с особенностями ситуации на монополизированном рынке отсутствует экономическая целесообразность ценового и иного регулирования.

Перемещение хозяйствующих субъектов из раздела II Реестра в раздел I осуществляется в случаях злоупотреблений доминирующим положением, поименованных в статье 5 Закона "О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции".

В.КУЛАЖЕНКО,
А.НЕСТЕРОВ,
специалисты Министерства по антимонопольной политике РБ

В НАЦИОНАЛЬНОМ БАНКЕ РБ

О КРЕДИТОВАНИИ СУБЪЕКТОВ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Письмо Национального банка Республики Беларусь N 02014/366 от 30 сентября 1994 г.

Изучение действующей практики выдачи коммерческими банками кредитов субъектам хозяйствования на основе произведенных проверок свидетельствует о наличии серьезных недостатков и даже о прямом нарушении и невыполнении законодательных и нормативных актов Национального банка. Банки допускают отступления от основополагающих принципов кредитования, предписанных Временным положением о банковском кредите, проводят рисковую кредитную политику, угрожающую интересам не только кредиторов и вкладчиков данного банка, но и республики в целом.

Массовая выдача ничем не обеспеченных кредитов приводит к необоснованному увеличению в обороте денежной массы и стимулированию инфляции.

Несмотря на неоднократные требования и рекомендации многие банки не осуществляют контроль за движением прокредитованных ценностей и обеспечением выданных кредитов. В результате допускается значительный временной разрыв между фактическим движением и использованием прокредитованных ценностей и затрат и погашением полученных на это кредитов.

Банками допускается нарушение ст.5 Закона "О банках и банковской деятельности в Республике Беларусь" в части недопущения кредитования пайщиков, акционеров банка и других владельцев банка на льготных условиях.

В связи с изложенным, а также руководствуясь Основными направлениями денежно-кредитной политики Республики Беларусь на 1994 год и Программой неотложных мер по выходу экономики Республики Беларусь из кризиса, при кредитовании субъектов хозяйствования всех форм собственности и в дополнение к ранее данным нами указаниям рекомендуем: 1. При решении банками вопроса о кредитовании основное внимание должно уделяться предварительному контролю за деятельностью потенциального заемщика и прогнозированию риска непогашения кредита.

До заключения кредитного договора банк при принятии решения о возможности предоставления кредита должен тщательно проанализировать кредитоспособность заемщика, изучить факторы, которые могут повлечь непогашение кредита (репутацию заемщика, своевременность погашения полученных ранее ссуд, в том числе и в других банках, финансовое и общее экономическое состояние, ликвидность баланса, эффективность использования собственных и заемных средств и перспективы погашения кредита и др.).

Рассмотрение ходатайств на получение кредитов не должно производиться без представления банку:

— бухгалтерского баланса на последнюю месячную дату или на дату обращения;

— отчета о прибылях и убытках;

— выписок по счетам, открытым в других банках;

— статистической отчетности и других документов и информации, необходимых по усмотрению банка для организации кредитных отношений.

При необходимости (в случае возникновения сомнений в достоверности представленных материалов) банк должен до выдачи ссуды проверить состояние учета, достоверность балансовых данных, реальное наличие товарно-материальных ценностей, условия их хранения, а также другие вопросы на месте у заемщика, после чего делается заключение о возможности выдачи ссуды.

Кредитный работник всю информацию, полученную при оформлении ссуды и контроле за ее движением, систематизирует в специальном кредитном досье заемщика.

2. Неотъемлемой частью кредитного договора должен быть календарный график закупки, поступления, переработки, производства и реализации прокредитованных товарно-материальных ценностей (с учетом технологии и сезонности переработки сырья), на основании которого устанавливаются конкретные сроки погашения кредита. Следует исключить практику выдачи кредитов без жесткой увязки движения прокредитованных ценностей, снижения их запасов и вслед за этим незамедлительного погашения кредитов. Причем предельная длительность кредита на посреднические операции не должна быть более 1 месяца. В кредитном договоре обязательно должны быть отражены меры по наращиванию заемщиком собственного оборотного капитала.

Напоминаем, что Совет Министров Республики Беларусь постановлением от 26 марта 1993 года N 179 "О пополнении собственных оборотных средств и укреплении финансового состояния предприятий и организаций" установил, что основным источником прироста собственных оборотных средств должна быть прибыль предприятий и организаций, остающаяся в их распоряжении и не менее 30 процентов которой должно направляться на их увеличение.

Кроме того, рассматривая просьбу субъекта хозяйствования о предоставлении кредита следует учесть возможность максимального использования имеющихся у него валютных средств, за счет которых может быть удовлетворена потребность в белорусских рублях путем их продажи на валютном рынке.

3. Выдаваемые кредиты направляются, минуя расчетный счет заемщика, на оплату расчетных документов за конкретные товарно-материальные ценности и услуги непосредственному поставщику, а не третьей стороне.

Не допускается уплата за счет кредита определенного процента за риск, при выдаче кредитов с высокой степенью риска, а также страховых платежей страховой организации. Эти платежи заемщик должен осуществлять с расчетного счета за счет собственных средств.

4. Как правило, не должна также производиться выдача рублевых кредитов для покупки иностранной валюты в целях расчетов за импортируемые товары. Для этого следует при необходимости предоставлять заемщикам валютные кредиты.

5. Должна быть исключена продолжающаяся практика направления кредитов на предварительную оплату товарно-материальных ценностей. В случае необходимости расчетов с поставщиками в порядке предварительной оплаты за счет кредитных ресурсов следует выставлять за счет кредита аккредитив сроком до 30 дней.

6. Обязательным условием кредитования является необходимость ежемесячного проведения (а по требованию банка и чаще) проверок обеспечения выданных ссуд реальными товарно-материальными ценностями и затратами, используя различные формы и методы, предусмотренные в кредитных договорах.

При этом запасы кредитуемых товарно-материальных ценностей и производственных затрат в размере не менее 30% должны покрываться собственными источниками заемщика (свободные собственные оборотные средства, остатки средств в иностранной валюте, свободные спецфонды, дебиторская задолженность и др.)

При проверке обеспечения кредитов банк, в котором открыт расчетный счет заемщика, учитывает задолженность по всем кредитам, включая полученные в других банках.

В целях контроля за общей суммой кредитов, полученных одним заемщиком в разных банках, банк, в котором отсутствует расчетный счет заемщика, при выдаче кредита сообщает банку по месту открытия расчетного счета данного заемщика о сумме, сроках погашения и целевом характере предоставленного ему кредита и при необходимости другую информацию.

7. Не допускается погашение кредита юридическими лицами наличными деньгами, а также за счет выдачи другого кредита.

Если обязательства по обеспечению своевременного возврата кредита оказались нереальными, то безнадежная задолженность должна погашаться за счет резервного фонда и резерва на потери по ссудам коммерческого банка.

В отношении заемщиков, не выполняющих своих обязательств по возврату полученных кредитов, банки должны использовать предоставленное им Законом Республики Беларусь "Об экономической несостоятельности и банкротстве" право по возбуждению дел о признании заемщика экономически несостоятельным или банкротом.

8. Учитывая необходимость стимулирования насыщения товарного рынка, кредиты следует предоставлять преимущественно на производственные цели и в первую очередь на поддержку производства товаров, пользующихся спросом. Не должны кредитоваться запасы готовой продукции у производителей, вызванные ограничением сбыта или отсутствием спроса на нее.

С целью высвобождения ресурсов на поддержание производственной активности субъектов хозяйствования любой формы собственности следует ограничить кредитование торгово-закупочной и посреднической деятельности.

9. Не допускать выдачи кредитов физическим лицам под процентные ставки ниже, чем уровень средних процентов, уплачиваемых банком за принятые в депозиты от физических лиц средства, кроме кредитов, предоставляемых в соответствии с действующим законодательством.

10. Руководствуясь статьей 12 Закона "О банках и банковской деятельности в Республике Беларусь", каждый банк должен обеспечить гласность и публичность действующих средних процентных ставок не только по депозитам, но и выдаваемым кредитам.

Заместитель председателя правления
В.А.СИДОРОВ

О внесении дополнений в Правила выдачи банкам лицензий на право совершения операций в иностранной валюте от 10.03.93 г. N 33 и "Положение о порядке применения Национальным банком РБ и его органами на местах экономических и других санкций к коммерческим банкам" от 23.03.94 г. N 296

Письмо Национального банка Республики Беларусь N 406 от 11.10.94 г.

В соответствии с решением исполнительного комитета правления Национального банка Республики Беларусь (протокол заседания от 03.10.94 г. N 5 п.п.1, 3) вносятся следующие дополнения:

— В "Правила выдачи банкам лицензий на право совершения операций в иностранной валюте" от 10 марта 1993 г. N 33

Пункт 4 после первого абзаца дополнить абзацем следующего содержания:

"Генеральные лицензии на право совершения операций в иностранной валюте выдаются коммерческим банкам при наличии у них собственного капитала в размере, эквивалентном одному миллиону ЭКЮ. Расчет размера эквивалентного соотношения собственного капитала банка, выраженного в белорусских рублях и ЭКЮ, производится по кросс-курсу доллара США, установленному по единому курсу Национального банка Республики Беларусь на дату представления ходатайства о выдаче генеральной лицензии на право совершения операций в иностранной валюте (в случае принятия по нему положительного решения)".

Под собственным капиталом банка в соответствии с "Правилами регулирования деятельности банков" и внесенными в них дополнениями (письмо Национального банка РБ от 15 августа 1994 г. N 376) понимается сумма остатков средств по уставному (счет N 010), резервному (счет N 011), специальным (счет N 012) фондам, фондам экономического стимулирования (счета N 016, N 018) и нераспределенной прибыли банка (счета N 980 (П-А)-N 981 (П-А) + N 96 - N 97 - N 950) за вычетом долгосрочных вложений капитала (акции, паи), по которым выплачиваются дивиденды (счета N 191, N 192, N 825), нематериальных активов (счет N 925), средств в Государственном резервном фонде мягких валют (счет N 012П частично) и акций, выкупленных у своих акционеров (счет N 034).

Абзацы второй, третий, четвертый, пятый, шестой считать соответственно абзацами третьим, четвертым, пятым, шестым, седьмым.

— В "Положение о порядке применения Национальным банком РБ и его органами на местах экономических и других санкций к коммерческим банкам"

Пункт 2.2.6 изложить в следующей редакции:

"В случае несогласования органом управления банка с Национальным банком форм, систем и размеров оплаты труда, а также нарушения согласованных показателей Национальный банк может применить к банкам следующие санкции:

— взыскание штрафа в размере фонда оплаты труда, выданного работникам до согласования органом управления банка с Национальным банком. Изымаемая сумма зачисляется в фонд льготирования процентных ставок по кредитам;

— взыскание штрафа в размере фонда оплаты труда, превышающего согласованный с Национальным банком размер, и зачисление изымаемой суммы в фонд льготирования процентных ставок по кредитам.

Аналогичные меры применяются в случае превышения согласованного размера должностного оклада руководителя банка (включая установленные органом управления надбавки к должностному окладу);

— при систематическом (более шести месяцев) нарушении согласованных показателей Национальный банк может ввести особый режим корреспондентского счета вплоть до полного прекращения операций".

Заместитель председателя правления **В.А.СИДОРОВ**

ФПГ: перспективы и реальность

В последнее время в нашем экономическом лексиконе появился еще один новый термин — финансово-промышленные группы, или сокращенно ФПГ. Из названия уже ясно, что речь идет об интеграции производственного и финансового капиталов.

Действительно, в самом общем плане ФПГ представляют собой такую форму организации крупного промышленного производства, которая предполагает объединение различных фирм и предприятий (как правило, технологически связанных), научных и специализированных торгово-транспортных организаций, банков или других финансово-кредитных учреждений, инвестиционных фондов в единую корпорацию в целях повышения устойчивости, эффективности и конкурентоспособности производства. При этом головной компании, то есть собственно ФПГ, передаются только функции стратегического управления инвестициями, производством и сбытом при сохранении юридической и оперативно-хозяйственной самостоятельности всех входящих в группу участников. Посредством создания ФПГ обеспечиваются максимально легкий переток технологий, квалифицированных кадров и капиталов, сохранение и устойчивость необходимых производственно-кооперационных связей по выпуску сложной конечной продукции, существенное расширение инвестиционных и экспортных возможностей.

Другими словами, ФПГ — это крупнейшие финансово-индустриальноторговые комплексы, обладающие повышенной конкурентоспособностью и устойчивостью. Участниками ФПГ могут быть предприятия, организации, финансово-кредитные и инвестиционные институты в любой организационно-правовой форме независимо от вида собственности, в том числе и иностранные. Различают вертикально и горизонтально интегрированные ФПГ. Первые, как правило, включают предприятия, тесно технологически связанные друг с другом по всей производственной цепочке — от переработки сырья до выпуска конечной продукции и организации ее сбыта. Вторые основаны на широкой диверсификации производства и имеют межотраслевой характер, охватывая предприятия самых различных производств и секторов экономики, слабо связанных между собой. Отличаются и формы регулирования деятельности в разных ФПГ: более жесткие с координацией "сверху вниз" — в вертикально-интегрированных ФПГ и стратегическое финансовое и инвестиционное управление — в группах с горизонтальными связями. В странах развитой рыночной экономики количество и характер входящих в ФПГ предприятий и организаций, их взаимодействие между собой определяются одним критерием — экономической целесообразностью.

Формирование ФПГ осуществляется разными путями: слияние и поглощение компаний, в ходе чего одна из них (головная фирма) овладевает контрольным пакетом акций другой; группированием, опирающимся на банки, которые финансируют деятельность компаний и при этом ее координируют; заключением фирмами контрактов об управлении, транспорте технологий, долгосрочной закупке товаров; координацией деятельности участников посредством холдинговой компании и др. Причем состав и структура каждой конкретной группы определяются индивидуально, на основе учета состояния производства и рынка.

Конечно, эти способы и формы существования интеграции промышленного и банковского капитала характерны для развитой рыночной системы. Понятно, что в странах с переходной экономикой они должны и будут иметь свою специфику.

Следует особо подчеркнуть, что ФПГ являются несущей конструкцией организации промышленного производства во всех экономически развитых странах. Как известно, их экономика базируется на двух основаниях: 1) крупных организационно-хозяйственных структурах, доминирующих не только на национальном, но и на мировом рынках и 2) малом и среднем бизнесе. Первые придают экономике стабильность и управляемость, обеспечивают широкомасштабную реализацию новых технологий и инноваций, вторые создают конкурентную среду, придают производству необходимую гибкость и стремление к постоянной модернизации. Мировой опыт доказал высокую жизнеспособность и эффективность такой организации производства.

Вся эта краткая информация о ФПГ была приведена для того, чтобы попытаться ответить на ряд весьма существенных для нынешнего состояния нашей экономики вопросов. Нужны ли нам ФПГ, что они могут дать, каковы реальные возможности и перспективы их создания в республике и какие конкретные шаги должны быть сделаны к формированию организационной структуры промышленности современного типа?

Учитывая особенности сложившейся промышленной структуры Беларуси, ответ на первый из этих вопросов может быть только однозначно положительным. Традиционно промышленность республики состояла в основном из крупных производственных и научно-производственных объединений, жестко зависимых от внешних поставок сырья, топлива и комплектующих и ориентированных на широкий экспорт своей продукции. Причем доминирующий удельный вес в промышленности занимают станко- и приборостроение, электронная и радиотехническая промышленность, автомобилестроение, производство средств связи и информатики, химических волокон и нитей, конструкционных материалов, то есть наукоемкие, высокотехнологичные отрасли, создание в которых крупных финансово-промышленных группировок считается в зарубежной практике наиболее оправданным и эффективным.

Но это лишь предпосылки, так сказать, исторического, естественного плана. Гораздо более серьезные и значимые аргументы в пользу реорганизации крупной национальной промышленности на основе ФПГ выдвигает нынешняя кризисная ситуация в экономике. К числу наиболее важных из них можно отнести следующие.

Во-первых, формирование ФПГ первоначально хотя бы в ключевых секторах экономики гарантирует определенный приток инвестиций в сферу производства. Промышленность республики уже четвертый год подряд переживает глубочайший инвестиционный спад: государство должных средств для производственных капиталовложений не имеет, а коммерческие банки в условиях гиперинфляции менее всего намерены инвестировать и кредитовать производство. Имеющийся в республике капитал либо уплывает за границу, либо отвлечен на спекулятивные операции в основном в торгово-посреднической сфере. В результате происходит прогрессирующая деградация основных производственных активов промышленности, потери от которой могут быть невосполнимы, быстро возрастает технологическое отставание практически всех отраслей от мирового уровня. В такой ситуации именно интеграция финансовых и промышленных производственных единиц в единые крупные организационно-хозяйственные структуры могла бы существенно способствовать возврату финансовых и материальных ресурсов в реальное производство, преодолению промышленного спада и росту инвестиционной активности.

Во-вторых, ФПГ, образованные с участием иностранного и, в частности, российского капитала, могли бы помочь и в решении такой наиболее болезненной для экономики республики проблемы, как падение в связи с разрывом хозяйственных связей и ростом цен на сырье и энергоносители ценовой конкурентоспособности большинства видов промышленной продукции. В условиях отсутствия у отечественных предприятий альтернативных источников снабжения и рынков сбыта продукции создание совместных с Россией и другими странами крупных финансово-промышленных группировок в различных секторах экономики обеспечит взаимовыгодное сокращение издержек производства и обращения, затрат на проведение научных исследований, освоение новых технологий и обучение персонала, стабилизацию и снижение цен на конечную продукцию, значительное расширение возможностей обновления и универсификации производства.

В-третьих, наша экономика, как известно, страдает прогрессирующей болезнью взаимных неплатежей. Становление и развитие ФПГ полностью устранить это явление, конечно, не может, поскольку его причины коренятся не только в сферах производства и финансов. Но облегчить решение проблемы неплатежей ФПГ, соединяющие предприятия с банками, вполне в состоянии.

В-четвертых, как показывает мировой опыт, такой тип производственной организации объективно сдерживает деградацию технологического уровня производства, происходящую сегодня в большинстве отраслей национальной промышленности. Особенно это актуально для наукоемких, высокотехнологичных производств.

В-пятых, финансово-промышленным группам гораздо легче, чем маломощным с оборванными производственными связями и хронической нехваткой инвестиционных ресурсов единичным предприятиям, не только противостоять внутренним экономическим трудностям, но и нащупать ниши в расширении экспорта и выйти на мировой рынок, установить равноправные отношения с серьезными иностранными партнерами. Это крайне важно с точки зрения обеспечения эффективной интеграции научно-промышленного комплекса республики в мировые хозяйственные связи и его выживания в условиях реформирования экономики.

Реорганизация промышленности посредством становления и развития ФПГ, особенно в секторах потенциального прорыва на мировой рынок, могла бы дать государству и весьма действенные инструменты стабилизационной политики. Кроме того, организация целых сегментов промышленности в крупные организационно-хозяйственные комплексы переводит значительную долю кооперированных поставок между предприятиями с рыночных на трансфертные цены и устраняет двойное налогообложение, что, несомненно, будет способствовать снижению общего темпа инфляции.

Отрицательным последствием процессов формирования ФПГ некоторые экономисты считают усиление монополизма в экономике. Но, очевидно, нельзя отождествлять само понятие монополии как характерного рыночного поведения с определенным уровнем концентрации производства. Соответственно необходимое антимонопольное регулирование должно быть направлено не против ФПГ как таковых, а против их возможного монопольного поведения. Зарубежная практика располагает широким комплексом мер такого рода воздействия. В качестве наиболее приемлемых среди них для условий нашей экономики можно назвать, в частности: максимальную поддержку экспортной ориентации создаваемых ФПГ и их интеграции в экономику стран СНГ и дальнего зарубежья, что позволит существенно ослабить последствия их доминирующего положения на внутреннем рынке; формирование нескольких финансово-промышленных групп, производящих однородную продукцию и замкнутых на собственных поставщиках, при жестком пресечении ценовых соглашений между ними; активную поддержку мелкого и среднего бизнеса через его подключение на началах субподряда к обслуживанию технологических цепочек финансово-промышленных групп и т.п.

Таким образом, создание ФПГ и преобразование на этой основе организационной структуры промышленности республики целесообразны и дают значительный экономический эффект со всех точек зрения. Актуальность и значимость этой проблемы не вызывают сомнений. Однако каковы реальные возможности и перспективы достаточно быстрого становления и протекания этого процесса?

Т.ОБРАЗКОВА,
зам.начальника отдела
Минэкономики РБ

Мировая экономика набирает обороты

В недавно распространенном ежегодном докладе "Торговля и развитие" конференции ООН по торговому развитию (ЮНКТАД) прогнозируется, что рост мирового производства в 1994 году составит 2,5% по сравнению с 1,7% в прошлом году.

Перспективы развития мировой экономики зависят от того, будут ли приняты меры, направленные против устойчивого недостатка спроса, и насколько решительными они окажутся, говорится в докладе.

Рост производства частично обусловлен экономическим бумом в странах Восточной и Юго-Восточной Азии. Но в Африке развитие экономики было признано более чем неудовлетворительным. Производство в Латинской Америке растет более быстрыми темпами, и его прирост оценивается в 1,8% в этом году, занимая промежуточное положение между Азией (2,5%, включая 10%, приходящихся на долю Китая) и Африкой (всего 1,8%).

ЮНКТАД считает, что с учетом серьезной ситуации во многих развивающихся и бывших социалистических странах, необходимо пересмотреть экономическую политику, проводимую крупными промышленными государствами и международными организациями. ЮНКТАД полагает, что на свободный рынок при минимальном участии государства в экономической жизни в качестве рецепта быстрого развития были возложены чрезмерные надежды. Экономическое чудо Японии, Южной Кореи, Тайваня обязано своим рождением не только рынку, но и продуманным действиям правительств.

В докладе отмечается, что США не следует злоупотреблять повышением учетных ставок для замедления роста собственной экономики.

ЮНКТАД также предупреждает, что недостаточный мировой спрос может привести к конфликтам за рынки сбыта между странами-производителями. Призывая Западную Европу к снижению учетных ставок и США к ослаблению их валютной политики, ЮНКТАД указывает, что в прошлом году объем мировой торговли возрос всего на 2,5% по сравнению с 5,4% роста в 1992 году. Рост производства в Соединенных Штатах оценивается в 3,4%, в Западной Европе суммарный рост будет около 1,6%, а в Японии производство возрастет не более чем на 0,5%.

Столь малый рост японского производства связывается с тем, что выход из кризиса в этой стране был не столь быстрым, как во многих других, несмотря на несколько пакетов правительственных мер, направленных на поддержку национальной экономики. Осторожная монетарная политика Токио была признана ЮНКТАД обоснованной.

В докладе отмечается, что снижение учетных ставок в Европе было незначительным и они по-прежнему остаются на высоком уровне. В связи с этим Роджер Лоуренс, под чьим руководством был подготовлен доклад, считает, что Западная Европа должна увеличить внутреннее потребление путем соответственного уменьшения учетных ставок.

Рейтер

В помощь юристам и хозяйственникам

В Высший хозяйственный суд Республики Беларусь, редакции газет часто обращаются юристы, руководители предприятий, организаций, коммерческих структур с просьбой помочь в приобретении законодательных актов по хозяйственному праву. Оказать такую помощь практически было невозможно из-за отсутствия сборника, в котором бы воедино были собраны основные правовые материалы по этой проблеме.

Для решения этой задачи Высший хозяйственный суд Республики Беларусь подготовил, а издательство "Полымя" организовало выпуск и распространение сборника "Законы Республики Беларусь, постановления и разъяснения Высшего хозяйственного суда Республики Беларусь, другие материалы по хозяйственному законодательству".

Авторы и составители этой книги уверены, что она станет хорошим пособием для руководителей предприятий всех форм собственности, юристов, частных предпринимателей и просто граждан, интересующихся вопросами хозяйственного права в процессе формирования рыночных отношений в нашей республике.

Из сборника вы почерпнете нужные вам сведения о структуре хозяйственных судов Беларуси, получите возможность ознакомиться с законами и постановлениями Верховного Совета Республики Беларусь по хозяйственному праву, постановлениями и разъяснениями пленума Высшего хозяйственного суда Республики Беларусь, получите необходимые для практической работы комментарии специалистов по интересующим вас вопросам.

В книге опубликованы отдельные соглашения стран - участниц СНГ о взаимодействии арбитражных и хозяйственных судов и Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров.

Сборник издан в твердом переплете на белорусском и русском языках, а отдельные его материалы — на английском языке.

По вопросу приобретения книги можно обращаться в издательство "Полымя" по тел.: 23-53-72 и 23-97-25.

Владимир ГОЛОД

К вам подошел милиционер и сказал: "ПРОЙДЕМТЕ"

Консультирует член Комитета социальной защиты РФ Юрий Кульчицкий

Прежде всего имейте в виду, что согласно инструкциям МВД работник милиции обязан представиться, т.е. назвать свои звание, фамилию, отделение милиции, объяснить вам, чем вызвано его обращение к вам, т.е. что именно вы нарушили и для чего именно он приглашает вас "пройти". Если он не в форменном мундире, а в штатском, то обязательно попросите его показать удостоверение — отнюдь не исключено, что "пройдемте" исходит от грабителей, которым приглянулась ваша шуба. Короче, убедитесь, что тот, кто стоит перед вами, действительно представитель органов правопорядка. Естественно, что все вышеизложенное не относится к каким-либо экстремальным ситуациям типа драки, поножовщины, преследования нарушителя и т.п., в которых работнику милиции, конечно, не до того, чтобы обмениваться с вами реверансами.

Несколько более сложно с определением содержания столь излюбленного нашей милицией термина "пройдемте". Дело в том, что процессуальное законодательство не предусматривает употребления такого термина, но именно он почему-то очень полюбился работникам милиции. Законодательство говорит о лицах, задержанных, приглашенных или доставленных в отделение милиции. Поэтому прежде всего **выясните свой статус** — в качестве кого вам предлагают "пройти", задержанного или приглашенного.

Начнем с простейшего варианта: выясняется, что вы приглашены. В качестве очевидца происшествия, понятого и т.п. Вне зависимости от деталей следует знать, что **приглашение не является для приглашенного обязательным**, как и все иные приглашения. Вы вольны его принять, а вольны и не воспользоваться такой честью. Впрочем это не означает, что не нужно оказать посильное содействие милиции, если у вас нет неотложных дел.

Для задержания существует несколько поводов:

1. У вас нет с собой документов. Сам по себе факт отсутствия у гражданина документов отнюдь не является основанием для доставления его в отделение милиции, если только это отсутствие документов не сопряжено с необходимостью выяснения личности. Например, вы похожи на преступника, находящегося в розыске; ваше поведение дает основания подозревать, что вы как раз тот самый тип, который 5 минут назад ограбил старушку и т.д., и т.п. В этом случае действия работника милиции оправданы, даже если он фактически ошибся.

Кстати, **установление личности может производиться не только по вашим документам, но и по показаниям свидетелей**. Например, вашу личность подтверждают ваши спутники (естественно, имеющие с собой свои документы).

2. Вы совершили административное нарушение (или работник милиции считает, что вы его совершили). Например, торговали в месте, не предназначенном для торговли. Или бросили мусор на тротуар. Совершенное вами нарушение отнюдь не обязательно влечет за собой доставление вас в отделение милиции. О допущенном вами нарушении работник милиции **непосредственно на месте нарушения составляет протокол** и направляет его в соответствующие органы для рассмотрения вопроса. Ваш отказ от подписания протокола также не является основанием для милицейского "пройдемте": об отказе от подписи делается пометка в самом протоколе. Не является таким основанием и ваш отказ от уплаты штрафа на месте. И **только в случае невозможности составления протокола на месте (дождь или иные объективные причины) работник милиции вправе доставить вас в отделение милиции.**

В статьей 238 Кодекса об административных правонарушениях по этому поводу сказано: "В целях составления протокола об административном правонарушении при невозможности составить его на месте, если составление протокола является обязательным (а это отнюдь не всегда, — Ю.К.), нарушитель может быть (но и это не обязательно, — Ю.К.) доставлен в милицию".

Если нарушитель продолжает свои действия и появляется необходимость их пресечь, то это также является основанием для доставления нарушителя в милицию.

Статья 239. "В случаях, прямо предусмотренных законодательными актами (а отнюдь не по прихоти конкретного милиционера, — Ю.К.)... в целях пресечения административных правонарушений (т.е. тогда только, когда действия нарушителя вызывают необходимость их пресечения, — Ю.К.), когда исчерпаны другие меры воздействия (а отнюдь не сразу)... допускаются административное задержание лица, личный досмотр, досмотр вещей, транспортных средств и изъятие вещей и документов".

3. Лицо застигнуто непосредственно в момент совершения преступления или сразу после его совершения; на данное лицо указали очевидцы как на лицо, совершившее преступление; на данном лице или его одежде обнаружены следы совершения преступления или при данном лице находятся орудия преступления и т.п.

4. Случай, когда речь идет о лице, находящемся в значительной степени алкогольного опьянения. Необходимо учесть, что в этом случае одним из оснований для доставления в милицию является и забота о самом подгулявшем.

Если вам сообщат, что вы задержанный, надо подчиниться, но корректно и вежливо поставить в известность, что вы считаете задержание необоснованным и будете его обжаловать. Именно корректно и вежливо, чтобы не дать оснований для обвинений в оскорблении; и именно "поставить в известность", чтобы не создать впечатления угрозы (в обывательском смысле, т.к. в юридическом смысле предупреждение о том, что вы будете жаловаться, не является угрозой).

("Общая газета", N 40/65 за 1994 г.)

Модель	СОПР	RAM	HDD	FDD	Монитор	VRAM	Мышь	Примечание	Гарантия, мес.	Цена бел.б/н	Цена USD	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ													
AT286-12		1	89	5,25"	Color LR	512	+	Mini Tower	12		630	ЮНИЛЭБ	66-65-75
AT286-20	+	1	40	>	VGA	256			12		620	ПРОГРАММА	32-87-35
AT286/287-20		1	42	//	mono SVGA	256		0,28, Baby Case			519	Albatronics	20-93-79
AT386SX40		2	107	5,25"+3,5"	Color LR	512	+	Mini Tower	12		820	ЮНИЛЭБ	66-65-75
AT386DX40		4	214			512	+		12		953		
AT386SX40		2	80	//	VGA	256	+		12		720	ПРОГРАММА	32-87-35
386DX40		4	170	//	SVGA	256			12		890		
AT386SX40		2	170	//	SVGA	512		.39	18		774	В.Технологии	20-70-29
AT386DX40		4	270	//	SVGA	512		K 128	18		930		
AT386 SX40	?	1	100	//	SVGA	512	+	Любые изм. конфигурации	12		686	SUNRISE	34-43-56
AT386SX40	?	2	210	//		512	+		12		760		
AT386DX40	?	4	210	//		512	+		12		883		
AT386DX40	?	4	260	//		512			12		963		
386DX40		2		3,5"	mVGA			SlimCase	до 36		509	BelABM	34-79-72 34-81-05
386DX40		4	210	//	SVGA	512	+	MT	до 36		1006		
386DX40		4	260	//	SVGA	512	+	MT	до 36		1023		
386/7DX40		8	210	//	SVGA	512	+	MT	до 36		1205		
386/7DX40		8	260	//	SVGA	512	+	MT	до 36		1220		
386/7DX40		8	420	//	SVGA	512	+	MT	до 36		1285		
386SX40		2	130	1,2/1,44	SVGA	512		SC, ISA, .39LR	15		763	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
386/7SX40		2	130		SVGA	512			15		793		
386DX40		4	130		SVGA	512		MT, ISA , K8int .39LR	15		863		
386/7DX40		4	130		SVGA	512			15		887		
386/7DX40		4	170		SVGA	512		MT, ISA , K8int .28LR	15		895		
386DX40		4	170		SVGA	512			15		870		
386DX40		4	250		SVGA	512			15		947		
386/7DX40		4	250		SVGA	512			15		970		
386DX40		4	170		SVGA	512		MT, K128 .28LR	15		911		
386/7DX40		4	170		SVGA	512			15		936		
386DX40		4	250		SVGA	512			15		952		
386/7DX40		4	250		SVGA	512			15		976		
LAND 386SX40		2	60	//	SVGA	256		0.39, IDE, MT	14		740	РЕСТА	78-41-00
LAND 386SX40		2	210	//	SVGA	256			14		778		
LAND 386/7DX33		4	210	//	SVGA	256		39,MT, Intel, K8int	14		864		
LAND 386/7DX33		4	210	//	SVGA	256		39 ,MT,Intel, K128	14		875		
MAS 386 DX40	-	4	214	//	SVGA	512	-	MT, ISA, K128 Герм.	12		1025	MAC Электроник	35-12-01
MAS 386 SX40	-	2	214	//	SVGA	512	-	MT, ISA, Герм.	12		828		
ComBridge 386DX40	+	4	210	//		512	+	MT, K128, Голландия	24		923	БелКомБридж	26-18-67
ComBride 386DX40	+	4	340	//		512	+		24		960		
386DX40		4	210	//	SVGA	512		STI USA,.28	12		1097	COMTRIS	61-12-11
386SX40		2			mono	256		STI USA, 14"	12		477		
HP VECTRA с проц.486SX... 486DX4 в ассортименте									36		от 1219		
IBM PS/2 386 SLC25		4	130	3,5" 2,88 Mb	SVGA	1Mb		Graph. Coprocessor			888	Albatronics	20-93-79
TARGET 486DX2-50		4	185	//	SVGA	2Mb		MT,VL-BUS			1742		
Magitronics 486DX2-50		4	210	//	SVGA	1Mb		VL-BUS Desttop			1299		
AT486DX 33	+	4	210	//	SVGA	512	+	любые измен.конф.	12		1119	SUNRISE	34-43-56
AT486DX2-66	+	4	260	//	SVGA	512	+		12		1247		
AT486DX2-66	+	8	340	//	SVGA	1	+	GoldStar, Epson, люб.изм.конф.	12		1488		
AT486DX2-66	+	16	540	//	SVGA	1	+		12		1809		
386SX40	—	2	131	3,5	mSVGA	256	-	HDD Maxtor	12		690	СЕМИПЛАН	37-25-40, 37-73-21
386DX40	—	4	171	3,5	SVGA	512	+	K128, .28 14" GoldStar	12		987		
INTEL 486SX25	+	4	345	3,5	SVGA	до 1	+	K256, VESA LB Wind.acc., .28 14" Gold Star	12		1187		
INTEL 486DX2-66	+	4	345	3,5	SVGA	1	+		12		1570		
INTEL PCI 486SX33	+	4	345	3,5	SVGA	до 1	+	K256 PCI LB .28 14" GoldStar	12		1497		
INTEL 486DX2-66	+	8	456	3,5	SVGA	1	+	K256, HDD SCSI Seagate, VESA LB, Wind.acc.	12		2070		
486DX40		4	250	1,2/1,44	SVGA	1Mb	+	MD, ISA, K256 .28LR	15		1149	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
486DX2-50		4	250		SVGA	1Mb	+		15		1190		
486DX2-50		8	340		SVGA	1Mb	+		15		1434		
486DX2-66		8	340		SVGA	1Mb	+		15		1480		
486DX2-66		8	500		SVGA	1Mb	+	MD,VLB,K256,LR	15		1620		
486/7DCL40		4	210	//	SVGA	512	+	MT	до 36		1107	BelABM	34-79-72 34-81-05
486DX33		4	210	//	SVGA	512	+	MT	до 36		1262		
486DX33		4	210	//	SVGA	1Mb	+	MT, VL COMBO VESA	до 36		1429		
486DX33		8	260	//	SVGA	1Mb	+		до 36		1628		
486DX33		8	420	//	SVGA	1Mb	+		до 36		1675		
486DX2-66		8	260	//	SVGA	1Mb	+		до 36		1791		
486DX2-66		8	420	//	SVGA	1Mb	+		до 36		1842		
486DX2-66		16	1083 Gb	//		1Mb	+	VL+VESA FAST SCSI	до 36		2921		
Pentium60		8	420	//	SVGA	1Mb	+	VL BUS 256k	до 36		2463		
Pentium60		16	1083 Gb	//	SVGA	1Mb	+	VL BUS 512k FAST SCSI	до 36		3638		
COMPAQ Prolinea Netl i486-33/4Mb/100Mb/Ethernet/DOS6.0 Wind3.1									до 36		1717		
AT i486 SX25		4	270	1,2/1,44	SVGA	512		K256, .39	18		1002	Высокие Технологии	20-70-29 20-63-23 20-79-11
AT i486 SX25		4	452		SVGA	512			18		1028		
AT i486 DX33		8	270		SVGA	512		K256, .39	18		1128		
AT c486 DX40		4	270		SVGA	512		K256, .39	18		1089		
AT486 DX2-66		4	270		SVGA	512		K256, .39	18		1189		
AT486 DX2-66		8	452		SVGA	512		K256, .39	18		1387		
AT486 DX2-66		8	540		SVGA	1024		K256, VLB, 28 LRVESA SCSI2	18		1706		
AT486 DX2-66		16	1080		SVGA	1024		K256, VLB SCSI PSI true color	18		2380		
IVK4000 ELITE 486SX33	-	4	170	//	SVGA	1Mb		MS DOS, MS WINDOWS 3.1., серт.USA	12		1310	ПРОГРАММА	32-87-35
IVK4660 ELITE 486DX2-66	-	4	210	//	SVGA				12		1635		
ComBridge 486DX2-66	+	8	370	//	SVGA 0.28	1Mb	+	MT,K256,VLB,LR	24		1430	БелКомБридж	26-18-67
ComBridge 486DX2-66	+	8	540	//		1Mb	+	K256,VLB SCSI, LR,VLB SVGA	24		1627		
ComBridge 486DX2-66	+	16	1000	//		1Mb	+	K256,VLB SCSI LR, Голланд.	24		2302		
MAS 486 DLC33	-	4	214	//	SVGA	512		MT,ISA,K128 Герм.	12		1061	MAC Электроник	35-12-01
AT 486 DX40	+	4	214	//	SVGA	512		MT,VLB,K256 Герм.	12		1320		
MAS 486 DX40	+	4	345	//	SVGA	512			12		1395		
MAS 486 DX2-66	+	4	345	//	SVGA	512			12		1625		
MAS 486 DX2-66	+	4	540	//	SVGA	512			12		1740		
486DX2-50/66		4-128	170-1000	//	SVGA.28	512-2		MT,VESA VLB,K256	до 36		от 1150	Кувнли	52-07-05
486DX2-66		8	520	3,5"+5,25"	Color LR	1Mb	+	Mini Tower	12		1680	ЮНИЛЭБ	66-65-75
LAND 486SX25		4	210	//	SVGA	512		0.28, ISA Intel, MT	14		1070	РЕСТА	78-41-00
LAND 486DX33		4	210	//	SVGA	512			14		1170		
LAND 486DX2-50		4	210	//	SVGA	512			14		1278		
LAND 486DX2-50		4	210	//	SVGA	512			14		1224		
LAND 486DX2-66		4	210	//	SVGA	512			14		1300		
LAND 486DX 33		4	210	//	SVGA	1Mb		0.28, VLB, acc. Win, K256, КЭШ-контр., DOS, Win	14		1308	РЕСТА	78-41-00
LAND 486DX2-50		4	210	//	SVGA	1Mb			14		1460		
LAND 486DX2-50		4	210	//	SVGA	1 Mb			14		1362		
LAND 486DX2-66		4	210	//	SVGA	1Mb			14		1481		
INTEL 486SX25		4	210	3,5"	SVGA	512		0.28, ISA, Intel Campion, acc. Win, DOS, Win	14		1265		
INTEL 486SX33		4	210		SVGA	512			14		1368		
INTEL 486DX2-50		4	210	3,5"	SVGA	512			14		1422		
INTEL 486DX2-66		4	210	3,5"	SVGA	512			14		1497		
NOTEBOOK													
AST386SX25		4	120	3,5"	LCD	Mono Pen Exec, Trackball-Pen Win, DOS,Win					1355	РЕСТА	78-41-00
SHARP486 SL/DX33		4	200	3,5"	LCD	AMC,Trackball,akk., сумка, DOS,Win					3989		
Epson486 SLC2-50		4	120	3,5"	LCD	PMC, Trackball, akk., сумка, DOS,Win					2625		
Toshiba486 DX2-33		4	200	3,5"	LCD	DSC, Local bus, WinAcc, Ballpoint, DOS,Win					3149		
Canon486 SX33		4	200	3,5"	LCD	Mono, Note Jet, Tracl Ball, аккум., DOS,Win					4106		
NEC 486 SL25		4	180	3,5"	LCD	AMC, Trackball, аккум., DOS, WIN					3780		
ECEL486DX2-4/66-100		2-64	170-1000	3,5"	SVGA	Track ball,VLB,Color A/M-DUAL Printer			до 36		от 2200	Кувнли	52-07-05
IVK 4002DOC 486DX33	-	8	240	3,5"	DSTN Color	1MB	TB	MS DOS MS WINDOWS 3.1 сменный HDD	12		2828	ПРОГРАММА	32-87-35
IVK 4001DOC 486SX33	-	4	120	3,5"	mono	512	TB		12		1681		
IVK 4002DOC 486DX2-66	-	8	240	3,5"	TFT Color	1MB	TB		12		4738		
486SX25		4	170	3,5"	mono	1		GoldStar track ball	12		1493	SUNRISE	34-43-56
486SX25		4	170	3,5"	Color	1			12		2215		
ГРАФИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ													
LAND486 DX33		8	270	//	-	1Mb		PCI, MB-Intel Alfredo, SCSI-2 K128	14		1697	РЕСТА	78-41-00
LAND486 DX2-66		8	270	//	-	1Mb			14		1821		
LAND-Pentium 60		8	270	//	-	1Mb		K256 PCI, MB-Intel Batman SCSI-2	14		2591		
LAND-Pentium 90		8	510	//	-	2Mb		K256 PCI, MB-Intel Socrates LX	14		3180		
LAND-Pentium 90		8	540	//	-	2Mb		K256 PCI, MB-Intel PLATO	14		3504		
486DX4-75		16	500	//	SVGA	2 Mb	+	MD,VL-BUS	15		2532	ДАЙНОВА	30-89-26
486DX2-66		16	340	//		1 Mb	+	K 256	15		2121		
РАБОЧИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ													
Xpress (EISA, SCSI, fast 2)												РЕСТА	78-41-00
LX/486 DX2-66		8	1Gb	3,5"	-	512		EISA All-in-One SCSI-2	14		3720		
MX/Pentium 60		8	1Gb	3,5"	-	512			14		5929		
LX/Pentium 90		8	1Gb	3,5"	-	512			14		5875		
MX2/Pentium 66		8	1Gb	3,5"	-	512		EISA CPU dual P66 SCSI-2	14		7781		
AST486 DX2-33/66		8	543	3,5"	-	1Mb	+	DOS,Windows	36		2539	Технопарк-сети	45-20-87
AST486 SX33		4	170	3,5"	-	1Mb	+	DOS,Windows	36		1446		
AST486 SX33		2		3,5"	-	512	+	Low-Profil DOS,Windows	36		1154		
AST486 SX33		4	170	3,5"	-	1Mb	+	Low-Profil DOS,Windows	36		1491		
AST486 DX33		8	340	3,5"	-	1Mb	+	MT,DOS,Windows	36		2345		
AST486 DX2-66		8	340	3,5"	-	1Mb	+	DOS,Windows, Fullsize, EISA	36		2906		
AST Pentium60		16	540	3,5"	-	1Mb	+	DOS,Windows, Fullsize, PCI/ISA	36		4012		
AST Pentium60		16		3,5"	-	1Mb	+	EISA SCSI,Tower	36		5725		
AST486 DX2-33/66		8	420	3,5"	-	1Mb	+	Tower, DOS, Windows, EISA	36		3143		
IVK4660 486DX2-66 Elsa	-	16	1024 SCSI	//	mono VGA	1Mb		MS DOS, MS WINDOWS 3.1., серт.USA	12		6560	ПРОГРАММА	32-87-35
IVK5660 Pentium-66	-	32	1024 SCSI	//	15" SVGA	MGA 2MB 24bit			12		5819		
486DX2-66		16	500x2	//	VGA	256		2 HDD, MD ISA Multi I/O	15		2246	ДАЙНОВА	30-89-26

Примечания к таблицам:
у минских номеров код города не указан. (Код Минска 8-0172);
? - возможность установки или расширения

Модель	Примечание	Цена тыс.б.б/н	Цена $ USA	Продавец	Телефон
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ					
Деловые бумаги	более 1500 образцов деловых документов		76	Програ-мма	32-87-35
КОНСУЛЬТАНТ +	законодательство России (более 3500 док.)		220		
1С: Бухгалтерия 4.0/ПРОФ/сетевая	Комплексная система бухучета, сертификат лучшая программа года		35/110/170	Белвыч-техника	52-00-90, 98-29-13
Постановка бухучета	бухг.обслуживание и обучение	договор			
1С: Бухгалтерия 4.0/ПРОФ.	комплексная система бухучета. Сертификат "Лучшая программа года"	по курсу	40/110	МиСофт	49-34-21 49-83-39
1С: бухгалтерия ПРОФ сетевая	Адапт. к законод. РБ, комплексная система бухучета	по курсу	170		
1С: Зарплата 2.0	компл. система расчета зарплаты, со склада	по курсу	60		
WINDOWS 3.1	фирменная русификация		82		
ТурбоБухгалтер	универс. программа компл. бухучета и делопроизводства	541	по запросу	РАДИУС	(0152) 44-92-61
Buy & Sale	бюллетень коммерч. предложений еженедельн.		5	Органи-зация	33-37-28
Коммерч. базы данных			8-12		
Электр. справочники	15 БД по отраслям промышленности СНГ		4-14		
ЮСИАС	БД по законод. РБ с еженед. актуализ.	по курсу	120	РЕГИСТР	49-41-28
"БЭСТ" (Лок./Сет.)	Призер конкурсов РБ и СНГ 1994 г. Бух.учет, опт.торг., валюта, фин. анализ, клиент-банк		от 455	Оргсервис	30-02-16 30-39-71 25-37-45
Novell, БЭСТ	устан. сет. компл. автомат. бухучета под ключ	договор	от 875		
"БЭМБИ"	комплексный бухучет МП		150		
ППП "Зарплата" 5.0	Многофункц.пакет с генератором печат.форм, расчет.режимов	180—350	50-95	Инфотех	26-69-59 26-73-41
ППП "Зарплата 5.0	Поставка "под ключ" внедрение, обуч., сопровождение 1 год	350—650	95-180		
NOVELL DOS 7.0	Многозадач., сетевая, MS-DOS совместная		69	Albatro-nics	20-93-79
Personal NetWare 1.20	Одноранговая ЛВС		59		
NetWare 3.12, 3.12 RUS	5,10,25,50,100,250-user		от 1095		
NetWare SFT III 3.11	5,10,25,50,100,250-user, сетевая ОС, повыш.надежн.		от 2595		
Novell NetWare Lite	v.1.1 + DR-DOS v.6.0		35		
NetWare 4.02	5,10,25,50,100,250,500,1000-user		от 1395		
NetWare 3.12E, 3.12(рус.)	Сетевое ПО 5, 10, 25, 100, 250 user		от 795	BelABM	34-79-72, 34-81-05
NetWare 4,02E	Сетевое ПО 5, 10, 25, 50, 100... 1000 user		от 1395		
NetWare, UnixWare	поставка сетей под ключ		call	РЕСТА	78-41-00
Валюта	Информ.-поисковая с-ма контроля валют	МВБ	200-500	Регула	32-71-46
Корпоративные контакты	управление контактами с клиентами на Lotus Notes		3495	Технопарк сети	45-20-87
LANtastic v.6.0	Одноранг. ЛВС, скидка для гос., учебн. учр.		от 98		
LANtastic Z-2 user	Связь через COM, LPT порты, модем		110		
WORKBOOK	электронный документооборот на Lotus Notes		3995		
CorStream server v.6.0	выделенный сервер для LANtastic		от 943		
АРМ бухгалтера			20-300	Rencor	78-94-04
"Финансы без проблем"	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", версии 3+/4000	по курсу	40/100	ЦЕНТ-РАЛЬ	20-98-04
Быстрое восстановление бухгалтерского учета		договор.			
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий			от 5 до 100		
МОНИТОРЫ					
Smile CA1506 15"	1280x1024,60kHz/90Hz,NI,0.28Flat Screen,LR, lr.r.		450	MAC Электро-ник	35-12-01
Smile CA11718 17"	1280x1024, 65kHz/90Hz, NI, 0.26, Flat Screen, LCD-display, LR, lr.r.		1075+j85		
Smile CA1712 17"	1280x1024, 65kHz/90Hz,NI,0.26,Flat Screen,LR, lr.r.		940		
SAMPO 20"	1280x1024, 0,31, 64kHz/90Hz, Flat Screen, LR, Degauss, lr.r.		1290		
DAEWOO Crystal 14S	14",.28, 1024 x 768 InterLaced, MPR II, lr.r.		320	РЕСТА	78-41-00
CTX1765GM	17",.27, 1280 x 1024, NI, MPR II,Green m-r, lr.r.		1093		
HITACHI HIT CM2087	20",.31, 1280 x 1024,NI, MPR II,Energy Star, lr.r.		2105		

Goldstar 1465SSI/01	14", 0.28, 1024x768, MPRII, Non-Interlacod, г.12м.		316	SUNRISE	34-43-56
Goldstar 1520 DM	15", 0.28, 1024-768, MPRII, Multi sync, Digitalcontr.		455		
Monochrome monitor	VGA "Three SOMA" ME4		145	Дайнова	30-23-56 4 линии
	SVGA "Three SOMA" ME4S		149		
ASTVision 4I 14"	0.28, 1024x786		383	Техно-паркcети	45-20-87
ASTVision 4L 14"	0.28, 1024x768 Non Interl., LR		480		
ASTVision 5L 15"	0.28, 1024x768 Non Interl., LR		626		
ASTVision 7L 17"	0.28, 1024x768 Non Interl., LR		1067		

ПРИНТЕРЫ

Матричные

Epson LX-1050+	A3, 1 г.г.		315	Высокие Технологии	20-63-23 20-79-11
Epson LQ-100	A4, 1 г.г.		224		
Epson FX 1000	A3, 9pin, 240cps, 1г.г.		324	COMTRIS	61-12-11
Epson LX-800			245	Программа	32-87-35
Epson LX-800	A4, русиф., 1 г.г.		220	МАП	76-83-87
Epson LX-300	A4, русиф., 1 г.г.		205		
STAR NX-1500	A3, русиф., 1 г.г., Japan		285		
Epson LX-1050 plus	A3, 240cps, 1+2 коп., аппар. русиф.	по МВБ	347	СЕМИ-ПЛАН	37-25-40
Epson DFX-8000	1066 cps, 6 коп., аппар. русиф.	по МВБ	2894		
Epson LX-800	A4 русифиц., 1 г.г., т. 36-29-25		224	КОТБИС	36-03-12
Epson LX-1050	широкий,русиф.,1г.г.		330	SUNRISE	34-43-56
Epson LQ 100	узкий, 24pin, русиф., 1г.г.		238		
CPF 136R	9 pin, широк., руссиф., 1г.г.		130		
Epson FX 1000	9pin, широкий, русиф., 1г.г.		330		
Epson LQ 1070	24pin, прогр.русиф., 1г.г.		607		
Epson FX 1170	9pin, русиф., 1г.г.		520		
Epson LQ 570	24pin, узкий, прогр.русиф., 1г.г.		370		
Panasonic KX-PI	9pin, узкий, русиф., 1г.г.		182		
Panasonic KX-PI	9pin, широкий, русиф., 1г.г.		396		
Fujitsu DL 3800	A3, 24 pin, 360 cps, 7 fonts		245	Дайнова	30-23-56 4 линии
Epson FX-1170			558		
CPF-136	A3, 9 pins		143		
Star LC-20	A4, 9 pin, 180 cps		169		
Star LC-15	A3 9 pin, 180 cps		291		
CITIZEN SWIFT 9SX	A3, 9 игл, 200 cps, 2г.г.	2294		Минтех-пром	25-33-86, 20-82-01
CITIZEN ABC	A4, 24 иглы, 200 cps, 2г.г.	1665			
STAR LC 15	A3, 9 игл, 180 cps, 1г.г.	2294			
STAR LC 20	A4, 9 игл, 180 cps, 1г.г.	1369			
Epson FX 1000	A3, 9 pin, 240 cps, 1г.г.		315	РЕСТА	78-41-00
Epson LX 1050 +	A3, 9 pin, 240 cps, 1г.г.		320		
Epson FX 1170	A3, 9 pin, 380 cps, 1г.г.		518		
Epson LX 100	A4, 9 pin, 240 cps, 1г.г.		212		
Epson LQ 1070 +	A3, 24 pin, 250 cps, 1г.г.		549		
Epson LQ 1170	A3, 24 pin, 252 cps, 1г.г.		733		
SEIKOSHA 2415	A3, 9 pin, 300 cps, рус., 1г.г.		350	МАС Электро-ник	35-12-01
SEIKOSHA BP 5780	A3, 18 pin, 780 cps, рус., банковский, 1г.г.		1950		
SEIKOSHA 1900	A4, 9 pin, 192 cps, рус., 1г.г.		195		
Panasonic KXP1180i	9 pin, узкий		199	Albatro-nics	20-93-79
Panasonic KXP-1695	9 pin, широкий		415		
Star NX 1500			295	ЮНИЛЭБ	66-67-57
DL-1000, mono	360x360 dpi 240 cps, A4R		301	BelABM	34-79-72

Струйные

CITIZEN PROJET	A4, 180 cps, 2г.г.	2738		Минтех-пром	25-33-86, 20-82-01
Epson Stylus 1000	A3, 360x360 dpi, 300 cps, 1г.г.		568	РЕСТА	78-41-00
HP DeskJet 520	A4, 600x300 dpi, 3 ppm, 3 г.г.		425		
HP DeskJet 560C	A4, 600x300 dpi, 3 ppm, color, 3г.г.		710		
HP DeskJet 1200C	A4, 600x300 dpi, 7ppm, color, 1г.г.		1900		
HP Paint Jet XL 300	A3, 600x300 dpi, 2Mb, color, 1г.г.		3223		
HP DeskJet 310	A4, 300x300 dpi, portable, 1г.г.		356		
CANON BJC 600	color, 360 dpi, 240 cps, 1г.г.		695	МАС Электро-ник	35-12-01
SEIKOSHA SJ 200	compact, 300 dpi, 3ppm, 1г.г.		345		
SEIKOSHA SJ 300	300 dpi, 4ppm, 1г.г.		425		
Fujitsu B 100plus			295	ЮНИЛЭБ	66-67-57
Breez 100 Plus	300x300 dpi 180 cps 128Kb		279	BelABM	34-79-72
STYLUS-800	360 dpi, узкий, русифиц., 1 г.г.		350	SUNRISE	34-43-56

Лазерные

HP LaserJet4	A4, 600x600 dpi, 8ppm, 2Mb, 1г.г.		1849	РЕСТА	78-41-00
HP LaserJet4 +	A4, 600x600 dpi, 12 ppm, 2Mb, 1г.г.		1849		
HP LaserJet4P	A4, 600x600 dpi, 4 ppm, 2Mb, 1г.г.		1170		
HP LaserJet4MP	A4, 600x600 dpi, 4 ppm, 6Mb, Adobe PostScript Level2, 1г.г.		1669		
HP LaserJet4L	A4, 300x300 dpi, 4 ppm, 1Mb		928		
Fujitsu VM4	A4, 300 dpi, 4 ppm, 1Mb, (up to 9 Mb), 1г.г.		667	Дайнова	30-23-56
STAR LS-5TT Laser	A4, 5 p/m, 300 dpi, 2 картр. эм. HP LJ III		1698		
VM4, "EnergyStar"	300x900 dpi 4ppm, RAM1-9		773	BelABM	34-79-72
EPSON EPL 5200	A4, 6 ppm, 1г.г.	6142		Минтех-пром	25-33-86, 20-82-01
SEIKOSHA OP 104	300 dpi, 4ppm, 512kb-1,5Mb, 1г.г.		от 675	МАС Элек-троник	35-12-01
OKI 400 ex	300 dpi, 4ppm, 512kb-2Mb, RET, 1г.г.		от 725		
HP LaserJet	4L, 4P..., 4SI (A4, 1г.г.)		730 — 3798	COMTRIS	61-12-11
Microlaser Pro 600	A4, 600 dpi, 6Mb, 8 ppm, PostScript L2, PCL5	МВБ + 5%	2100	Detrimex	66-16-09
Epson EPL 5200	300 dpi, 6 ppm, узкий, русиф. 1г.г.		832	SUNRISE	34-43-56

Для Notebook

CITIZEN PN48	A4, 2г.г.	2812		Минтех-пром	25-33-86, 20-82-01
Joyriter	360x360 dpi 81 cps, A4		393	BelABM	34-79-72

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Карта ETHERNET	NE 2100		70	Дайнова	30-23-56 4 линии
Карта ETHERNET	NE 2000		40		
Карта ARCNET	Active HUB 4 port		48		
BNC connector	for RG-58		2		
Terminator	for RG-58 / 50		2		
Remote boot rom	for ethernet		16		
ETHERNET	8/16bit, NE-1000/2000 compat, with 1BNC port		55	Albatronics	20-93-79
EtherLink III ENET	16 bit (AUI/BNC/UTP) 3C509 COMBO LifeTimeWar		135	BelABM	34-79-72 34-81-05
Ethernet card	16 bit GE2000II-2 (BNC/UTP), NOVELL cert, LifeTimeWar		50		
Ethernet Repeater	NE-5020C 2-Ports (2AUI/2BNC)		260		
Локальные вычислительные сети "под ключ"			150		
Fishnet 8/16	10Mb Адаптер+ПО, 3г.г.		25/30	Компью-тербел	36-35-53
ETHERNET	Intel, 3COM, Accton, постан. сетей под ключ		call	РЕСТА	78-41-00

ДИСКЕТЫ

BASF	5,25"/3,5", 2HD, 10 шт.	59.2/74		Минтех-пром	25-33-86 20-82-01
PRECISION	5,25"/3,5", 2HD, 10 шт.	37/59.2			
VERBATIM	5,25"/3,5", 2HD, 10 шт.	44.4/70.3			
BASF	HD 3,5"/5,25"		1,25/0,9	МиСофт	49-34-21
VERBATIM	HD 3,5"/5,25"		1,7/1,15		
BASF Extra	5,25/3,5		9/12	В. Технолог.	20-63-23 20-70-29
TDK	5,25 1.2 Mb / 3,5 1.44 Mb		7/10		
BASF	5,25" HD		0,85	Организ.	33-37-28
ГМД-130(BASF)	5.25"(720K), Киев, от 100 шт.	1,85	0.29	Организ.	65-32-90
BASF	5.25"/3,5", 2HD, пласт.бокс		0.8-1.1	COMTRIS	61-12-11
Toysan Technologies	3,5" 1,44 Mb 2S-HD, США		0,85	Белтранс-фер	29-52-22
Дискета чистящая	3,5"		5	Програ-мма	32-87-35
Дискета чистящая	5,25"		5		

СКАНЕРЫ

HP ScanJet II P	A4, до 1200 dpi, 256 gray, 1г.г.		685	РЕСТА	78-41-00
HP ScanJet II CX	A4, до 1200 dpi, 24 bit color, 1г.г.		1295		
Paragon 600 (Mustek)	600/1200 dpi, 16M color, планшетный, Twain 1г.г.		898	МАС Электро-ник	35-12-01
MATADOR 105	400 dpi, 64gray, ручной, Twain 1г.г.		130		
Image Artist (Mustek)	800 dpi, 64/256gray, ручной, Twain 1г.г.		195		
Gray Artist (Mustek)	800 dpi, 256gray, ручной, TWAIN 1г.г.		215		
Twain Scan Color	400 dpi, 16M color, ручной, Twain 1г.г.		298		
Color Artist Pro	800 dpi, 16M color, ручной, Twain 1г.г.		435		
PrinScan 105 (Mustek)	400 dpi, 256gray, ручной для Notebook/LPT, Twain 1г.г.		195		
PrinScan Color	400 dpi, 262144 color, ручной, для Notebook/LPT, Twain 1г.г.		380		
ScanPlus Color	600/1200 dpi, 16M color, листовой, Twain 1г.г.		590		
Paragon 1200 (Mustek)	1200/2400 dpi, 16M color, планшет, Twain 1г.г.		1298		

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

EXIDE ONE UPS	250 VA, stand by, USA, 1г.г.		165	МАС Электро-ник	35-12-01
EXIDE ONE UPS	400 VA, stand by, LAN, USA, 1г.г.		260		
EXIDE ONE UPS	600 VA, stand by, LAN, USA, 1г.г.		350		
EXIDE PRESTIGE	1000 VA, on-line, LAN, USA, 1г.г.		1050		
EXIDE Powerware Personal	1000 VA, on-line, LAN, USA, 1г.г.		990		
EXIDE Powerware Plus	3000 VA, on-line, LAN, USA, 1г.г.		2990		
EXIDE Powerware Plus	6000 VA, on-line, LCD, LAN, USA, 1г.г.		5550		
EXIDE Powerware-System 300	12000 — 600000 VA, on-line, LAN, USA, 1г.г.		call		
EXIDE LAN Monitor Software	Onlisafe TM for Novell, Unix, Windows NT, OS/2, 1г.г.		call		
APC	BACK, SMART.UPS 250/.../2000		158 — 1578	COMTRIS	61-12-11
TRIPP LITE BC INT	250/.../1250, 2г.г.		151-643	РЕСТА	78-41-00
TRIPP LITE OMNI INT	500/.../2000, 2г.г.		309-1267		

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Чернила	к Canon BJ 10-EX		15	Програ-мма	32-87-35
Картридж	к Canon BJ 10-EX		30		
CPF-136	красящая лента (пленка)		4		
Картридж	к Epson LQ-100		6		
Картридж	к STAR LC-10/NX-1000		6		
Картриджи к Epson	Star, Oki ML, Hyundai, Seikosha		3-14	СП Ласер	26-74-56 23-68-11
Красящие ленты	25,4; 12,7; 8; 6,35 мм; 2-, 4-цветные		1-6		
Тонер-картридж	для XEROX 5220		132	организ.	71-38-49
Картридж Epson 800	т.36-29-25		2	Котбис	36-03-12

КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Защитный экран	"Русский щит", полная защита		40	Програ-мма	32-87-35
Головка к EPSON	MD-90S, 9 иголок		40		
HDD	40Mb, IDE		128		
HDD	120Mb, IDE		173		
HDD	170Mb, IDE		178		
HDD	210 Mb, IDE		196		
SIMM 1Mb			42		
SIMM 4Mb			174		
Motherboard	286/287/20 MHz, 1 Mb		80		
T. X. Printer-Switch	ручные, автоматич., 2x1, 4x1, 2x2, 1x2, 1x4, г.6м.		18 — 44	МАС Электроник	35-12-01
GALAXY 600CF	cashe contr., ISA/IDE, до 16Mb, 5Mb/s, 1г.г.		125		
GALAXY DC 690B	cashe-contr., PCI/IDE, до 16Mb, 18Mb/s, 1г.г.		249		
GALAXY DC 300B	cashe-contr., ISA/SCSI-2, до 16Mb, 512Kb on board, 1г.г.		198		
GALAXY DC 380	cashe-contr., ISA/SCSI-2, до 16Mb, 25Mb/s, 512Kb on board, 1г.г.		246		
GALAXY DC 800B	cashe-contr., ISA/SCSI-2, до 16Mb, 10Mb/s, 1г.г.		239		
GALAXY DC 880	cashe-contr., VLB/SCSI-2, до 16Mb, 25Mb/s, 1г.г.		456		
Cooling fan	for 486 CPU		10	Дайнова	30-23-56 4 линии
VL-Bus SVGA Card	Cirrus Logic CL GD 5428 1Mb		110		
VL-Bus SVGA Card	S3 86C805 1Mb		113		
VL-Bus SVGA Card	Tseng Labs ET4000/w32 1Mb		131		
VL-Bus SVGA/IDE	Combo Card, Video CL 5428 1Mb		130		
VL2000VL-Bus IDE	2FDD/2s/1p/1g Cached Controller		116		
VL230VL-Bus IDE	4FDD/2s/1p/1g Cached Controller		122		
HDD	Maxtor 7131A, 130Mb, 15 ms, IDE		200		
Automatic sheet feeder for Fujitsu Breeze 100			66		
HDD	Seagate 170 Mb (14 ms)		185	Высокие Техно-логии	20-70-29 20-79-11 20-63-23
HDD	Quantum 270 Mb (12ms)		214		
HDD	Seagate 452 Mb (12 ms)		255		
HDD	Quantum 540 Mb (12ms) SCSI		353		
Видеоадаптер	SVGA 512 Kb T9000		40		
	SVGA 1Mb VLB T9420		84		
RAM SIMM	1Mb/4Mb 30 pins		44/176		
Сопроцессор	387DX Math Coprocessor		24		
Материнские платы	MB i486SX25, Cache 256, ISA/VLB*3		172		
	MB Cx486DX40, Cache 256, ISA/VLB*3		279		
	MB A486DX2-66, Cache 256, ISA/VLB*3		359		
Ethernet NE2000	jumperless card		38		
Защитный экран	стекло (липучки/ремни)		9 / 12		
Защитный экран	BASF OPTIGUARD 12"-15"		79	COMTRIS	61-12-11
PILOT L/GL	фильтр сетевой 1,43/2,2 кВт 2000/5000A, 1г.г.		29/34	Удачный выбор	55-42-71 55-67-56
Защитный экран	стекло-антистатик, фирма JEC, более 20 шт. скидка		6,5		
Кабель	Centronix к принтеру		2,99	Котбис	36-29-25
Стример	Colorado Jumbo (DJ20, 250MB)		305	Albatronics	20-93-79
Мышь	DB9/DB25 connector		8		
Кабели	интерфейсные и переходники(в ассорт.), 1г.г.			Detrimex	66-16-09
Автопереключатели	для принтера 8-1, 4-1, 2-1				

ЗВУКОВЫЕ НАБОРЫ И MULTIMEDIA

CD-ROM Panasonic 523B	singl Speed, Galary NX PRO + колонки, 1г.г.	МВБ + 5%	230	Detrimex	66-16-09
CD-ROM Orchid CDS3110	GameWare 32 (16 bit stereo) + колонки, 1г.г.		340		
Звуковые платы	Creative Labs, Gravis Ultra Sound в ассорт., 1г.г.		Call		
Акустич. системы	Labtec,Panasonic,Altec, Jensen в ассорт., 1г.г.		Call		
VideoBlaster FS2000/SE	Creative Labs (Capture, Freese 640X480/800x600)		440/350		
Mitsumi FX001D SCS/ISA	Duble Speed, контроллер, audio, 1г.г.		195	МАС Электро-ник	35-12-01
CHINON CDS-535 SCSI-2	High-Speed, caddy, контр., Photo CD comp., audio, 1г.г.		450		
Sound Blaster Mozart	16 bit, 48kHz, 4CD-ROM interfac, software, 1г.г.		145		

МОДЕМЫ И ФАКСМОДЕМЫ

Internal 9624	V42bis, MNps, MNP4 9600 bps fax, 2400 bps Data		95	Дайнова	30-23-56
GALAXY 1414EX ext.	14400, V.32 bis, MNP2-5, V.42 bis, voice, 1г.г.		205	МАС Электроник	35-12-01
Smart One 144 2F int	V42, V42b, V32, V32b, 14400 bps 1 г.г.	МВБ + 5%	170	Detrimex	66-16-09
Zoom VFX 14.4	V42, V42b, V32, V32b, 14400 bps 1 г.г.		200		
Smart One 1442 F int	f.-m.14400, V.32bis, V.42bis, V.42, V17-14.4Kbps		195	Высокие Техно-логии	20-70-29, 20-63-23
DEM 14.400 int	f.-m. V32bis, MNP2-5, V.42bis, 14.4Kbps fax		105		
DEM 28.800 int	f.-m. V.32bis, MNP2-5m, V.42bis, 14.4Kbps fax		230		
Compudyne int.	14400pps, V42, V42bis, MNP5		175	Програм-ма	32-87-35
Logicode Quiktel int	f.-m.9600-f,2400-m,MNP2-5,V.42bis,ПО, кабель	МВБ + 5%	110	Лексис	66-28-89
Факс-модем	внешн. портативный 9600, 2400, 22,22bis, 27,29		158	Albatronics	20-93-79

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Canon PC-330	A4,с картр.,автоподача,инстр. рус. яз. г. 15 м.	по курсу	675	ВКЛ	39-52-89
Canon PC 310	A4,с картр.,автоподача,инстр. рус. яз. г. 15 м.	по курсу	550		
XEROX	любая аппаратура, расходные материалы			АСТРОН	39-67-94
RANK XEROX 5220			780	организ.	71-38-49
Cannon FC 330	A4, 6 ppm, 1г.г.		750	МАС Электроник	35-12-01

НАКОПИТЕЛИ НА МАГНИТНЫХ НОСИТЕЛЯХ

Сменный диск	для IOMEGA Bernoulli 150Mb		105	Detrimex	66-16-09
IOMEGA Bernoulli	(150Mb IDE Interal, 18ms)+ 1 диск 150Mb, 1г.г.		650		

ТЕЛЕФОНЫ, МИНИ-АТС

ЭЛЕТОН - 214/201	20-память, кнопочный, гарантия 12 мес.	33/30		МОП ВТИ	26-87-31 26-75-91
DeTeWeCODE-A-PHONE	автоответчик, гарантия, сервис		140	VEF INGE-NEERING	24-87-71
DeTeWe VARIX S16	инстр. рус.яз., ЖКИ, гарантия, сервис		271		
DeTeWe VARIX S5/1	программируемый, инстр. рус.яз., гар.сервис		70		
DeTeWe VARIX S5/2	ЖКИ, инстр. рус.яз., гарантия, сервис		131		
DeTeWe VARIX S6	инстр. рус.яз., гарантия, сервис		35		
DeTeWe TwinTel	радиотелефоны, ЖКИ, 930МГц, память 20, а/о, защита от прослушивания, инстр. рус.яз., гарантия, сервис		283		
DeTeWe Twinny			283		
Мини-АТС DeTeWe	VARIX12 2/4; до4/8, инстр.рус.яз., гар.сервис		1322		
	VARIX32 4/8;до 8/24,инстр.рус.яз.,гар.,сервис		2396		
	CONTENT840; до 840 внутр., внешн.аб., инст., гар., сервис				
Тел. и мини-АТС	по каталогу Panasonic 94-95 г.г.			ВКЛ	39-52-89
Panasonic	в ассортименте, распродажа			Электрон	26-45-55

ТЕЛЕФАКСЫ

Panasonic KX-F-130	инстр.русск.яз., г.15м.		430	ВКЛ	39-52-89
Panasonic KX-F-500/550	64 уровня разрешения, г.15м.		400		
DeTeWe CONFAX2001	обычн.бумага, ЖКИ, масштабир., гар.,сервис		865	VEF Inge-neering	24-87-71
DeTeWe CONFAX2100	обычн.бумага, ЖКИ, связь с PC, гар., сервис		1765		
Panasonic KX-F 150/130	гарантия, скидки, инстр. русск.яз,распродажа		430	Электрон	26-46-07 26-45-55
Panasonic KX-F 250/230	гарантия, скидки, инстр. русск.яз,распродажа		480		
TREDEX TCI-3300	а.о., резка бумаги, ЖКИ, коррек.ошибок, Яп.		460	Albatronics	20-93-79
Panasonic KX-F170			420	Поламин	59-80-62
de FAXER F-102	Герм., настр. на АТС, 60н.п., обрезка, автоподача, ЖКИ, серт. г.6м.		479	МАС Электроник	35-12-01
Panasonic KX-F 550	а.о., обрезка, громк. связь, белый цвет, США		390	Белтранс-фер	29-52-22 29-54-21

ТОРГОВОЕ, БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Сейфы SAFETRONICS	микропроцессорные, огнестойкие, 1г.г.		555-655	РУССА	62-12-79
Камера холодильная	низкотемпературная, 6м куб.	7690		Минтор-торг-развитие	20-21-40, 20-09-94
Машина холодильная	ИХМЗ-1-2 для стационар.холод.камер		1800		
Витрина холодильная	SNAIGE 290л, стекл.дверь	2800			
Витрина холодильная	ВХС 1-0.16 среднетемперат.	4800			
Картофелечистка	МОК-300, произв. 300 кг/ч	580			
Овощерезка	МРО-350, произв. 350 кг/ч	992			
Шкаф жарочный	ШЖЭ-2 двухсекционный с духовкой	651			
Аппарат	для приготовления мороженого	2249			
Весы настольные	циферблатные до 2 кг/ 10 кг	60/210			
Весы электронные	с выдачей цены, массы покупки	1900			
Весы товарные	100 кг/500 кг	208/182			
Кофеварка с кофемолкой	1-рожковая, Болгария	875			
Гири (комплект)	для весов настольных	120			
Витрина-прилавок	WCH-1.3, 1.5, 2.05, 2.1		1700		
Система стеклянных кубов	витрины для выставок			Командор	65-61-68
	прилавки				
	пристенные горки				
Кассовый аппарат	Triumph-Adler CMS-120, 2 отд,7разр, фин.отч., г.6м.	1332		Минтех-пром	25-33-80 20-82-01
Электронные световые табло курсов валют, Словакия			880	КОКХЕЙ	53-30-46
Кассовый аппарат	Ока-4600 Россия, г. 18 м.		430	МАП	76-83-87

Окончание на 16 стр.

Окончание. Начало на 14-15 стр.

Детекторы валют	Regula 4003, профессион., 2г.г.	МВБ	250/265	Регула	32-71-46 39-92-37
	Regula 4003, профессион. ЭОП и ИК, 2г.г.		650		
Касс. аппарат OMRON	пр-во Япония, пункты обмена валюты, супермаркеты			АСТРОН	39-67-94 39-76-86
Инкассаторские	сумки, мешки, пломбиры, пломбы			Конверсум	64-33-50
ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ					
Телефоны	Panasonic KX-3155, 2 линии, 48 номеров	863	115	66-84-82 66-01-22 66-44-04	
	Panasonic KX-2315, 28 номеров, все функции	413	55		
	Tehnica KX-2365A, 41 номер, все функции	300	40		
	Panasonic KX-T7030, сист., для мини-АТС	1313	175		
Радиотелефон	Panasonic KX-9050B, 900МГц, 1,5 км	2213	295		
Мини-АТС	Panasonic KX-T30810B, 3 город. х 8 внутр.	3675	490		
Телефакс	Panasonic KX-F130BX, ЖКИ, а.-о.,спикерфон	3300	440		
Весы электронные	RICHMARK HS-7600P, до 6 кг	4050	540		
Этикет-пистолет	BEST, 1 строка, 8 разр.	375	50		
Лента	для этикет-пистолета	15	2		
МСК-3	машина для счета денежных билетов	1788			
MAGNIFER 3.5X REGULA	линза для определения подлинности	37,5	5		
Pelican-Alligator	машина для уничтожения бумаг	3450	460		
Диктофоны	OLYMUS L400, микроразмер, VOICE	2100	280		
	SANYO 570M, микрокассета, VOICE	450	60		
	SANYO 1119, компакт-кассета, VOICE	375	50		
Микрофон	AIVA CM-T6, микроразмер, "прищепка"	435	58		
Микрокассеты	SONY60, упаковка 3 шт.	60	8		
Блок питания	Adaptor AC/DC от 3V до 12V	30	4		
Электронные записные книжки	Casio DS7500, 500 тел.номеров	300	40		
	Casio SF5300, 64Kb, IBM-совмест.	788	105		
	Casio SF-R10, 128Kb, IBM-совмест.	2700	360		
Батарейки CR2032	3V, для эл.запис.книжек	30	4		
Аккумулятор для видеокамер	Panasonic VW-VRS2E, 6V, 2.4A	450	60		
Удлинитель	4 розетки, дл.провода 4 м	52,5	7		
ТСПГ-412	термопечат.головка для касс, принтеров	37,5	5		
Источники бесперебойного питания	BACK-UPS 250VA, 2г.г.	1193	159		
	BACK-UPS 400VA, 2г.г.	1793	239		
	BACK-UPS 600VA, 2г.г.	2543	339		
	BACK-UPS 900VA, 2г.г.	4493	599		
	BACK-UPS 1250VA, 2г.г.	5768	769		
	SMART-UPS 250VA, 2г.г.	2393	319		
	SMART-UPS 400VA, 2г.г.	3218	429		
	SMART-UPS 600VA, 2г.г.	3818	509		
	SMART-UPS 900VA, 2г.г.	6068	809		
	SMART-UPS 1250VA, 2г.г.	8168	1089		
	SMART-UPS 2000VA, 2г.г.	12743	1699		
	LEADMAN 300VA, 2г.г.	938	125		
	LEADMAN 1250VA, 2г.г.	1963	395		
Фильтр-стабилизатор	LINE-R600, 2г.г.	1495	199		
	LINE-R1250, 2г.г.	1943	259		
Программное обеспечение	UPS monitor board for Novell	622,5	83		
	PowerChute for Novell NetWare	682,5	91		
	APS PowerChute PLUS Windows NT	682,5	91		
	PowerDoctor for MS-DOS	682,5	91		
КАЛЬКУЛЯТОРЫ					
Sitizen	8-14 разр., дв.пит., 1г.г.		5-25	Минтех-пром	25-33-86, 20-82-01
Aurora	14-16 разр., дв.пит., 1г.г.		21-28		
Casio	12-16 разр., дв.пит., 1г.г.		15-190		
MK 59	16 разр., бухг., 220 V, 1г.г.	38		МОП ВТИ	26-87-31
MK "Родон-01"	инженер, карман., солн.бат., 1г.г.	33			
СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ					
Клей ПВА	Опт., розн., возм.доставка	договор.		Св.ветер	78-61-47 62-75-21
Гипс строит.					
Мел в мешках					
Цемент в мешках					
Стекло тонированное	"Float" полированное 4,5,6 мм			БелАДС	76-86-42
Гвозди	строительные 60, 70, 80, 100 мм	договор.		ЭСЛИМ	21-14-81
Лак НЦ-218	тара 90 кг, 200 кг	договор.		Софтпарад	69-09-06

Краски	Дорож.-размет. STOLL REFLEX D1163 2г.г.		договор.	COLOR LIDA	(01561) 2-14-08, 2-44-17 2-13-78 2-18-87
	масляные различных цветов				
Эмали, автомобильные эмали, для наруж. и внутр. работ					
ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА					
Бизнес-бухгалтерия	сетевая автомат.с-ма полного компл. бухучета		от 800	TOP SOFT	20-29-85 20-92-07
Бухкомплекс	компл.с-ма бухучета. Призер конкурсов бух.программ РБ и журнала "Бух.учет" в Москве		от 294		
Меркурий	ведение торг.-закуп., снаб.-сбыт.деятельности		от 185		
Бизнес-меркурий	сетевая автоматиз.с-ма ведения торг.-закуп., снаб.-сбыт.деятельности		от 550		
Бизнес-кадры	учет кадров для предпр. всех форм собств.		230-390		
Дивиденд — акционерный капитал	управление ценными бумагами для АО, приват. предприятий, инвестфондов		300-420		
Бизнес-анализ	анализ фин. и коммерч.деят., расч. и статист. информация в виде граф.диаграмм		98		
Переоценка ОС	переоценка основных средств		45		
Бизнес-секретарь	автоматиз.делопроизв. и админ. деятельности		39		
Профессор	обучающая система по работе с ПЭВМ		28		
Курсы	по теории бухгалтерии		30		
Повышение квалиф. бухгалтеров	обучение бухучету на компьютере		25		
Компьютерная грамотность	постоян.практ.занятия на компьютере		12		
Профессиональные компьютеры для бухгалтеров			от 635		
УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС					
Регистрация и продажа оффшорных компаний				O'P.Union Ltd	33-78-49
Ведение бухгалтерского учета				Альпари-Маркет	39-16-40
Печати, штампы, изготовление и оснастка				Нестор-пресс	34-94-27
Ремонт и техобслуживание копировальных аппаратрв				ТОРИС	26-25-19
Ремонт, сервисное и техн.обслуживание ПК				COMTRIS	61-12-11
ЛИЗИНГ	Оргтехники			Rencor	78-94-04
ТОВАРЫ					
Лекарственные препараты пр-во США, Болгария				Болтрансфер	29-52-22, 29-54-21
Товары медицинского назначения (пр-во США)					
Перчатки латексные хирург., повыш.содерж.каучука, Малайзия			0,11		
Сигареты	SHIRE LEAVES, кл. A, табак Вирджиния, США		0,20		
	HOLLYWOOD, США		0,24		
Порошок стиральный	Лотос, БИО-М, кол-во 20 шт., фасовка 20 кг.		1	Платег	46-22-81
Бумага для множит.техники, делопроизвод.	500л. DATA COPY A4/A3		4,5 — 10	ЧЕРО и К	78-36-09, 78-35-09
	500л. KASKAD COPY A4, 28 цветов		8		
Жалюзи	ткан.вертик, 1-5 дней под "ключ"		от 19/кв.м	Интер-микро	36-34-10, 36-32-47
Жалюзи	горизонт., 5 дней под "ключ"		16/кв.м		
Ставни защитные	алюминиевые, срок изгот. 14 дней, Голландия		210 за $м^2$		
Часы	Kronos, Bells (Тайвань), настенные		8-20	Минтех пром	25-33-80
Соки, газ. напитки, кондитерские изделия, печенье, кетчупы				ДЭМОН	39-52-39
СПРАВОЧНИКИ					
"Мобиле"	от 19 октября и под заказ			Нестор-пресс	34-94-27

ФИНАНСОВОЕ ОБОЗРЕНИЕ

Услуги	Примечание	Минимальная сумма	Организация	Телефон
Покупка и продажа	наличной СКВ	по договоренности	Фин. группа "Доксан"	71-60-35 71-36-09
Взаиморасчеты Россия - Беларусь		по договоренности	Релайт	39-18-98
Срочные платежи Россия - Беларусь		по договоренности	Фин. компания "Альтра-М"	(02122) 2-83-05
Покупка и продажа наличной СКВ по безналичному расчету		по договоренности		
Покупка и продажа СКВ за б/н бел.рубли		1 млн.	Сэкай-М	33-78-49
Покупка и продажа б/н СКВ за наличную		1 млн.	Сэкай-ТС	33-78-27
Привлечение свободных денежных средств	5 — 9 банк.дней — 150 —170%	1 млн.	Трастовая компания Сэкай	33-09-31, 33-78-35
	14 — 20 календ.дней — 170 — 190%			
	21 — 29 календ.дней — 190 — 220%			
	1 месяц — 240 — 300%			

ТУРИЗМ ОТДЫХ ЛЕЧЕНИЕ

Страна	Программа	Вид тура	Продолжительность	Транспорт	Сроки	Гостиница	Услуги, сервис	Пункт отпр.	Цена	Фирма	Телефон
Италия	г.Порта Реканати	0	14дн.	авт.	сент.	кемпинг "Пинета"	2-м.палаты	Минск	265-300 долл.США 400000б.р.	"ВАЛИТА"	64-12-23 37-44-00 65-44-53
Чехия	г.Карловы Вары	Л	10-12дн.		в теч.года	Гос-ца, санатории	1-2-м.палаты	Минск	550-2250 долл.США + проезд		
Италия	Римини, Рим, Флоренция	тур	12 дней	жд, авто	ноябрь-декабрь	* * *	полупансион, экскурсии	Минск	520 $ +100 000 б.р.	БЕЛ-ОРИЕНТИР	34-82-23

У "Атланта-М" нет проблем?

Директор общества с ограниченной ответственностью "Брокерский дом "Атлант—М" Олег ХУСАИНОВ молод, энергичен, интеллигентен. Закончив Московский авиационный институт, попал по распределению на Минский завод холодильников. Престижная должность, неплохой по тем временам оклад, перспективы роста... Недоставало лишь свободы действий, самостоятельности в решениях и ... ответственности за поступки. Три года назад Олег Ильгизович и несколько его единомышленников уволились с МЗХ и образовали фирму, прошедшую все характерные для "новичка" стадии становления: поиск свободной "ниши" и соперничество с конкурентами, торговлю методом "тыка" и серьезное постижение законов действия рыночных механизмов, горечь неудач и радость первых успехов.

Сегодня финансовая группа "Атлант—М" — многопрофильная компания, объединившая под одной крышей более десяти различных фирм, в том числе в других странах. В цепочке предприятий, занимающихся добычей российской нефти, ее доставкой в Беларусь, переработкой и так далее "Атлант—М" является конечным звеном. Его задача — выгодно реализовать готовый продукт.

— На рынке нефтепродуктов республики, — рассказывает Олег Ильгизович, — доминируют три-четыре крупные коммерческие фирмы, способные полностью покрыть ее внутренние потребности. Сегодня купить бензин или дизтопливо не проблема, были бы деньги. Да, какую-то часть сырья, преимущественно для государственных нужд, "Роснефть" поставляет по межправительственным соглашениям, но в расчете за него приходится участвовать и нам, предпринимателям. Денег в бюджете, как известно, не густо, долги приходится оплачивать товарами народного потребления или продукцией производственно-технического назначения. Ни то, ни другое особого сбыта в России не находит, особенно когда торговлю ведут государственные структуры. У нас же дела идут намного успешнее.

Способность коммерсантов к "автономному плаванию" подтверждают как примеры из не столь дальнего зарубежья (сегодня, скажем, вся Прибалтика "залита" относительно недорогими нефтепродуктами), так и внутренние события конца прошлого года. Катастрофический дефицит топлива вынудил тогда Совет Министров республики отменить лицензирование его ввоза. Тут же в Беларусь буквально хлынуло столько, скажем, бензина, что цены на него мигом упали. Убытки, в числе прочих фирм, понес и "Атлант-М".

— И для нас, и для государства, — продолжает О.Хусаинов, — выгоднее всего закупать сырую нефть, перерабатывать ее в Беларуси и торговать готовым продуктом. Другое дело, что при этом приходится быть зависимыми от российских партнеров. Реалии таковы, что без продажи россиянам части акций Новополоцкого и Мозырского НПЗ не обойтись: собственного капитала, чтобы обеспечить страну топливом и энергоресурсами, у нас нет, и неразумно вести себя как собака на сене.

"Атлант-М" год от года наращивает объемы торгового оборота, совершенствует систему отношений с партнерами по бизнесу, со своей клиентурой. Совместно с фирмой "Фольксваген" планирует возвести в Минске станцию технического обслуживания этого типа автомобилей. С целью создания максимальных удобств для тех, кто ежедневно заливает в баки своих машин по 20—30 литров бензина, ведет нелегкие переговоры с Мингорисполкомом о праве постройки в центре столицы сети надежных, экологически безопасных и эстетически безупречных колонок. "Зачем каждодневно гнать автомобиль куда-то на окраину города? — недоумевает Олег Ильгизович. — В Лондоне, например, одна такая бензоколонка стоит возле отеля Хилтон, другая — в Гайд-парке, и никого, кроме самой фирмы, которая, что называется, головой отвечает за ее безопасность и состояние окружающей среды, это не волнует. Согласен: то убожество, которое представляют собой наши автозаправки, надо действительно убирать с глаз подальше, но мы-то предлагаем совсем иное!"

Как и любая другая коммерческая структура, "Атлант-М" весьма обеспокоен отсутствием в республике экономической стабильности. Трудно серьезно вести дело в условиях постоянно меняющейся (практически на каждой сессии Верховного Совета) нормативно-правовой базы. Однако, заключает Олег Хусаинов, спрос на продукцию, которой мы торгуем, есть, а это — главное, что стимулирует работу.

Ф.ЗАЯЦ

Полная гамма персональных компьютеров фирмы AST



Manhattan, Premmia, Bravo.

КОМПЬЮТЕРЫ С МИРОВЫМ ИМЕНЕМ

AST® COMPUTER
The intelligent choice

Качество! Интеллект! Надежность! Гарантия - 3 года! Специальная система скидок для корпоративных клиентов!

TSP ТЕХНОПАРКСЕТИ

220026, Минск, ул. Народная, 43
E-mail: lar@ttl.minsk.by
Тел/факс: 0172-452-087

Производственно-коммерческая фирма
"ДАНКО" (г.Брест)
поставит на заказ высококачественную экологически чистую продукцию производства Литовской Республики по ценам производителя:

— кирпич силикатный;
— *плиты из каменной ваты;*
— маты из каменной ваты;
— *черепицу;*
— керамзит,газосиликат;
— эковату;
— *полистирол;*
— перлит вспученный;
— *минеральную вату;*
— стекловату.

А ТАКЖЕ:
— мебель;
— холодильники "СНАЙГЕ" и другие электротовары.

ТЕЛ. В БРЕСТЕ: (01622) 5-93-46, 5-93-15.

HEXAGON • HEXAGON • HEXAGON • HEXAGON • HEXAGON • HEXAGON • HEXAGON • HEXAGON

HEXAGON

КОНФИДЕНЦИАЛЬНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ОПЕРАЦИИ, НЕ ВЫХОДЯ ИЗ ОФИСА

Для подключения к глобальной банковской сети электронного финансового сервиса группы HSBC - HEXAGON Вам необходим только компьютер типа IBM и телефонная линия.

HEXAGON - финансовая свобода

- новейшая финансовая информация 24 часа в сутки (торги на биржах, сервис ценных бумаг, обзоры акций, доступ к торгам в регионе Азии - Тихого океана с помощью SWIFT или INSTANT LINK, курсы валют и многое другое)
- счета, сделки, контроль и оплата платежей, балансы, советы и прогнозы, анализ движения денег
- перечисления, подготовка аккредитивов и других документов
- конвертация валют
- надзор за инвестициями
- электронная почта - дешевый вид международной связи
- возможность контролировать счета в банках, использующих систему SWIFT

Мы поможем Вам открыть банковский счет в MIDLAND BANK PLC - одном из членов группы HSBC.

Подробная информация - ООО "SENDA"
Минск, ул. Чичерина, 21, каб. 614, тел. 337708
Рига, ул. Мейстару, 10, каб. 229
Тел./факс (8 0132) 227987

SENDA INTERNATIONAL MANAGEMENT CONSULTANTS

HEXAGON • HEXAGON • HEXAGON • HEXAGON • HEXAGON

TRACE CARS



Opel



Mercedes



Audi



Ford Tranzit



BMW



... И далеко не только это ...

Престижные европейские автомобили 90-х годов ...

1. Mercedes Benz 300D	- 1985	6. Audi 80 1.8 s	- 1991
2. Opel OMEGA 2,0 i GL (LUX)	- 1992	7. Ford Scorpio 2.0 i	- 1991
3. VW - VENTO 1.8 i	- 1993	8. Ford Scorpio 2.0 i	- 1990
4. JEEP CHEROKEE LIMITED 4.0	- 1989	9. Ford Tranzit (bus)	- 1993
5. BMW - 520 i	- 1992	10. Ford Tranzit (bus)	- 1991

Звоните (0172) 78-43-90

Посох Путник

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО ЧЕШСКОЙ ФИРМЫ

"ЭКВИТЕРА"

осуществляет контрактные поставки товаров ведущих предприятий Чехии:

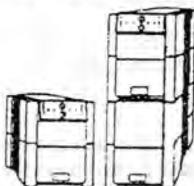
— *продукты питания и кондитерские изделия;*
— *спиртные напитки, пиво, соки, газированные напитки;*
— *детское питание;*
— *обувь осенне-зимнего ассортимента;*
— *ковры, ковровые дорожки, линолеум;*
— *стиральные порошки, моющие и чистящие средства;*
— *изделия из богемского стекла;*
— *другие товары народного потребления.*

Сроки поставки — минимальные.
Заинтересованы в долгосрочном сотрудничестве.

КУПИТ:
рабочую одежду; вискозу; европалеты.

Тел./факс (0172) 63-63-73.

БЛОКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ (пр-во США APC)



SMART-UPS
(250, 400,600,900,1250,2000 VA)

BACK-UPS
(250, 400,600,900,1250 VA)

LEADMAN
(300, 400,550,1250 VA)

Если Ваша работа связана с компьютерами, локальными сетями, с охранной и противопожарной сигнализацией, с офисной мини-АТС и т.д

Блоки Бесперебойного Питания не позволят перепадам напряжения и отключениям электросети нанести непоправимый урон Вашей работе

Гарантия на год и самые низкие цены в РБ В ФИРМЕ



НОВЫЙ ВЕК

Тел:(0172) 66-44-04
66-01-22
Факс(0172) 66-16-07

Республика Беларусь
220600 ,Минск
Чернышевского д.10а к.412

Организация выполняет **ШТУКАТУРНЫЕ РАБОТЫ В ЗИМНИХ УСЛОВИЯХ.**
Обогрев помещений выполняет самостоятельно.

Тел. 26-72-70.

Приглашает на работу **заместителя главного бухгалтера**
со стажем работы в строительных организациях не менее трех лет.

Тел. 23-78-36.

TRACE

ТРИ ПРИЧИНЫ
почему Вам стоит заказать у нас световую рекламу.

С "TRACE CARD" Вы имеете право на скидку 5% на изготовление световой рекламы.

Почти вся качественная световая реклама в г. Минске изготовлена и установлена нами.

Зачем заказывать световую рекламу в Финляндии, Германии, Польше и Израиле, когда мы делаем дешевле, лучше и быстрее.

тел. (0172) 77-38-72

ТЕМПО

Реализуем:
силумин АК 12
алюминий первичный
марок А0, А5, А6, А7, АВ97

Представительство Саянского алюминиевого завода в Республике Беларусь — ПКП "Темпо", Молодечно

Заключаем договоры на 1995 г.

Тел.: (01773) 7-02-25, 7-02-26
Факс (01773) 7-02-36

Вы заняты поиском партнеров? Вы ведете переговоры?
Вы готовы заключить контракт?

ИНФОРМАЦИОННАЯ ФИРМА

Siam

ПОМОЖЕТ ВАМ СНИЗИТЬ КОММЕРЧЕСКИЙ РИСК

•проверка благонадежности и финансового состояния зарубежных компаний; •подбор деловых партнеров; •маркетинговые исследования; •взыскание дебиторской задолженности с западных фирм.

220102 Минск а/я 130
FAX (0172)432546 **TELEX** 614789 SIAM RU
☎☎(0172)437767,437984

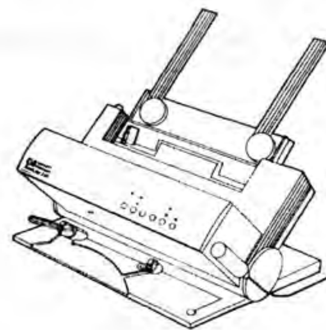
Цветной портативный принтер DeskJet 310 фирмы HEWLETT PACKARD

Струйные принтеры семейства DeskJet фирмы Hewlett-Packard всегда привлекали к себе внимание высокой надежностью, долговечностью и простотой обслуживания. Модель DeskJet 310 этого семейства отличает удачное сочетание портативности и возможности цветной печати, предоставляемой пользователю простой заменой черного картриджа на цветной.

Разрешение 300 точек/дюйм и скорость печати 3 страницы/мин являются вполне достаточными для большинства профессиональных приложений. При этом цена модели DeskJet 310 стандартной конфигурации остается довольно низкой и составляет всего **345 $**.

Стандартный комплект DeskJet 310 включает буфер емкостью 48 Кбайт, параллельный интерфейс Centronics, а также четыре встроенных шрифта. Питание устройства осуществляется как от никель-кадмиевых аккумуляторов фирмы Hewlett-Packard, обеспечивающих печать до 100 листов, так и от сети переменного тока (адаптер весит всего 300 г). Габариты принтера 363x310x147 мм, вес менее 2 кг.

Для расширения набора стандартных возможностей DeskJet 310 можно дополнительно приобрести следующие принадлежности: цветной картридж с держателем в составе набора Color Kit, сумку для переноски принтера, устройство автоподачи бумаги, кабель параллельного порта, никель-кадмиевые аккумуляторы и зарядное устройство к ним. Устройство для автоподачи бумаги вмещает до 60 листов формата А4 и занимает площадь 310x236 мм.



HP DESKJET 310

РЕСТА КОМПЬЮТЕРЫ И КОМПЬЮТЕРНЫЕ СИСТЕМЫ

(0172) 78-41-00 (ПЯТЬ ЛИНИЙ)

КАБЕЛЬ, ПРОВОД

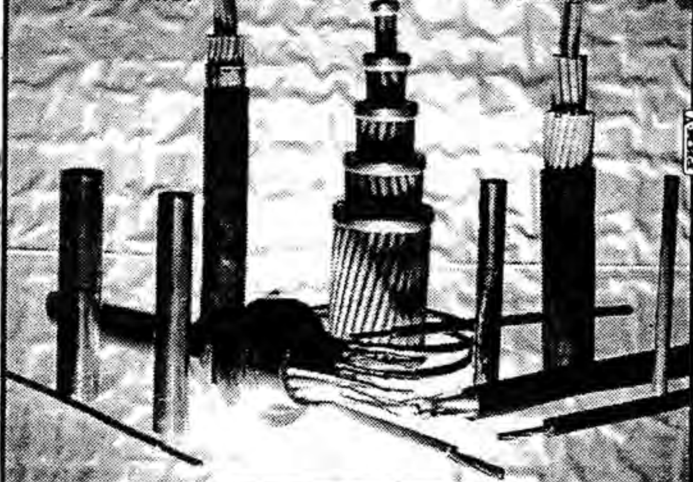
ЭЛЕКТРОДЫ, НАСОСЫ, ЭЛЕКТРОДВИГАТЕЛИ

со склада в Ростове от АО "ЭНЕРГОПРОМ"

ПОСТАВКА ЛЮБЫМ ВИДОМ ТРАНСПОРТА ПО ЖЕЛАНИЮ ЗАКАЗЧИКА

ГИБКАЯ СИСТЕМА СКИДОК

ОФОРМЛЕНИЕ НА ВЫВОЗ ЗА ПРЕДЕЛЫ РОССИИ



344038, Ростов-на-Дону, пр. Ленина, 66
тел. (8632) 310736,310679 факс (8632) 310527

СП Таурус. АДЛ
г.Минск, ул.Кирова, 17
29-34-71 23-24-42 29-38-27

ПЕЧАТИ & ШТАМПЫ
Англ. технология, мин. за 1 час, оснастка фирм TRODAT, JUST

ВИЗИТКИ & БЛАНКИ
и др. элементы фирмен. стиля

ТОВАРЫ для ОФИСА
в фирменном магазине

Чешская фирма "СИНК",
имеющая свое постоянное представительство в РБ,
предлагает контрактные поставки:

* стиральных порошков;
* туалетного и хозяйственного мыла;
* сантехники;
* ковров;
* широкого ассортимента продуктов питания;
* растительного масла;
* новогодние коробки конфет и подарки.

Тел.: (0172) 62-65-54, 62-60-20.

ИЗГОТАВЛИВАЕМ
пакеты рекламные
из полиэтилена НД.
НАНОСИМ
фирменную атрибутику,
цвет и размеры по желанию заказчика
Тел.(0172) 23-44-53,
тел./факс 26-77-54

НОВОПОЛОЦКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ
постоянно реализует:
бензин, мазут М-100, дизтопливо - 150$.
Существует система скидок.
Минимальная партия 60т.
Возможна оплата в рублях РБ.
Тел. (02144) 4-82-41,
факс (02144) 4-25-18.

PUSHE INVEST

РОССИЯ УКРАИНА КАЗАХСТАН

СРОЧНЫЕ ВЗАИМОРАСЧЕТЫ

КОНВЕРТАЦИЯ
ОПЛАТА валютных контрактов
ОПЕРАЦИИ с приватизационными чеками, акциями, векселями, облигациями, депозитными сертификатами

Тел./факс (0172) 58+57+61

БЫСТРО НАДЕЖНО УДОБНО

УСЛУГИ В КОНВЕРТАЦИИ.

Тел.: (0172) 25-85-43.

ФІРМА КРАСІКО

Покупает и проводит платежи
(безналичные)

РОССИЙСКИЕ РУБЛИ
УКРАИНСКИЕ КАРБОВАНЦЫ
КАЗАХСТАНСКИЕ ТЕНГЕ
МОЛДАВСКИЕ ЛЕИ
ВАЛЮТУ СТРАН БАЛТИИ

Тел.: (0172)
63-93-34
63-48-24
63-58-51
64-97-98
Факс: (0172)
63-44-60
63-35-57

* Оплата в течение 2-х банковских дней
* Гарантии банка

OFFSHORE COMPANIES

* Компании в безналоговых зонах, их преимущества, порядок приобретения, стоимость
* Вопросы иммиграции
* Инвестиции в бизнес и недвижимость на западе
* Регистрация судов
* Расчеты по всемирной электронной банковской сети - HEXAGON

Вы получите
БЕСПЛАТНЫЙ ПАКЕТ ИНФОРМАЦИИ
если позвоните, напишете или придете в

представительство SPENCER COMPANY FORMATIONS Ltd. в Балтии - ООО SENDA
Рига, ул. Мейстару, 10, каб. 229
Тел. 227987, факс (8 013 10) 8820075

SENDA
INTERNATIONAL MANAGEMENT CONSULTANTS

"Natalia Schuh"
ОБУВЬ
розничным покупателям — оптовые цены,
оптовикам — цены со скидкой
Минск, ул. Аэродромная, 2А.
Тел./факс 25-59-35.

---

* КОПИРОВАЛЬНАЯ ТЕХНИКА CANON, RICOH, MITA
* ФАКСИМИЛЬНЫЕ И ТЕЛЕФОННЫЕ АППАРАТЫ PANASONIC
* БУХГАЛТЕРСКИЕ КАЛЬКУЛЯТОРЫ CITIZEN, AURORA
* РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ CANON, MITA, SANYO, NASHUA, RICOH, SHARP, U-BIX И ПРИНТЕРОВ HEWLETT PACKARD

РЕМОНТ КОПИРОВАЛЬНОЙ ТЕХНИКИ

ЗАПРАВКА КАРТРИДЖЕЙ

пилигрим
Тел. в Минске 36-84-91, 36-85-83, 36-83-72



ПРОИЗВОДСТВЕННО-КОММЕРЧЕСКАЯ ФИРМА
ОРАНТА
ВЕДУЩИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ
ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ
в Белоруссии
ПРЕДЛАГАЕТ
МЕБЕЛЬ ДЛЯ ОФИСОВ И БАНКОВ
в широком ассортименте.
различных цветовых решений,
Лучшая эргономичность, европейский дизайн,
низкие цены.
ПРОДАЕТ ЛЕС И ПИЛОМАТЕРИАЛЫ
с лицензией на вывоз.
тел (0172) 515-091, факс (0172) 510-066

МАЛАЯ ПРЫВАТЫЗАЦЫЯ

Малая приватизация Брест

г. БРЕСТ

Аукцион состоится 4 ноября 1994г.

* *9 магазинов*
  (начальная цена от 0,1 до 36,0 млн. руб., общая площадь от 72 до 950 кв. м)
* *2 кафе*
  (начальная цена 0,5 и 16,3 млн. руб., общая площадь 9 и 804 кв. м)
* *1 склад*
  (начальная цена 1640 млн. руб., общая площадь 5000 кв. м)

Тел.: (01622) 3-42-60, 3-99-82.



г. ГРОДНО

Аукцион состоится 11 ноября 1994г.

* *4 магазина*
  (начальная цена от 0,09 до 171,3 млн. руб., общая площадь от 83 до 853 кв. м)
* *2 здания*
  (начальная цена от 13,1и 15,1 млн. руб., общая площадь 349 и 189 кв. м)
* *право аренды 5 помещений*
  (начальная цена от 0,3 до 9,8 млн. руб., общая площадь от 15 до 505 кв. м)

Тел.: (0152) 45-29-81, 47-29-56.

МАЛАЯ ПРИВАТИЗАЦИЯ – БОЛЬШИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ!

Малая приватизация Брест

КОНКУРС

по продаже объектов коммунальной собственности города Бреста

N	Наименование объекта	Адрес	Тип помещения, срок аренды	Торговая/общая пл. (кв.м)	Нач.цена продажи/ оцен.стоим. (т.р.)
1	Незавершенное строительство гостиницы, ГПО ЖКХ (**)	г.Брест, ул.Советская	отдельно стоящее, продажа в собственность	-/13800	3 055 030/ 3 055 030
2	Кафе "Павлинка", ТПФ "Алеся" в процессе реконструкции (***) ·	г.Брест, ул.Пионерская, 46	пристроенное, продажа в собственность	226/944	273 000/ 272 846
3	Незавершенное строительство склада-магазина (**)	г.Брест, Катин Бор	отдельно стоящее, продажа в собственность	280/2930	1 302 000/ 1 301 991
4	Кафе "Берестье", подразделение фирмы "Бугсервис" (***)	г.Брест, ул.Мицкевича, 11	встроенное, 15 лет	498/621	11 000/ 10 072
5	Здание столовой со складскими помещениями	г.Брест, ул.Бр.дивизий, 22	отдельно стоящее, продажа в собственность	158/738	130 000/ 129 704

* *Сохранение назначения объекта на 5 лет.*
** *Минимизация срока завершения строительства и максимизация объема инвестиций.*
*** *Сохранение числа рабочих мест на 1-2 года.*

Конкурс состоится 16 ноября 1994 г. в 11.00 в конференц-зале горисполкома по адресу: г.Брест, ул.Энгельса, 3.

Прием заявлений на участие в конкурсе прекращается за день до установленной даты его проведения.

За дополнительной информацией, касающейся условий участия в конкурсе и критериев определения победителя, обращаться в отдел по управлению коммунальным имуществом и приватизации Брестского горисполкома.

Тел.: (01622) 3-24-21, 3-55-58, 3-42-60, 3-81-92.

Производство минеральных удобрений: ВЫЖИВЕТ ЛИ ОТРАСЛЬ?

Сельское хозяйство нашей республики по потреблению минеральных удобрений до 1990 года находилось на уровне высокоразвитых западных стран. Однако начиная с 1992 года их закупки селом стали резко падать, в результате чего потребление минеральных удобрений в 1993 году уменьшилось почти в 3 раза.

Эта тенденция наблюдается и в текущем году. Сельскохозяйственные предприятия на начало сентября были обеспечены минеральными удобрениями лишь на 30 процентов.

Наметившийся за последние годы спад количества внесенных в почву минеральных удобрений — тревожное явление. За этим, безусловно, последуют истощение земель, падение урожаев, чего нельзя допустить.

Мощность наших предприятий, выпускающих минеральные удобрения, при стабильной их работе позволяет обеспечить 50% реальной годовой потребности республики по азотным и фосфорным и 100% — по калийным удобрениям. Однако из-за неплатежеспособности потребителей на внутреннем рынке предприятия, производящие минеральные удобрения, вынуждены увеличивать обьемы поставки их на внешний рынок, а также закрывать часть производств или эксплуатировать их с большой недогрузкой.

Так, производственные мощности ПО "Беларуськалий" загружены в настоящее время лишь на 40%. В немалой степени такой спад производства связан с не до конца продуманной политикой государства в части экспорта калийных удобрений в 1989 — 1992 гг. В это время несанкционированным экспортом калийных удобрений занимались всевозможные фирмы и коммерческие структуры. Последовали жесткие антидемпинговые меры со стороны ЕС. В итоге обьединение резко уменьшило экспорт в страны Европейского сообщества. Предполагаемое вступление в "Общий рынок" Австрии, стран Скандинавии означает, что экспорт может еще более сократиться.

Поэтому одна из актуальных задач — добиться пересмотра антидемпинговых санкций против производителей СНГ. Не менее важно сейчас обеспечивать активную реализацию калийных удобрений дома, восстановить рынки сбыта в республиках СНГ.

Эти и другие вопросы были в центре внимания участников совещания в ПО "Беларуськалий", которое организовал Кабинет Министров Республики Беларусь при участии представителей ряда министерств и ведомств республики, Союза производителей калия и Международной калийной компании (СНГ).

На совещании обсуждался ход выполнения межправительственных соглашений, заключенных с Россией, Украиной и прибалтийскими республиками по реализации калийных удобрений. Было решено сохранить существующую схему реализации калийных удобрений на экспорт через одноканальную систему ПО "Беларуськалий". Внесено предложение в правительство о необходимости организовать скоординированную работу по вопросу отмены санкций ЕС на поставляемые из России, Беларуси и Украины калийные удобрения. Главное внимание, однако, справедливо было уделено внутреннему рынку.

Проблемы реализации минеральных удобрений в Беларуси — это проблемы цен. Они высоки. Но

не в результате каких-то коньюнктурных сделок, а вследствие удорожания энергоносителей, сырья, транспортных услуг. С другой стороны, удобрения для аграрного сектора дороги, потому что нет экономически обоснованных цен на его продукцию.

Практика подтверждает: за счет комплексного сбалансированного применения удобрений можно получать значительную прибавку урожая. Но вместо дотаций на удобрения и инфраструктуру, связанную с их применением, государство тратит немалые средства на закупки зерна и другой агропродукции за рубежом.

Одной из мер, способной поддержать на данном этапе и производителей, и потребителей удобрений, могла бы быть временная система государственной частичной компенсации расходов сельского хозяйства на эти цели, но направляемой непосредственно предприятиям-производителям минеральных удобрений.

Не менее важно проводить и эффективную государственную политику в ценообразовании. Сейчас, к примеру, 95% стоимости азотных удобрений составляют затраты на покупку природного газа. Очередное резкое повышение цен на энергоносители в сентябре свидетельствует, что государство пытается решить проблемы, возникшие в энергетическом комплексе Беларуси, в основном за счет предприятий промышленности. На наш взгляд, восполнение потерь энергетиков только за счет ценового прессинга на госпредприятия не даст ощутимых результатов. За этим могут последовать массовые банкротства, ибо промышленная продукция зачастую и так не находит спроса по причине дороговизны.

Стоимость азотных удобрений на гродненском ПО "Азот" уже составляет около 100 долларов за тонну, в то время как мировой показатель — 105 — 110 долларов с доставкой до порта. Если же к гродненской цене добавить стоимость транспортировки, посреднические услуги и т.д., то она превысит мировую. Такую продукцию не будут брать ни за рубежом, ни дома.

Остановить "Азот" — это оставить сельское хозяйство без азотных удобрений, т.е. еще больше урезать, обеднить наш рацион питания. Увеличением посевов клевера для последующего накопления азота в почве, как это делают сейчас на Могилевщине, урожайность серьезно не поднимешь. Специфика же производства на ПО "Азот" такова, что консервация его невозможна и даже временная остановка повлечет значительные затраты средств. Для поддержания дорогостоящего оборудования в рабочем состоянии, особенно в зимнее время, требуется немало того же газа.

Сейчас ПО "Азот" держится "на плаву" в основном за счет договора с российским АО "Газпром", по которому обьединение получает ежесуточно 1,6 — 1,7 млн.куб.метров газа, рассчитываясь за него частью выпускаемой продукции. Однако без установления реальных цен на энергоносители "Азоту" не выжить.

В подобной ситуации находится и ряд других химических предприятий республики. Что сегодня происходит в системе расчетов за энергоресурсы? Промышленные предприятия при снижении их потребления платят почему-то больше, чем платили прежде. В то же время в ряде других отраслей, в быту, у бюджетных организаций наблюдается рост потребления энергоресурсов, плата за их единицу уменьшается.

Нельзя создавать льготные условия для одних за счет других, ибо последние не выдержат и рухнут.

О перспективах производства минеральных удобрений. Они связаны прежде всего с разработкой и осуществлением программы структурной перестройки, направленной на удовлетворение внутренних потребностей республики. В соответствии с ней гродненское ПО "Азот", к примеру, наряду с привычной продукцией будет выпускать метанол, импортируемый в настоящее время из России. При этом внедряются новые ресурсо- и энергосберегающие технологии.

Перспективы развития Гомельского химического завода связаны с использованием отходов производства удобрений — фосфогипса, накопленного в отвалах предприятия в количестве более 12 млн.тонн. Это должно уменьшить импорт дефицитного апатитового концентрата и серы, а также решить острую экологическую проблему, связанную с накоплением и хранением отходов. Станет возможным также попутное извлечение редкоземельных элементов, необходимых в радиоэлектронике.

Мощности первого рудоуправления ПО "Беларуськалий" перепрофилируются на выпуск поваренной соли, в которой республика имеет большую потребность. Здесь уже начата ее добыча.

Принимаемые меры позволят более разумно использовать потенциал предприятий, развивать его в направлении выпуска высокотехнологичной, экологически безопасной и, главное, нужной республике продукции.

Многое, конечно, будет зависеть и от изменения экономических взаимоотношений аграрного сектора с производителями минеральных удобрений. Без поиска путей усиления взаимной заинтересованности, новых форм взаимовыгодных связей партнеров не обойтись. А для этого нужна соответствующая законодательная база.

В России, к примеру, принят ряд законов и документов правительства, которые позволяют улучшить финансовые возможности сельхозпроизводителей, а следовательно, изменить к лучшему их взаимоотношения с поставщиками минеральных удобрений. Большое значение там придают Закону "Об ипотеке". Он позволит использовать земли в качестве залога для получения кредита, что повысит финансовые возможности земледельцев. А с такими партнерами будут стремиться иметь дело и ипотечные банки, и предприятия-производители минеральных удобрений.

Выход, как видно, мы должны искать вместе: и государство, и промышленные предприятия, и аграрный сектор. И только сообща сможем преодолеть стоящие перед нами проблемы.

Андрей КОТ,
вице-президент концерна "Белхимнефтепром"

БАНКРОТСТВА МОЖНО ИЗБЕЖАТЬ, ЕСЛИ...

Санация — широко используемый в мире комплекс мер по оздоровлению промышленных предприятий, ведь цель санации — сохранение предприятий и рабочих мест. Предлагаем вашему вниманию выдержки из исследования О.Спиридоновой (г.Иваново, Россия), основанного на изучении опыта восточногерманских предприятий.

Согласно опыту международной консалтинговой фирмы РОЛАНД БЕРГЕР И ПАРТНЕР, а также других консультирующих фирм, успеху санации способствуют следующие мероприятия: новый менеджмент, строгий финансовый контроль, новый продукт для рынка, снижение производственных, в том числе административных расходов, улучшение маркетинга.

Обычно мероприятия по санации проводят кредиторы предприятия, в т.ч. государство. При этом они опираются на заключение экспертов о том, что санация фирмы для кредиторов более выгодна, чем банкротство.

Санация включает в себя несколько этапов: инвентаризацию (выявление сильных и слабых сторон предприятия посредством анализа рынка, конкурентов, исследования внутренних процессов и инновационного потенциала), разработку стратегических решений, а также проведение комплекса мер, призванных стабилизировать ситуацию.

Наиболее важным элементом анализа является оценка финансового положения предприятия. Она производится с помощью нескольких групп показателей, которые позволяют дать общую оценку финансового положения предприятия, прибыльности его деятельности и долгосрочной платежеспособности.

Санация предполагает проведение ряда краткосрочных и долгосрочных мероприятий по оздоровлению фирмы. Краткосрочные меры призваны обеспечить предприятию некоторую свободу действий и включают в себя действия по:

— сокращению непроизводственных затрат и расходов на потребительские нужды;

— сохранению сложившихся хозяйственных связей, а также по поиску новых рынков сбыта;

— выявлению и распродаже излишков запасов и оборудования;

— прекращению производства низкорентабельных изделий;

— организации выпуска высокорентабельных товаров и услуг;

— контролю за использованием заемных средств.

К числу долгосрочных мероприятий можно отнести деятельность по следующим направлениям:

— перестройка структуры, а иногда и профиля деятельности предприятия;

— снижение себестоимости продукции;

— поиск новых методов ценообразования на выпускаемую продукцию;

— аттестация, тестирование и обновление персонала фирмы.

В результате мероприятий по санации может измениться состав владельцев фирмы. Чаще всего в их число входят бывшие кредиторы, осуществляющие финансирование неплатежеспособного предприятия.

Антикризисная программа

Государственная политика в ценообразовании

Анализ процессов инфляции и кризиса неплатежей за последние три года показал, что первоначальный всплеск цен в первые 2 - 3 месяца 1992 года обьяснялся наличием значительного неудовлетворенного платежеспособного спроса на товары и услуги. Сказалось и то, что цены стали основным инструментом социальной политики и прежде всего политики доходов. Продолжающийся рост цен — результат крайне обременительных для нашей экономики цен на энергоносители, значительно превышающих внутренние российские и практически приблизившихся к мировым.

Ввозя по таким ценам нефть, газ, другие сырьевые ресурсы, в том числе и зерно, мы фактически импортируем в Беларусь инфляцию. Только за первое полугодие 1994 года цены на завозимую нефть выросли в 2,6 раза, зерно — в 5,8 раза. Увеличение цен на импортируемую продукцию и прежде всего на энергоносители, сырье и материалы в значительной мере происходит из-за падения курса белорусского рубля. За этот же период курс "зайчика" снизился по отношению к доллару с 6860 до 27350 белорусских рублей. В итоге наша продукция стала неконкурентоспособной, белорусский рубль обесценился, уровень жизни населения еще больше упал.

Другой причиной (по месту, но не по значимости) является непоследовательность экономической политики, действий законодательной и исполнительной властей и Национального банка. Из-за этого никак не удается добиться бездефицитности государственного бюджета, ограничить кредитную эмиссию, обеспечить надежную систему денежных расчетов, соответствующую новым условиям.

Так, сохранение тарифов на жилищно-коммунальные услуги на фоне роста затрат по всем статьям себестоимости привело к тому, что даже с учетом повышения тарифов, произведенного с 1 августа т.г., населением возмещается только 8—10% всех расходов. Повсеместно наблюдаются безответственное отношение к жилому фонду, неэкономное расходование воды, электро- и теплоэнергии. Сдерживается и процесс приватизации жилья.

Росту цен и кризису неплатежей способствует отсутствие или неразвитость важнейших институтов рыночной экономики: четко определенных прав государственной и частной собственности, механизма банкротства, правил взыскания долгов, системы исполнения договорной дисциплины.

Контрольные проверки показывают: на многих предприятиях преобладает затратный механизм в формировании цен. Повсеместно не используются возможности увеличения обьемов сбыта продукции и получения дополнительной прибыли за счет снижения цены. Более всего это характерно для торговых организаций, где увеличение обьема реализации достигается за счет повышения торговой надбавки.

Вот почему основным направлением ценовой политики государства на ближайшую перспективу станет совершенствование регулирования цен на энергоносители как основного ценообразующего фактора, а также цен (тарифов) на продукцию (услуги) предприятий естественных монополий. (К ним относятся производства, в которых минимальные издержки в расчете на единицу продукции достигаются на одном предприятии, а создание конкуренции путем рассредоточения экономически невыгодно.)

В Программе неотложных мер по выходу республики из кризиса предусматриваются максимально возможное приближение цен и тарифов на нефть, газ, электро- и теплоэнергию к реальным затратам, поэтапное повышение цен для населения на сжиженный и природный газ и электроэнергию. Тарифы на жилищно-коммунальные услуги в декабре должны покрывать 35% затрат, а к 1 января 1995 года–доведены до себестоимости.

Существенное внимание в 1995 году будет уделено системе закупочных цен на сельскохозяйственную продукцию. Именно они являются базовыми при определении цен на продовольственные товары, поэтому имеют особое социальное значение. Непаритет цен на промышленную и сельскохозяйственную продукцию, составивший в первом полугодии этого года более 150%, а также повышение закупочных цен планируется погашать за счет бюджетного финансирования целевых программ сельского хозяйства. Это позволит существенно стабилизировать закупочные цены.

В последнее время резко растет доля транспортных расходов в цене продукции. Поэтому будут приняты меры по более точному учету в тарифах фактических затрат по транспортировке грузов. Сейчас на уровень грузовых тарифов существенно влияют убытки пассажирского транспорта. В 1995 году практика отнесения их на грузовые тарифы должна быть прекращена.

Таким образом, предусматриваемые программой меры по государственному регулированию цен и тарифов в сочетании с умеренно жесткой денежно-кредитной и бюджетной политикой, будут все в большей степени сдерживать рост цен, а в перспективе приведут и к их стабилизации.

А.ГРЕЦКИЙ, директор Департамента цен Министерства экономики

РЕГИОНАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА: преемственность и особенности в условиях рынка

ЗАДАЧИ развития Республики Беларусь как самостоятельного государства в условиях перехода ее экономики к рыночным отношениям требуют поиска новых форм и методов территориального управления. Необходимость коренной перестройки территориального управления обусловлена не только экономической реформой, но и процессами демократизации в республике, преобразованием политической системы. Преодоление глубокого экономического кризиса, реализация стабилизационных мер и поэтапный переход к рыночным отношениям могут быть наиболее успешными при согласованных действиях как центральных (республиканских), так и местных органов управления. На всех этапах социально-экономического развития страны наиболее актуальными являются вопросы увязки рационального сочетания республиканских и региональных интересов. Но если раньше они решались преимущественно административными методами, то при переходе к рыночным отношениям должны использоваться главным образом экономические, финансовые и договорные рычаги.

Первоочередной задачей является обоснование структуры внутриреспубликанских регионов — объектов территориального управления. При определении их количества и иерархии должна быть соблюдена как преемственность с существующим административно-территориальным делением республики, так и учтены особенности их функционирования в условиях рыночной экономики. В этой связи возникает комплекс вопросов, относящихся к уровню экономической самостоятельности внутриреспубликанских регионов и источникам формирования местных бюджетов. Важное значение имеет определение функций местных органов управления в обеспечении комплексного развития территорий при переходе к рыночным отношениям. Актуальной остается проблема разделения функций и полномочий между местными органами и республиканскими, а также между местными органами различных уровней в решении как общегосударственных, так и региональных задач социально-экономического развития.

В Беларуси в настоящее время основными объектами территориального управления на республиканском уровне являются шесть областей и город республиканского подчинения Минск, а в областях — административные районы и города областного подчинения.

Переход экономики к рыночным отношениям коренным образом меняет формы и методы взаимодействия территориальных органов управления с республиканскими органами, а также с хозяйствующими субъектами рыночной системы. Расширяются права и ответственность местных органов власти в обеспечении экономического и социального развития территорий, создаются предпосылки для экономической заинтересованности областей, городов и районов в достижении высоких результатов производственной деятельности на своей территории, увеличении их вклада в развитие хозяйственного комплекса республики.

Регулирование территориального развития основывается на согласованном взаимодействии двух систем: централизованном управлении социально-экономическим развитием внутриреспубликанских регионов и управленческой деятельностью местных органов власти.

Главной функцией республиканских органов власти по регулированию регионального развития является осуществление такого управляющего воздействия на социально-экономическое развитие отдельных территорий, которое способствовало бы их развитию в интересах республики в целом. Местные органы власти прежде всего заинтересованы в обеспечении наиболее благоприятных условий жизни для населения своего региона.

При реорганизации территориальной системы управления в Республике Беларусь целесообразно руководствоваться следующими подходами:

а) территориальное управление является частью целостной системы республиканского управления и реализуется в рамках изменения системы управления в целом;

б) процесс реформирования территориальной системы управления должен реализовываться в стратегическом и тактическом направлениях;

в) реорганизации территориальных органов управления применительно к условиям рыночной экономики должны предшествовать научно обоснованное определение функций указанных органов на всех уровнях и их взаимодействие друг с другом в процессе реализации этих функций. При этом важно определить именно те функции, которые действуют в условиях перехода к рынку. Здесь практически невозможна механическая трансформация действующих оргструктур, а необходима их радикальная реорганизация.

Основные принципы и направления перестройки региональных систем управления вытекают из изложенных выше подходов и предполагают:

четкое разграничение функций и полномочий между республиканскими и местными органами;

полную адекватность деятельности органов территориального управления основам функционирования суверенного государства и законам рыночной экономики;

формирование территориальных органов управления на функциональной основе, позволяющее резко ограничить использование командно-распределительных и узкоотраслевых методов управления;

обеспечение необходимой степени устойчивости структуры государственной исполнительной власти в период становления и развития рыночных отношений;

отказ от прямого вмешательства органов территориального управления в деятельность хозяйствующих субъектов, косвенное регулирование деятельности субъектов негосударственных форм собственности;

гарантированность свободы предпринимательской деятельности и реализации прав собственника различных экономических субъектов;

децентрализацию и демонополизацию структур хозяйственного управления;

установление контроля за использованием ресурсов и имущества, составляющих достояние республики;

проведение государственной политики в социальной сфере (здравоохранении, культуре, образовании, пенсионном обеспечении), сфере занятости населения, экологии и др.;

обеспечение безопасных условий жизнедеятельности граждан;

активный поиск наиболее рационального сочетания централизованных и децентрализованных форм управления внутриреспубликанскими регионами.

Создание новой системы территориального управления невозможно без прохождения промежуточных стадий перестройки организационной структуры, сопряженных с этапами перехода к рыночной экономике. На этих стадиях возникает особая сложность оргструктурных преобразований, поскольку происходит встраивание новых структурных форм с постепенным отмиранием устаревших, сочетанием административных и экономических методов управления.

Перестройка системы управления в условиях перехода к рыночным отношениям должна предусматривать изменение содержания и сферы функционального воздействия республиканских и местных органов управления на хозяйствующие субъекты; образование новых государственных и хозяйственных структур рыночного типа; упразднение изживших себя структур, тормозящих становление и развитие рыночных отношений; создание структур, способствующих укреплению и развитию суверенитета республики.

Новые подходы и принципы, на основе которых должно происходить формирование рыночной экономики, предполагают законодательное закрепление за органами территориального управления конкретных сфер деятельности, полномочий и ответственности за осуществление возложенных задач и функций, разграничение законодательной, исполнительной и судебной власти, преимущественное использование экономических регуляторов воздействия на деятельность хозяйственных субъектов.

Структурная перестройка системы территориального управления в переходный период должна базироваться на основных положениях Конституции республики, законах "О местном управлении и самоуправлении", "Об основных принципах народовластия в Республике Беларусь", "О собственности", других законодательных и нормативных актах, связанных с осуществлением Программы неотложных мер по выходу экономики Республики Беларусь из кризиса.

Развитие системы экономического управления народным хозяйством предполагает на определенном этапе ликвидацию принципа административно-хозяйственного подчинения предприятий и хозяйственных организаций органам управления, а также ограничение сферы применения принципа двойного подчинения территориальных органов управления (за исключением органов функционального управления). Существенно меняются в новых условиях функции территориального управления. Утрачивают свое значение функции оперативного управления, материально-технического обеспечения, разработки и доведения до предприятий плановых заданий, лимитов и фондов. Изменится и состав хозяйства на разных уровнях управления. Все это позволит оптимизировать организационную структуру территориально-отраслевого управления народным хозяйством прежде всего за счет резкого сокращения количества органов управления на всех уровнях и ориентации их на решение долгосрочных задач.

Потребуется развитие гибких организационных форм территориального управления: межотраслевых и межхозяйственных объединений, ассоциаций, кооперативных и смешанных организаций в составе местного хозяйства.

Такая реорганизация позволит решить вопрос о рациональном сочетании отраслевого и территориального подходов к управлению, поскольку в условиях самостоятельности предприятий и организаций вопрос о содержании этих подходов будет определяться не потенциалом подчиненного хозяйства, как это происходит сейчас, а характером объективно присущих соответствующим органам управления функций. Преодоление принципа двойного подчинения органов управления хозяйством будет способствовать рациональному распределению объектов государственной собственности по всем уровням территориального управления и даст территориальным органам свободу действий в управлении их хозяйством.

Региональная политика в Республике Беларусь в ближайшей перспективе определяется прежде всего необходимостью преодоления последствий чернобыльской катастрофы в Гомельской и Могилевской областях, а также в отдельных районах Брестской, Минской и Гродненской областей.

Наряду с осуществлением мер по смягчению экологических и социальных последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС к числу важнейших направлений региональной политики относятся:

стимулирование развития предприятий и отдельных производств, функционирование которых способствует большей стабилизированности хозяйства территорий, формированию и развитию региональных рынков — трудовых ресурсов, потребительских товаров и др.;

повышение уровня обеспеченности населения областей продовольствием и другими товарами народного потребления;

осуществление структурных изменений в развитии промышленности, направленных на уменьшение зависимости важнейших индустриальных центров от ресурсов, поставляемых из других государств, при одновременном проведении мероприятий по ресурсо- и энергосбережению, вовлечению в хозяйственный оборот вторичных ресурсов и попутных продуктов;

совершенствование территориальной организации сельского хозяйства, обеспечивающей возможность компенсации сокращения объемов производства сельхозпродукции в результате выбытия земель, подвергшихся радиоактивному загрязнению, за счет увеличения производства в чистых районах;

развитие отраслей социальной сферы с учетом демографической структуры населения, особенностей расселения в отдельных регионах и прежде всего в тех, где обеспеченность сферой услуг остается ниже среднереспубликанского уровня;

снижение экологической нагрузки в крупных промышленных центрах.

Механизм реализации региональной политики предусматривает усиление всемерной поддержки определяемых в качестве приоритетных отраслей хозяйства каждого региона. Рычагом такой поддержки выступают:

— инвестиционная политика;

— стимулирование развития предпринимательской деятельности и других рыночных структур;

— бюджетно-налоговая система.

Для расширения финансовых возможностей местных органов власти в решении задач социально-экономического развития подведомственных территорий представляется целесообразным увеличение средств местных бюджетов и доведение их в республиканском бюджете как минимум до 50%.

Это позволит перенести центр тяжести реализации социальной политики на региональный уровень, что обеспечит дополнительные гарантии населению в сфере доходов и потребления. При этом первостепенное внимание будет уделяться снижению уровня безработицы и мерам по созданию новых рабочих мест, сохранению учреждений социальной инфраструктуры, гарантиям определенного уровня потребления многодетными семьями, поддержанию и развитию системы обслуживания престарелых и инвалидов.

Преодоление негативных последствий в региональном развитии требует повышения комплексности развития внутриреспубликанских регионов, стимулирование развития в каждом регионе отраслей материального производства с учетом возможностей обеспечения собственности сырьевыми и материальными ресурсами.

Анатолий БОГДАНОВИЧ,
заведующий
отделением экономики
и прогнозирования
развития регионов НИЭИ
Минэкономики

КАДРЫ

И у нас есть чему поучиться

В Западной Европе новая тенденция — т.н. "богатые" государства пришли к убеждению, что выгоднее вкладывать средства в развитие квалификации работников, нежели в совершенствование техники. Германия, например, выделяет на цели повышения квалификации работающих 350 млрд.марок и намечает в дальнейшем ежегодно как минимум на 10% увеличивать эти затраты.

Недавно в Ганновере впервые прошла выставка "Квалификация-94". В ее работе приняли участие 180 фирм, продемонстрировавших на семинарах новейшие достижения в области методического и технического обеспечения мировых стандартов в индустрии обучения.

Забегая вперед, отметим: успех и значение выставки показались участникам столь серьезными, что отныне решено проводить ее ежегодно.

Приятно для нас то, что в "Квалификации - 94" приняли участие и представители Беларуси — проректоры — И.П.Филонов (Политехническая академия) и Э.М.Калицкий (Высшее техническое училище). Изначально у них были две цели: показать зарубежным коллегам свою "непрерывную систему многоуровневой подготовки инженера" и найти производителей современного учебного оборудования, техники для отечественного учебного процесса. Выяснилось, что специалисты на Западе знают и высоко ценят русскую и, что для них одно и то же, белорусскую методическую мысль. Более того, их очень заинтересовали разработки наших ученых. Что-то подобное пытались осуществить немцы, но у них наша методика не прижилась.

Через год в Политехнической академии состоится первый выпуск инженеров, которые со школьной скамьи овладевали в училище тремя рабочими профессиями, получили квалификацию техника, а затем и высшее образование. Словом, коллеги из развитых стран по достоинству оценили идеи белорусов и изъявили желание участвовать в проекте техническими средствами обучения, в чем они традиционно сильнее.

В результате нами получено приглашение участвовать на бесплатной основе в двух самых престижных выставках в Ганновере в следующем году, где сейчас заняты конкретной проработкой намеченных в Германии проектов.

— Мы убедились, — поделились своими впечатлениями на пресс-конференции в белорусском представительстве "Дойче мессе" Э.М.Калицкий и И.П.Филонов, — что у нас есть что продавать: за нашими интеллектуальными результатами прямо-таки гоняются. И участвовать в подобных выставках полезно и выгодно.

Тому, как участвовать в выставках с наибольшей пользой для себя, будет посвящен семинар в середине ноября в белорусском представительстве "Дойче мессе". В Минск приедут руководители крупнейшей в мире ярмарки.

И.ЖУКОВА

Известное дело: не пойман — не вор. А если пойман, то как его наказать? Не торопитесь, ответить на этот вопрос не так просто. Хотя существует целый арсенал наказаний за корыстные преступления в зависимости от их масштабов, характера, тяжести и т.д., законодательство нередко ставит стражей правопорядка в тупик при выборе наказания за нарушения (тоже корыстные) налоговых законов. Оно же нередко позволяет такому правонарушителю вообще уйти от ответственности. А суды, похоже, чаще всего его вообще в расчет не берут. Неоспоримое тому доказательство — анализ прошлогодних и нынешних судебных решений по статьям Уголовного кодекса, с которыми работает управление налоговых расследований ГГНИ Минфина (151, 160, 160^1), сделанный сотрудниками этого управления. Поделиться своими выводами и соображениями "НЭГ" попросила начальника управления дознания ГУНР Владимира АСАДЧЕГО.

"ВОРЫ В ЗАКОНЕ", или ЗАКОН ДЛЯ ВОРОВ?

— Правильнее будет сказать своей болью. Чем больше знакомился с материалом, тем чаще возникала мысль: а стоило ли огород городить, создавать службу расследований, заводить уголовные дела, если в конце концов нарсуды республики чаще всего сводят на нет наши усилия и усилия налоговых инспекторов? Я не преувеличиваю: примерно две трети решений по "нашим делам", вынесенных во второй половине прошлого года и первой нынешнего, не выдерживают никакой критики. Судите сами. Согласно действующему законодательству предприниматель или коммерсант, впервые нарушивший налоговые законы (работа без регистрации, без лицензий, занятие запрещенной деятельностью, сокрытие доходов), привлекается к административной ответственности и штрафуется. А за те же действия, совершенные повторно в течение года, — уже к уголовной ответственности, где предусмотрено и более суровое наказание. В зависимости от тех или иных факторов вплоть до лишения свободы сроком до семи лет, конфискации имущества, запрета занимать определенные должности и заниматься определенной деятельностью. Предусмотрены, конечно, и штрафы. Их-то в основном и выбирают суды. Причем штрафуют они даже в меньших размерах, чем в первый раз и чем предписывает ст.30 того же УК. (Напомню, согласно этой статье штраф по суду в РБ, т.е. по статьям УК, колеблется в пределах 10 — 200 минимальных зарплат, а за корыстные преступления, каковыми являются и налоговые, — от 20 до 500 МЗП. Эта же статья гласит, что штраф, налагаемый на лиц, привлеченных к уголовной ответственности, не может быть ниже максимального размера штрафа, налагаемого в административном порядке).

Так на бумаге. А в жизни, к сожалению, иначе. Примеры? Пожалуйста.

31 мая с.г. народный суд Московского района Бреста приговорил частного предпринимателя без образования юридического лица И.Бабуха, уже дважды оштрафованного в административном порядке (в сумме на 80 тысяч) за невыдачу покупателю отрывного талона, зарегистрированного в налоговой инспекции, и отсутствие в тетради учета довольно внушительной партии дорогостоящих товаров, а затем еще дважды "погоревшего" на том же самом, всего... на 20 тысяч рублей.

И снова Брест. И тот же самый суд 25 августа 1994 г. выносит решение оштрафовать частного предпринимателя с правом торгово-закупочной деятельности В.Городника, уже наказывавшегося за торговлю без отрывных талонов, а затем повторившего то же самое, но уже за валюту, еще на более смешную сумму — 2 тысячи рублей. В переводе на товар по августовским ценам это всего лишь полтора "кэгэ" хороших помидоров или килограмм плоховатых бананов. Ничего не скажешь, "весомый вклад" в бюджет на фоне сокрытых десятков тысяч рублей.

Из того же ряда и минский пример. В январе директор фирмы "Черный лев" А.Люторевич торговал на "Комаровке" без отрывных талонов, приходных кассовых ордеров и суммирующего кассового аппарата. И, наторговав на момент проверки 1800000 рублей, половину этой выручки скрыл, использовав талоны лишь на 900000 рублей. Естественно, крупно оштрафован. Но, видимо, не подействовало, не нанесло ущерба ни лично директору, ни его фирме, коль уже в феврале он повторил прием и "взвинтил ставку" — не показал в отчетности уже 1600000 рублей. А что же нарсуд Советского р-на Минска? Да ничего, ничтоже сумняшеся, оштрафовал 19 августа (заметьте, за день до деноминации) нашего "героя" на 20 тысяч рублей.

Список подобных образцов соблюдения законности можно продолжать еще очень долго. Протоколы заседаний и приговоры независимо от того, в какой точке республики они вынесены, словно писаны под копирку и одними ножницами урезаны: "Учитывая чистосердечное раскаяние, личность подсудимого (ой), а также то, что он (она) привлекается к уголовной ответственности впервые...". Такова самая распространенная, но по сути ничего не говорящая мотивация, на основании которой суды до "запредельного" уровня смягчают штрафные санкции, всегда (!), даже когда очевидно, что человек неисправим, освобождают из-под ареста имущество коммерсантов и очень редко считают нужным лишать их свободы даже условно, с отсрочкой приговора. Практически никто из судей и нигде не расшифровывает, чем же эта "личность" столь замечательна, за какие заслуги перед отечеством заслужила льготы в суде? И никто за редчайшим исключением не делает ссылок на те или иные статьи уголовно-процессуального кодекса, чтобы объяснить, почему он вопреки букве закона назначил чисто символическое наказание.

Получается, на налоговые расследования уходит уйма времени и средств, а результаты нулевые. Взять хотя бы статистику по Могилевской области, где за 1-ое полугодие с.г. за повторное сокрытие доходов возбуждено 66 уголовных дел. 53 из них направлены в народные суды (рассмотрено 45): виновные оштрафованы в основном на суммы от 10 до 100 тысяч рублей. В то время как за первое сокрытие доходов начальники налоговых инспекций привлекали их к административной ответственности в виде штрафа до 500 тысяч рублей, как и положено по закону.

На Западе закон весьма суров к людям, не заполняющим декларации о доходах и скрывающимся от налогов иными способами. У нас же это и преступлением не считается. Иначе объяснить невероятную лояльность судов к неоднократным нарушителям налогового законодательства, действующих подчас весьма нахально, но оправдывающихся на уровне нерадивого ученика (знал, да забыл, учил, но не выучил), нечем. Правда, у каждого незаконопослушного коммерсанта свои мотивы: слишком тяжело налоговое бремя, тяжелая жизнь, инфляция, трудное материальное положение в семье, безработица... Не спорю, жить сегодня трудно. Тем более недопустимо, чтобы одни "обрастали" иномарками, "видиками" и прочей роскошью за счет других, которые в силу сверхпустого бюджета все меньше могут рассчитывать на помощь государства, на рост пенсий, пособий, стипендий в условиях инфляции.

По-человечески понятно, когда пенсионер, не дотянувший до пенсии, выходит к магазину перепродать пачку-две загодя припасенных сигарет. Но если это неучтенные в книге расходов и доходов десятки, сотни бутылок спиртного неизвестного происхождения в каком-то "комке"? Или и раз, и два взятое у "незнакомого" механизатора дизтопливо? И как объяснить тот факт, что "разовых", случайных коммерсантов-пенсионеров, естественно, не имеющих разрешения торговать, белорусские суды, не сговариваясь, штрафуют, как правило, на 10 тысяч рублей, а коммерсантов, торгующих без того же разрешения в гораздо более крупных масштабах, — на 2, 5, 20 тысяч?

Но вернемся к первопричине: из трех статей УК, "отданных" для работы "налоговой милиции", одна сразу же оказалась неработающей — 160-я. Установив наказание за занятие запрещенными видами предпринимательской деятельности, законодатель забыл определить эти виды, составить их перечень. В результате эта статья может применяться лишь тогда, когда дело касается наркотиков, оружия, ядохимикатов, стратегических материалов. А ведь предпринимательская деятельность — явление гораздо более широкое и разнообразное.

В нем те же стратегические материалы, драгметаллы или экологически небезопасные вещества могут "выплыть" где-нибудь и как неучтенный побочный продукт при производстве тех или иных изделий, и даже близко не претендующих на то, чтобы их производство оставалось в монополии государства. Вот вам и лазейка для наиболее сообразительных и предприимчивых. Ведь в этом случае доказать, что предприниматель занимается запрещенной деятельностью, просто невозможно.

Теперь ст.160^1 — статья весьма просторного толкования, содержащая целый перечень наказаний за сокрытие или занижение прибыли и доходов. Работник дознания или следователь толкует ее одним образом, судья — другим, адвокат — третьим... Все то же самое относится и к ст.8 п.2 закона о налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь. С одной стороны, она предписывает "карать" физических и юридических лиц, реализующих продукцию за наличный расчет без кассовых суммирующих аппаратов, приходных ордеров и отрывных талонов, соответствующих требованиям Минфина, т.е. считать их выручку сокрытым доходом. С другой, не уточняет, какую именно сумму считать сокрытым доходом, от чего "плясать", определяя ущерб уже по статье 160^1. Тем более ущерб в крупных и особо крупных размерах.

Устанавливали это наши работники эмпирическим путем, методом проб и ошибок, заправшивали прокуратуру. И поначалу исходили из всего дохода, чтобы "вписаться" в ст.160^1.

Но чем дальше, тем больше, а теперь и окончательно склоняемся к тому, что нестыковка статей двух законов нестыковкой, неопределенность неопределенностью, а забирать весь доход, в том числе и законный, нельзя. Иначе все предпринимательство в республике "свернется" за два-три дня. Но пока мы пришли к этой простой вроде бы истине, приобрели и проигранные дела. Когда, не набрав грехов на крупные и особо крупные размеры, суд освобождал предпринимателя от ответственности и за тот минимум, который он на самом деле задолжал государству.

И еще одна проблема, не замеченная законодателем. В соответствии со ст.118 УПК Беларуси дознание по ст.160^1 ч.1 и 2-й УК должно быть проведено в месячный срок. Эти сроки нереальны по той причине, что в процессе дознания выявляется, как правило, ряд других преступлений: подделка документов, злоупотребление служебным положением, лжепредпринимательство, выманивание кредитов, получение и дача взяток, хищения и другие преступления. Нити преступных связей ведут в различные коммерческие и государственные структуры ближнего и дальнего зарубежья. По делам необходимо проведение документальных ревизий, графических и товароведческих экспертиз.

Кроме этого, хочу обратить внимание законодателя еще на одно обстоятельство.

Чем в сущности отличаются действия лица, совершившего хищение имущества в особо крупных размерах (ст.91^1 УК РБ) от действий лица, совершившего сокрытие, занижение прибыли и доходов в особо крупных размерах (ст.160^1 ч.2 УК РБ)? В обоих случаях ущерб государству нанесен в особо крупных размерах, однако наказание по этим статьям УК различное.

По ст.91^1 предусмотрено лишение свободы от 10 до 15 лет с обязательной конфискацией имущества, а по ст.160^1 ч.2 УК — лишение свободы от одного года до семи лет с конфискацией или без конфискации имущества.

Ст.ст.151 ч.2 и 160^1 ч.2 (особо крупные размеры) даже не отнесены к категории тяжких преступлений.

Возможно, мои суждения не бесспорны. Я, как и мои коллеги, не против предпринимательства и коммерции как таковых. Я также не против того, чтобы менялось и становилось более гибким и лояльным налоговое законодательство. У предпринимателей есть свои общества и союзы, свои "мозговые центры", возможности для проявления законодательной инициативы — пусть борются, ищут и предлагают более рациональные варианты налогообложения, как предлагает совершенствовать законы пусть и не напрямую, а через Минфин, наше УНР. Но я страж закона. И потому я за такие законы, которые были бы просты и одинаково понимаемы и рядовым гражданином, и выпускником школы милиции, и судьями. Но я против ловкачей, бесконечно шарящих в "кармане" государства, и против тех судов и судей, которые не видят в том большого греха.

Записала **А.ГЛАДЫШЕВА**

Новинка бизнес-криминала

К вам находят подходы и осведомляются: автомобиль не желаете ли? Марка — иностранная, модель — последняя, цена — вдвое ниже обычной. Причину дешевизны простодушно объясняют тут же. Машина "темная", то есть краденая.

Товар вам доставляют без обмана, как договаривались: новехонькую иномарку за полцены. Через пару месяцев мой знакомый, польстившийся на крамольную покупку, очень осторожно через приятелей выяснил, что же представляла собой его машина. И испытал легкий шок, узнав, что автомобиль его никакой не "темный", а совсем даже "светлый" — в угоне никогда не числился.

Правда, в шоке знакомый пребывал недолго. К этому моменту у него уже были все основания сопоставить факты и понять причины сделки. Его роскошную иномарку угнали через несколько недель после покупки. Об угоне он, конечно, заявлять тогда не стал. Ведь его предупреждали, что машина "темная"!

Таких историй по городу насчитывается наверняка немало. Просто у остальных объегоренных покупателей нет знакомых в полицейской среде, и они ничего не подозревают об истинной подноготной своего приобретения (а также потери). Потому до сих пор молчат.

Бизнес & Балтия

Беспрецедентная по своим масштабам российская приватизация вызывает огромный интерес как внутри страны, так и за рубежом. Оценки того, что сделано на первом (ваучерном) ее этапе и что заложено в программу второго этапа, естественно, разные. Бурные дискуссии по этому вопросу возникли в Государственной Думе, которая так и не смогла прийти к единому мнению, после чего новая программа была "запущена" указом президента, принявшего, однако, ряд серьезных поправок парламентариев. Споры эти носят отнюдь не академический характер. Не осмыслив сделанного, не внеся продиктованных жизнью корректив, невозможно двигаться дальше. Ведь то, что не получилось по тем или иным причинам или вышло неудачно, все равно не отбросишь, придется наверстывать и поправлять в ходе последующей приватизации.

Академик Станислав ШАТАЛИН, президент Международного фонда "Реформа"

Приватизация как "вещь в себе"

Стремясь дать объективную оценку тому, что уже сделано в области приватизации и что еще предстоит сделать, Международный фонд "Реформа" подготовил на эту тему доклад. В основе этой работы лежат двухгодичный анализ происходящих процессов, обобщение материалов различных экспертов, организаций и ведомств. Основной акцент публикации "ДЛ" отрывка из этого доклада сделан на стратегических аспектах и проблемах "большой приватизации", имеющих решающее значение для судеб реформы.

Примечательно, что крупные изменения макроэкономических и социально-политических условий за два последних года, существенные перестановки в правительстве фактически не повлияли на общие подходы руководства страны к приватизации, не внесли принципиальных корректив в практику ее проведения. Приватизация по-прежнему осуществляется как "вещь в себе", вне всякой связи со структурной политикой, повышением эффективности национальной экономики. Она директивна, негибка и маловариантна, по-прежнему люди, определяющие ее идеологию, невосприимчивы к критике. От них мы слышим только о "невероятном динамизме приватизации", о достигнутых в очередной раз "исторических победах".

Между тем в обществе наблюдается значительное размежевание в оценке как самого смысла приватизации, так и реальных результатов первого ее периода. Позицию Госкомимущества — "безусловное признание успеха" — не разделяют, что примечательно, ни другие федеральные органы, ни большинство депутатов парламента, ни местные власти, ни российские деловые круги, ни основная часть руководителей предприятий. Это позиция меньшинства, обладающая значительным весом лишь благодаря массированной поддержке средств массовой информации.

В действительности внушительны лишь чисто количественные итоги начальной стадии приватизации — число акционерных обществ и акционеров, процент вышедших из госсектора предприятий. Не выполнены шесть из семи заявленных в Государственной программе приватизации на 1992—1993 годы целей: не сформирован слой частных собственников, не добились повышения эффективности деятельности предприятий, практически не привлечены иностранные инвестиции и т.д. Относительно достигнута лишь одна цель, скромно обозначенная в прежней программе на последнем месте,— создание условий и организационных структур для расширения масштабов приватизации: появилась разветвленная сеть приватизационных органов, опубликовано более сотни указов президента, постановление правительства, свыше тысячи распоряжений и инструктивных писем Госкомимущества.

Добавлю, что ускорено формирование рыночного менталитета. Полезной оказалась и роль ваучеров в становлении фондового рынка, хотя вопреки официальным уверениям они отнюдь не решили задачи "народной приватизации" или "создания слоя частных собственников".

Вместе с тем некоторые тенденции развития организационных структур приватизации, на мой взгляд, вызывают тревогу: гипертрофированность функций Госкомимущества и его органов на местах привела к своеобразной монополии на приватизацию, беспокоит и чрезмерная "заорганизованность" этого дела, а также рост числа злоупотреблений, правонарушений, степени коррумпированности должностных лиц в процессе приватизации.

Что произошло и на что рассчитывать?

Фрагменты из доклада "Приватизация в России: итоги первого этапа и перспективы дальнейшего развития", подготовленного Международным фондом "Реформа"

1. **Формирование слоя частных собственников.** На этом поприще, по мнению Госкомимущества, достигнуты наибольшие успехи, которые якобы обеспечены ваучерной приватизацией. Главный довод — в России теперь десятки миллионов акционеров. Между тем очевидно, что мелкие акционеры, владеющие несколькими акциями, не могут рассматриваться как реальные собственники.

Практически никто из них не может принимать управленческие решения, которые бы действительно свидетельствовали о праве распоряжения имуществом. Интересы подавляющего большинства из них замыкаются не на хозяйственной деятельности АО и их развитии, а исключительно на получении дивидендов. Они заинтересованы не в приращении капитала, а в его "проедании". Наконец, их статус собственника ставится под сомнение и размерами получаемых доходов. По итогам 1993 года выплаты по акциям были значительно ниже процентов, предлагаемых различными финансовыми институтами. Ликвидность большинства акций предприятий очень низка, что для мелких держателей практически полностью исключает возможность игры на курсовой динамике. Немалую часть акционеров составляют "собственники", нуждающиеся в социальной защите и не способные выполнять функции реальных собственников.

2. **Повышение эффективности деятельности предприятий.** Эта цель была определена на 1992—1993 годы в числе основных. Согласно данным Госкомимущества объем реализованной продукции с одного условного квадратного метра торговой площади у приватизированных предприятий в среднем выше в 3-4 раза, чем у государственных. Частные магазины, свидетельствует Госкомстат, получают прибыль в расчете на одного работника в 1,75 раза больше, чем муниципальные, эффективность затрат у них выше, издержки обращения ниже.

Однако в сфере "большой" приватизации положение иное. Согласно опросам группы "Российский экономический барометр", проведенным на 150 предприятиях разных отраслей и регионов России, цены на выпускаемую продукцию у госпредприятий росли медленнее, чем у негосударственных, хотя у последних рост цен на покупаемую продукцию был меньше. Падение реального объема производства у приватизированных предприятий оказалось большим, чем у государственных. При более быстром росте зарплаты на негосударственных предприятиях их задолженность банкам росла быстрее, чем на государственных. Вместе с тем в целом доля предприятий, закончивших 1993 год с прибылью, была выше среди негосударственных предприятий, а закончивших с убытком,— наоборот.

Имеющиеся данные отражают тот факт, что однозначной и очевидной корреляции между экономической эффективностью и формой собственности среди крупных и средних российских предприятий промышленности пока не наблюдается. Если бы такая корреляция существовала, то значительные изменения, произошедшие в формальных преобразованиях собственности, должны были бы отразиться на динамике макроэкономических показателей и общей экономической конъюнктуре, но этого не произошло.

3. **Создание конкурентной среды и содействие демонополизации экономики.** Ради достижения этой цели структурным подразделениям предприятий в процессе приватизации предоставили возможность выделиться в самостоятельные юридические лица. Последствия такого решения были неоднозначны.

В торговой сети и сфере услуг элементы конкуренции заметны. Налицо ценовая и ассортиментная дифференциация. Но в "большой" приватизации, по мнению подавляющего большинства экспертов, выделение структурных подразделений и предприятий из состава единых комплексов привело к разрыву сложившихся связей, а в ряде случаев — к усилению монополизма. Приватизация крупных и средних предприятий не приводит пока к коренному изменению мотивации хозяйственной деятельности и тем более — к изменению поведенческой стратегии субъектов рынка.

4. **Проблемы развития государственной собственности.** Парадокс российских реалий состоит в том, что параллельно процессу приватизации необходимо было создать государственный сектор такого объема и качества, которые бы удовлетворяли требованиям рыночной экономики. Мы не можем безоговорочно разделить ставший аксиомой тезис о полном господстве государственной собственности к моменту начала реформ. С одной стороны, это вроде бы действительно так, но с другой — страна и вся система общественных отношений претерпели в 1991—1993 гг. столь значительные изменения, что у нового российского государства не оказалось полностью адекватного экономического базиса. Его нужно было еще создать.

Крупной ошибкой при определении всей стратегии экономической реформы был недоучет этих особенностей. Предполагалось, что, пока идет широкомасштабная приватизация, государственный сектор будет как и прежде выполнять жизненно важные функции, а параллельно с ним начнет развиваться эффективный негосударственный, который сможет достаточно быстро "раскрутить" российскую экономику. Действительность оказалась гораздо сложнее. Надежды на быстрый рост экономической эффективности за счет негосударственного сектора не оправдались, а государственный сектор был брошен на произвол судьбы. Госпредприятия не стали полноправными субъектами рынка, а государство так и не научилось ими управлять, ограничиваясь спонтанными финансовыми подачками, раздачей льгот. Одновременно государство таким же образом продолжало поддерживать приватизированные предприятия, ничем их принципиально не отделяя от государственных. За два года активного акционирования так и не сложился механизм управления принадлежащими государству пакетами акций, распределения и использования причитающихся государству дивидендов, назначения представителей государства в органы управления акционерными обществами. До сих пор не работает система санации и банкротства в отношении как государственных, так и приватизированных предприятий.

В итоге складывается весьма размытая структура собственности без четкого распределения функций и ответственности за результаты.

5. **Предлагая отказаться от директивности и схематизма в проведении приватизации, пересмотреть принципы оценки имущества акционируемых предприятий, расширить права регионов в области приватизации и т.д., эксперты фонда "Реформа" приходят к выводу:**

перспективы развития приватизационного процесса весьма отличны от тех, которые прогнозирует Госкомимущество. Искусственное форсирование преобразования отношений собственности в тех случаях, когда нет для этого необходимых предпосылок или они сложились в недостаточном объеме, может дать лишь негативный эффект. Ближайшие результаты приватизации, проведенной в 1992—1993 гг., с достаточной очевидностью проявятся не ранее 1995 года. По нашему мнению, выразятся они в следующем:

— неспособности значительной части акционерных обществ реализовать свои производственные программы в силу отсутствия необходимых финансовых и материальных ресурсов;

— неликвидности на вторичном рынке акций большинства предприятий, обострении ситуации на рынке ценных бумаг и возможных финансовых крахов ряда крупных акционерных обществ;

— отсутствии дивидендов по значительному числу акций или крайне невысоком их размере;

— дезорганизации управления из-за неотлаженности системы функционирования акционерных обществ, а также представления в них интересов государства и других держателей акций;

— крупных трудовых конфликтов в некоторых АО в результате бесперспективности сохранения за трудовыми коллективами контрольного пакета акций и попыток его "размыва" сторонними инвесторами, а также перераспределения между администрацией и отдельными группами "внутренних" инвесторов...

"ДЛ" N 48, 1994 г.

ДАЙДЖЕСТ

■ Министр финансов США о российской экономике

По мнению министра финансов США Ллойда Бентсена, Россия должна принять жесткую программу сокращения бюджетных расходов, что поможет уменьшить инфляцию. Снижение ее уровня, равно как и снижение процентных ставок, а также стабилизация обменного курса помогли бы приватизированным предприятиям получить доступ к капиталу и способствовали бы возвращению российского капитала, вывезенного за границу.

В долгосрочной перспективе, считает министр Бентсен, отношения Соединенных Штатов с Россией должны основываться на торговле и инвестициях, а не на оказании помощи. Американский частный сектор способен сделать для модернизации России больше, чем правительство США. Объем торговли между Россией и Соединенными Штатами в настоящее время приближается к 5 млрд.долларов в год и к концу века мог бы удвоиться. Развитие торговли приведет к созданию рабочих мест, укреплению стабильности и упрочению партнерства между этими государствами.

"Голос Америки"

■ Бедные — богатые

20 миллиардов долларов имеются сейчас на руках у частных лиц России, и от 50 до 100 млрд. переведены за рубеж, сообщил недавно известный российский экономист Н.Шмелев. Задача в том, чтобы заставить эти деньги работать на родную экономику. Тогда не будут нужны западные кредиты.

Из уст белорусского главы государства мы также узнали, что население Беларуси имеет 6—7 триллионов рублей. И новое правительство озабочено тем, чтобы привлечь эти средства в народное хозяйство. Один из способов — валютная амнистия.

■ Надежда на "вторую волну"

В одном из крупнейших российских банков — "Инкомбанке" — считают, что именно деловые круги должны взять на себя заботу о подготовке нового поколения бизнесменов, которые будут качественно отличаться от предпринимателей "первой волны", составляющих сегодня основу экономических реформ. Именно им предстоит проделать основную массу работы по оживлению российской экономики и отстаиванию интересов предпринимателей в органах законодательной и исполнительной власти. Новое поколение должно способствовать интеграции отечественной экономики в мировую и масштабному выходу России на мировой рынок.

Для осуществления этого ведутся переговоры с рядом крупнейших и авторитетных вузов. Предполагается, что представители "Инкомбанка" на самом высоком уровне выступят там с лекциями по практическим проблемам бизнеса, финансовой системы и другим важным для будущих предпринимателей вопросам. Разработка соответствующих программ находится в стадии завершения, сообщает газета "Экономика и жизнь".

■ На смену Золотому сертификату

По мнению экспертов Минэкономики РФ, подготовивших доклад о социально-экономическом развитии страны в первом полугодии 1994 года, после прекращения операций с ваучерами российский фондовый рынок характеризует "кризисная непредсказуемость развития", что видно из возрастающего объема предложений и роста курса весьма рискованных и ненадежных ценных бумаг. Наметилась тенденция к расширению практики выпуска векселей коммерческими банками, что означает дополнительную неконтролируемую эмиссию, которая может дестабилизировать денежное обращение. Попытки государства внедрить новые виды ценных бумаг — Золотого сертификата Минфина — для насыщения биржевого оборота и создания надежного рынка капиталов пока не привели к желаемым результатам. Дальнейший кризис на фондовом рынке, говорится в докладе, можно предотвратить лишь повышением его ликвидности на основе ценных бумаг, гарантированных государством и связанных с реальными инвестиционными процессами. В этом смысле возлагаются большие надежды на государственные казначейские векселя, выпуск которых подготовлен Минфином РФ.

По материалам прессы

ИРАН — СТРАНА НЕФТИ

С обретением Беларусью независимости и суверенитета все предприятия республики получили возможность самостоятельного выхода на внешний рынок. И не случайно поиски новых торговых партнеров все чаще приводят наших предпринимателей на восток, в государства азиатского региона.

Сегодня наш рассказ об Иране, стране нефти, которая, по мнению экспертов МВЭС, представляется весьма перспективным торговым партнером Беларуси.

Географическое положение: находится на юго-западе Азии.

Территория — 1648 тыс.кв.км.

Население — около 59 млн.чел.(на май 1992г.). По этническому составу 65% населения составляют персы, 18% — азербайджанцы, 5% — курды, а также луры, арабы, туркмены, армяне, евреи, представители др.национальностей.

Административное деление: 24 остана (провинции).

Столица — Тегеран (население 10 млн.чел. с пригородами).

Официальный язык — персидский (фарси).

Государственная религия — ислам шиитского толка (исповедуют свыше 90% населения).

Денежная единица — риал = 100 динарам.

По государственному устройству Иран — исламская республика. Страна живет по Конституции, утвержденной на референдуме 2-3.12.79 г. Государственная власть осуществляется независимыми друг от друга законодательной, исполнительной и судебной властями, находящимися под контролем политического и духовного руководителя страны — аятоллы Сейеда Али Хаменеи (избран советом старейшин после смерти аятоллы Р.М.Хомейни). Высший официальный пост (после руководителя Ирана) занимает президент— Али-Акбар Хашеми Рафсанджани. Он возглавляет кабинет министров, формирует правительство и отвечает за его деятельность перед руководителем ИРИ и меджлисом. Высший законодательный орган Ирана — однопалатный парламент — Собрание исламского совета (меджлис), состоящий из 270 депутатов и избираемый прямым и тайным голосованием сроком на 4 года.

Согласно Конституции ИРИ и принятому в 1981 году закону в Иране запрещена деятельность неисламских политических партий и организаций. А среди оппозиционных режиму организаций, выступающих с общедемократическими лозунгами, наиболее заметными являются: Демократическая партия Иранского Курдистана, Народная партия Ирана, Организация федаинов.

Чем интересен Иран для Беларуси

Важнейшая отрасль экономики Ирана — нефтедобывающая и нефтегазоперерабатывающая промышленность. Она обеспечивает формирование до 14% валового национального продукта (треть поступлений в госбюджет), а также 87% валютных доходов. В стране разведаны запасы газа в размере 14 трлн.м.куб. Развиты и другие отрасли промышленности, которые, однако, страдают от нарушения внешнеэкономических связей и нехватки валютных средств, поскольку на 60% зависят от импорта сырья и на 90% — от импорта оборудования. Сельское хозяйство — наиболее отсталая отрасль экономики. Вот почему ежегодно Иран вынужден импортировать пшеницу, сахар, рис, растительное масло.

Как складывались отношения между Республикой Беларусь и Ираном? Любопытна в этой связи информация, подготовленная МВЭС.

В 1991—1994 гг. импорт из Ирана в Беларусь отсутствовал, в то время как экспорт РБ в Иран в 1991 г. составил 2862,00 тыс.инв.руб., а удельный вес Ирана в общем объеме экспорта РБ равнялся 0,3%.

В 1992 году экспорт нашей республики составил уже 4354,00 тыс.долл. США, а удельный вес Ирана в общем объеме экспорта РБ — 0,4%.

В 1993 году экспорт нашей республики в восточную страну составил 89,00 тыс.долл. США, импорт отсутствовал, а удельный вес Ирана в общем объеме экспорта РБ — 0,01%.

Как видно из приведенных данных, удельный вес Ирана в товарообороте Республики Беларусь с зарубежными странами с 1992 года резко уменьшился. Если ранее Иран импортировал большое количество станков, машин, оборудования из советских республик, то после распада Союза иранские бизнесмены столкнулись с проблемой определения нового адреса своих торговых партнеров (на территории какого нового государства находится то или иное предприятие, понять до сих пор сложно). В этой связи очевидна необходимость оперативного обмена информацией и делегациями специалистов между нашими странами.

В связи с тем, что в Иране слабо развито сельское хозяйство, представляется целесообразным создание совместных предприятий в области производства сельскохозяйственной техники. Это даст большое преимущество нашим внешнеэкономическим отношениям, так как в этом случае сотрудничество примет долгосрочный характер. Несмотря на то, что в Иране есть свой завод по выпуску комбайнов, а также три завода по сборке тракторов мощностью 105 л.с. и 110 л.с., их не хватает для удовлетворения внутреннего иранского рынка. 70% комплектующих для комбайнов — местного производства, 30% — поступают из Германии. По мнению наших экспертов, если не весь заказ, то хотя бы часть его можно было бы разместить на белорусских предприятиях. Характерно, что иранская сторона ежегодно импортирует сельскохозяйственную продукцию, машины и оборудование на 1 млрд. 300 млн.долларов США.

Есть также необходимость в создании совместной инжиниринговой компании для поиска партнеров, совместных разработок, изучения спроса и осуществления контроля за совместным производством и т.д.

В целом же в качестве приоритетных направлений нашего сотрудничества можно выделить следующие:

* машиностроение;
* радиоэлектроника, производство полупроводников;
* деревообработка;
* легкая промышленность;
* производство продуктов питания;
* производство медикаментов;
* производство сложной бытовой техники, оптических приборов.

Интересно, что в Беларуси зарегистрировано всего одно представительство иранской фирмы — "Шарг Бартер Трейдинг Груп". Оно действует с марта 1991 года и занимается исследованиями для определения способностей и возможностей экспорта иранских товаров, осуществляет поиск рынков для продукции других стран, с которыми заключаются меновые контракты. Представительство заключило ряд договоров с ПО "БелавтоМАЗ" и ПО "Полимир".

В Беларуси зарегистрированы 2 иранских предприятия с общим уставным фондом 40 тыс.долл. США, 7 совместных белорусско-иранских предприятий, специализирующихся на производстве товаров народного потребления, в сфере торговли и торгово-закупочной деятельности, автосервиса.

Анализируя состояние торгово-экономических отношений между Беларусью и Ираном, можно сделать вывод, что Иран на протяжении ряда лет проявляет повышенный интерес к продукции, производимой предприятиями Беларуси. Это, бесспорно, создает предпосылки для увеличения объема белорусского экспорта в восточную страну, что в свою очередь создаст необходимые условия для начала переговорного процесса по вопросу поставок иранской нефти в Республику Беларусь, в том числе и на безвалютной основе.

Интересной в этой связи представляется возможность предоставления белорусскими предприятиями ПО "Западнефтегеофизика" и ПО "Белоруснефть" услуг (включая оборудование и материалы) по бурению и оценке разведочных нефтескважин для нефтедобывающих предприятий и организаций Ирана.

Традиционными становятся выставки иранских товаров в Беларуси. Очередная состоится в конце нынешнего года. Хорошо бы и нам организовать ярмарку своих товаров в Иране, которая бы помогла продвижению продукции белорусских производителей на восточный рынок.

Бесспорно, способствовало бы расширению внешнеэкономических связей между РБ и ИРИ открытие дипломатических и торговых миссий.

Нынешний год явился новой вехой в развитии отношений двух стран.

В мае 1994 г. состоялся визит правительственной делегации в Исламскую Республику Иран, в ходе которого состоялась встреча с вице-президентом Исламской Республики Иран г-ном Хабиби, проведены переговоры с руководителями восьми иранских министерств и президентом торгово-промышленной палаты Ирана, подписано и соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве между нашими странами.

Сейчас по результатам визита ведется подготовка к подписанию соглашения между правительствами о международном автомобильном сообщении (проект договора уже направлен иранской стороне). Создана рабочая группа по проработке вопроса сотрудничества в области поставки, транспортировки и переработки нефти, планируется командировка белорусского эксперта для ознакомления с фармацевтической промышленностью Ирана. Кроме того, иранской стороне переданы предложения на поставку в эту страну бумаги, текстильных изделий, проката черных металлов и казеина, а также перечень поставляемых на экспорт станков, машин, оборудования, сельскохозяйственной и автомобильной техники. В этой связи упрощена процедура выдачи въездных виз для иранских предпринимателей, прибывающих из Ирана в Беларусь. Предполагается продолжить проведение совместных выставок. Основу транспортной системы Ирана составляет морской транспорт. И в этом смысле Иран может стать опорой для выхода Беларуси на рынки государств этого региона, например: Индии, Пакистана. На берегу Персидского залива расположены несколько больших и малых морских портов. Самый крупный из них — порт Имам Хомейни (31 причал), к нему подходит железнодорожная ветка. На севере залива расположен порт Харрамшахр, принимающий небольшие суда. Действуют порты Бушех (средняя часть Персидского залива, 4 причала), 2 порта в Бальдарабасе, порт Чабахар и другие. Мощности приема портов на юге залива — 40 млн.тонн в год, однако из-за неразвитой инфраструктуры пока принимаются только 28 млн.тонн. На Каспийском побережье северного Ирана расположены 3 порта, из них порт Туржмен имеет железнодорожный терминал.

Располагающий сетью морских путей, железных и автомобильных дорог Иран может стать транзитным путем при транспортировке белорусских товаров в восточные страны.

А.МАХНОВЕТ,
зам.начальника управления развития внешнеэкономической деятельности МВЭС РБ.

Обзор

ПОЛЬСКИЙ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ КОМПЛЕКС И СИСТЕМА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ТОПЛИВОМ

ПРОЕКТНАЯ мощность нефтепереработки польских комбинатов — 16,7 млн.т в год (Западная Европа — 100 млн.т). Они были созданы в середине семидесятых годов и с тех пор мало модернизировались. Вследствие этого их технологический уровень значительно отстает от мирового.

Из 7 польских нефтехимических комбинатов — 2 крупных, а остальные мелкие, специализирующиеся на производстве дорогих видов масел, парафинов и косметических добавок.

Доля собственной добычи польской нефти составила в 1993 году 242 тыс.тонн, или около 2%. Остальная поступает из стран бывшего СССР (58%) и из Персидского залива, Северной Африки и Северного моря (40%). Поставки морем стали возможны благодаря построенному в Гданьске терминалу, который позволяет удовлетворять всю потребность страны в нефти за счет морских поставок.

С целью обеспечения загрузки крупного завода в Плоцке при сокращении импорта нефти из России по нефтепроводу "Дружба" и наоборот — с целью загрузки завода в Гданьске при сокращении поступления нефти "с моря" — специально построен участок нефтепровода Гданьск-Плоцк, который имеет пропускную способность 10 млн.т в год. При возведении дополнительных компрессорных станций его пропускная способность может быть увеличена до 17 млн.т в год, в этом сильно заинтересована ФРГ, которая уже сейчас пользуется этим нефтепроводом, что приносит Польше 85 млн.долл. ежегодного дохода.

Крупнейшим импортером нефти остается фирма "ЦИЕХ", еще недавно бывшая монополистом в этой сфере деятельности в Польше. Однако нефтехимкомбинаты в целях экономии средств сами стали заниматься импортом сырья, и "ЦИЕХ" утратил свое ведущее положение, осуществляя внешнеторговую деятельность в условиях жесткой конкуренции.

Число владельцев автомобилей в Польше растет в среднем на 8,5% в год. Парк автомототехники уже превысил 10 млн.единиц.

Производство топлива в РП составляет 347 кг/чел., в то время как во Франции — 958, Испании — 876, ФРГ — 1079. Предполагается, что к 2010 г. Польша сможет перерабатывать 25-26 млн.т нефти. Для этого планируется строительство еще одного комбината.

В последние годы РП импортировала 2,3 — 2,6 млн.т продуктов переработки нефти. По имеющимся сведениям, сейчас польские фирмы ведут переговоры о переработке части закупаемой в России нефти в Литве, чтобы пополнить недостающие объемы бензина и дизтоплива (около 2 млн.т).

В Польше насчитывается 1369 бензостанций, принадлежащих государству, и 2,5 тыс. частных станций, а также около 6 тыс.малых заправочных пунктов в сельской местности. Несмотря на возрастающую конкуренцию государство сохраняет на рынке доминирующее положение, обеспечивая сбыт 75% бензина и 50% дизтоплива.

После дезинтеграции СССР и СЭВ обеспечение нефтепродуктами в Польше было весьма сложным: топлива не хватало, потому что из-за взаимных неплатежей Россия сократила поставки. А на ее долю приходилось более 80% покупаемой РП нефти. Тогда Польша приняла меры к значительному увеличению импорта нефти из Ирана, Норвегии, Северной Африки.

Подытоживая, можно сказать: стабилизация рынка топлива в Польше за последние три года достигнута путем поэтапного осуществления ряда мероприятий. Во-первых, на рынок нефтепродуктов были допущены частные предприятия, которые могли вкладывать свои капиталы и осуществлять импорт нефти и нефтепродуктов, арендовать, а позднее и выкупать в собственность государственные автозаправочные. Таким образом была создана конкурентная среда не только в сфере импорта и реализации нефтепродуктов, но и реконструкции государственных и строительства новых частных автозаправочных, включая те, которые построены международными нефтяными компаниями.

Во-вторых, немаловажную роль сыграло установление государством единых на всей территории Польши цен на топливо (бензин — 0,48 долл./л, дизтопливо — 0,39 долл./л), которые обеспечивают продавцам и экспедиторам гарантированную прибыль в размере немногим более 2%.

Наконец, снижение инфляции создало условия для реализации долгосрочных (на 5 — 10 лет) договоров по поставкам топлива автозаправочным станциям.

В итоге ныне польский нефтеперерабатывающий комплекс решает задачи наращивания выпуска высококачественного бензина, отвечающего требованиям международных стандартов и улучшения рентабельности нефтепереработки с целью защиты польских продавцов и производителей от импорта.

В.САДОХА,
первый секретарь Посольства Республики Беларусь в Польше

Аб'яднаная рэдакцыя часопіса "Чалавек і эканоміка" і "Нацыянальнай эканамічнай газеты"
Галоўны рэдактар Яўген ПАЎЛЮЦЬ

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 26-93-53, 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.)
23-27-54(карэспандэнты)

"Нацыянальная эканамічная газета"
Заснавана часопісам "Чалавек і эканоміка"
Рэдактар Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва у сераду
Надрукавана ў друкарні выдавецтва "Беларускі Дом друку".
Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
Нумар падпісаны ў друк 31. 10. 1994 г.
Тыраж 33755 экз.
Заказ №45(98)
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12
М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

Разліковы рахунак 609117 у камерцыйным банку прафсаюзаў Рэспублікі Беларусь "Прафбанк", МФО 153001, код 725